



COMUNICATO STAMPA

Hoist Finance: nel primo trimestre 2018 i ricavi operativi in Italia crescono del 59%.

Con 7,8 miliardi di euro di Npl gestiti, Hoist è tra i principali player del mercato italiano degli Npl.

Per il Gruppo Hoist l'Italia rappresenta il 1° mercato in Europa.

Ricevuti da Fitch Ratings i giudizi CSS3+ e RSS3+ rispettivamente come Commercial Special Servicer e Residential Special Servicer.

Roma, 11 giugno 2018 – Hoist Finance chiude il primo trimestre del 2018 con 18 milioni di euro di ricavi operativi generati in Italia, che diventa così il primo mercato del gruppo Hoist, registrando una crescita del 59% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente.

Lo rende noto la società svedese Hoist Finance, uno dei principali player europei nell'acquisto e nella gestione dei crediti performing e non-performing.

Con 7,8 miliardi di euro di Npl gestiti, Hoist è tra le principali società del mercato italiano degli Npl.

Tra il 2015 e il 2017 i crediti acquisiti da Hoist nel mercato italiano sono cresciuti del 32%. Nel 2017, con un'acquisizione di crediti pari a 164 milioni di euro, Hoist in Italia ha registrato un incremento pari al 42% rispetto al 2016.

Il business di Hoist Finance in Italia è rappresentato al 95% dalla attività di acquisto e gestione di portafogli e al 5% da attività di servicing per conto terzi.

In Europa, Hoist Finance è presente in 11 Paesi, quali Svezia, Germania, Francia, Belgio, Olanda, Polonia, Regno Unito, Austria, Italia, Grecia e Spagna e con circa 30 miliardi di euro di asset under management, a fine 2017, si colloca tra i principali player europei nell'acquisto di crediti performing e non-performing e punta a diventare tra i primi tre player sia per crediti secured che unsecured. Sono più di 2.000 i portafogli di NPL in gestione, oltre 200 i business partner (banche e istituti finanziari) e circa 1.400 i dipendenti, di cui circa 220 in Italia.

Il 21 marzo 2018 Hoist Italia ha ottenuto da Fitch Ratings il giudizio CSS3+ e RSS3+ rispettivamente in qualità di Commercial Special Servicer e Residential Special Servicer, L'agenzia ha inoltre assegnato a Hoist un rating di ABSS2- come Asset-Backed Securities Special Servicer.

“Nonostante le recenti tensioni sui mercati, crediamo che l'Italia sia un mercato solido”. – ha dichiarato Clemente Reale, country manager, per l'Italia, di Hoist Finance. “Il nostro obiettivo è quello di crescere in Italia anche attraverso una partnership bancaria”.

“Per questo – ha spiegato Reale – in linea con il piano strategico del Gruppo prevediamo di seguire un doppio binario di crescita: per linee esterne, attraverso nuove acquisizioni e per linee interne attraverso l'ampliamento delle asset classes”.

Contact: Barabino&Partners
Donata Astengo
d.astengo@barabino.it
Domenico Lofano
d.lofano@barabino.it
Tel. 06.679.29.29

Hoist Finance
Daniele Carlone
daniele.carlone@hoistfinance.com
Tel. 349.38.11.566