



COMUNICATO STAMPA

SICI SGR con advisory di KON S.p.A. ha strutturato e sottoscritto il primo prestito obbligazionario di V. Barbagli S.r.L.

Firenze, 6 ottobre 2019 – SICI SGR S.p.A., tramite il Fondo Rilancio e Sviluppo e con supporto dell’advisor finanziario KON S.p.A, ha strutturato e sottoscritto un prestito obbligazionario di 2 milioni di Euro emesso da V. Barbagli S.r.L., impresa fiorentina specializzata nelle *field operations* tecniche e metrologiche nell’ambito della misurazione di luce, acqua e gas, nonché nei servizi di *sub-metering* e di telegestione.

V. Barbagli Srl, fondata a Firenze nel 1923 come officina per la riparazione di contatori dell’acqua su iniziativa della Famiglia Barbagli, tuttora alla guida della Società, negli ultimi anni ha trasformato radicalmente il proprio modello di business. Dallo storico servizio incentrato sulla contabilizzazione dei consumi condominiali l’azienda ha progressivamente ampliato l’offerta commerciale e la tipologia di clienti serviti. Barbagli oggi è organizzata in una logica di gruppo, su due divisioni: “Utilities” e “Condominio”. La divisione “Utilities” è partner primario delle grandi aziende distributrici di pubbliche utilità (tra cui: E-Distribuzione, 2I Rete Gas, Acea e Publiacqua) per le quali svolge principalmente il servizio di installazione di Smart Meters. La divisione “Condominio” è leader di riferimento nei servizi di contabilizzazione dei consumi nelle utenze raggruppate e collabora con le principali realtà della gestione immobiliare a livello nazionale. Il Gruppo Barbagli oggi opera su tutto il territorio italiano e nel 2018 ha superato i **17 milioni di Euro** di fatturato impiegando circa **290 dipendenti**.

Il Prestito Obbligazionario emesso dalla Capogruppo V. Barbagli ha una durata di 5 anni, 6 mesi di preammortamento, rendimento variabile indicizzato allo sviluppo dell’impresa e contribuisce al finanziamento del piano di crescita della Società che prevede l’installazione di 1,5 milioni di Smart Meters Gas, nonché lo sviluppo e l’introduzione di nuovi servizi digitali sia nel mercato dei distributori che in quello dei condomini.



“L’obiettivo della Barbagli – affermano **Paolo Barbagli**, socio e Amministratore Unico della Società e **Tiziano Zocchi**, Responsabile dello sviluppo del Business – è quello di rafforzare la propria posizione di leadership sul mercato delle installazioni degli Smart Meters e di proseguire il percorso di sviluppo basato sull’innovazione tecnologica, cogliendo le opportunità di crescita offerte dalla normativa in costante evoluzione. I proventi di questa operazione consentiranno alla Società di rafforzare la propria strategia di crescita e di continuare ad effettuare importanti investimenti in ricerca e sviluppo nelle soluzioni digitali attraverso cui innovare la gamma dei servizi offerti.”

Vittorio Gabbanini, Presidente di SICI, ha commentato: “Siamo soddisfatti di sostenere la V. Barbagli Srl, azienda Toscana con sede a Firenze che, nel corso della sua lunga storia, ha saputo espandere il proprio mercato di riferimento trasformandosi da realtà locale ad uno dei principali player a livello nazionale, mantenendo sempre la massima qualità dei servizi offerti e cogliendo le opportunità generate dalla nuova normativa che ha radicalmente cambiato il settore in cui opera.

Con questa operazione, SICI si conferma Partner Finanziario strategico per il sostegno e lo sviluppo delle PMI del Centro Italia, supportandole nei percorsi di crescita di medio-lungo termine. L’intervento del Fondo Rilancio e Sviluppo, gestito da SICI, ha riguardato la sottoscrizione di un nuovo strumento di debito che prevede una parte del proprio rendimento legata al raggiungimento di determinati obiettivi economici dell’azienda, allineando gli interessi della Società a quelli del Fondo.”

“L’operazione chiusa”, hanno dichiarato **Matteo Mancaruso** e **Vincenzo Ferragina**, partners di KON spa, “rappresenta una tappa importante del processo di crescita della Società ma costituisce al contempo un punto di partenza per nuove sfide in cui saremo contenti di stare sempre a fianco della società e dei soci. È stato molto interessante verificare l’utilizzabilità dei bond, strumento sul quale abbiamo maturato una grande esperienza, in un settore particolare come quello dei servizi alle utilities: riuscire a coniugare ritorno finanziario con economicità del servizio erogato e investimenti in nuove tecnologie crediamo costituisca un filone di sviluppo molto interessante anche per i sottoscrittori delle obbligazioni”.



KON S.p.A. (kon.eu) – Kon S.p.A. opera da oltre 15 anni nel campo della consulenza strategica e del corporate finance su tutto il territorio nazionale. Offre servizi integrati avvalendosi di un network di professionisti operanti in specifiche materie, anche a livello internazionale. I servizi sono pensati per offrire soluzioni innovative e integrate al top management e agli azionisti delle imprese.

S.I.C.I. SGR S.p.A. (fondisici.it) – Sviluppo Imprese Centro Italia è la Società di Gestione del Risparmio (SGR) indipendente del sistema finanziario e bancario dell'Italia Centrale autorizzata dal 1999 dalla Banca d'Italia alla gestione di fondi comuni di investimento mobiliare di tipo chiuso riservati ad investitori qualificati ed è iscritta al n. 21 dell'Albo dei Gestori di FIA. SICI gestisce 4 fondi per un valore nominale complessivo di circa 140 milioni di Euro tra i quali il **Fondo Rilancio e Sviluppo**, indirizzato allo sviluppo delle imprese non quotate dell'Italia Centrale tramite investimenti in equity, semi-equity e minibond destinati a sostenerne lo sviluppo e a rafforzarne la struttura patrimoniale e finanziaria. Ad oggi, SICI ha perfezionato 63 operazioni di private equity, venture capital e private debt in imprese operanti in una pluralità di settori industriali, ed ha in portafoglio 13 investimenti attivi.

V. Barbagli S.r.L. (barbagli.it) – Nasce nel 1923 a Firenze come officina per la riparazione di contatori acqua su iniziativa di Vittorio Barbagli. Nel corso degli anni estende il proprio campo di attività introducendo la gestione del ciclo di contabilizzazione ed incasso dei consumi idrici nell'area fiorentina. Negli anni '70 l'azienda inizia ad offrire servizi ai Comuni nell'ambito della distribuzione idrica (lettura contatori, fatturazione, stampa, incasso conto terzi). Nel nuovo millennio l'impresa passa da una organizzazione prettamente familiare a quella societaria, ampliando la propria offerta e proponendosi come partner qualificato a livello nazionale per le Utilities (Acqua, Gas, Energia, Calore) nel settore "Metering & Billing". La competenza ed esperienza radicata in tutto lo staff, unite al forte consolidamento sul mercato nazionale ed al profondo orientamento verso l'innovazione tecnologica costituiscono elementi essenziali della strategia di costante sviluppo che caratterizza Barbagli.