

## Rancilio Cube, il family office della famiglia Rancilio, inizia una nuova avventura.

Rancilio Cube ha trasferito mediante scissione gli assets di venture capital per iniziare un nuovo viaggio con "Cube3".

*Milano, 14 febbraio 2020* - Rancilio Cube, il family office della famiglia Rancilio, ha trasferito mediante scissione gli assets di investimento in venture capital internazionale collezionati in sei anni di attività dando vita a un nuovo veicolo e preparandosi a un nuovo viaggio "out of the box".

Cube3, questo il nome della nuova società, ha successivamente deliberato un aumento di capitale di 11 milioni di euro interamente sottoscritto da un ristretto pool di family office per continuare e ampliare la strategia di investimento in fondi specializzati e imprese a differenti stages e in molteplici settori.

Nata da tale operazione straordinaria, Cube3, può contare su un attivo di circa 27 milioni di euro (oltre 30 milioni di dollari) e si propone quale veicolo di investimento esclusivo per una strategia paziente, granulare e internazionale caratterizzata da sinergie consolidate e da un network globale in continua evoluzione.

Fondata nel 2013, Rancilio Cube si è dedicata in questi anni alla gestione delle attività della famiglia Rancilio, frutto della exit dalla nota impresa di macchine per caffè espresso per il bar, fondata da Roberto Rancilio nel 1927.

Da subito, Rancilio Cube ha mostrato il suo tratto distintivo preferendo l'innovazione e l'impatto andando a cogliere investimenti internazionali quali l'ingresso nel round F di "Lyft", nel 2016 (e la successiva exit dell'agosto 2019) oppure gli investimenti, sempre nel 2016, nella piattaforma di food delivery "Deliveroo" e nella società italiana "Treedom".

Luca Rancilio, co-founder di Rancilio Cube con Silvia e Adele Rancilio, ha dichiarato: "Siamo particolarmente felici di poter condividere la nostra strategia di investimento con alcune



*selezionate famiglie. Vorremmo, con pazienza e curiosità, arrivare a nuove e più grandi operazioni sulla falsariga di quanto sperimentato in questi anni. Siamo molto grati a chi dà fiducia al nostro progetto indirizzato a cogliere opportunità uniche, superando confini geografici e culturali e diventando un punto di riferimento per il venture capital in Italia."*

Cube3 può contare fin da subito su un panel di circa 80 investimenti, molti di questi "diretti" ma anche 17 "fondi" per un'esposizione del 18% in Italia, del 33% in Europa e del 49% in US e Israele. Tale "dote" è frutto della scissione del family office Rancilio Cube e di un intenso lavoro quotidiano volto alla creazione di un network intercontinentale esclusivo di co-investimento.

Investimenti diretti in portafoglio includono le americane SpaceX, Airbnb, 23andme, Flexport, Capsule, Coursera, Toast, Omaze, Naadam, N26, Taboola, Heart Flow, così come le italiane Casavo, Treedom, Freeda, Supermercato24, Soundreef e le europee SumUp, Tier, Lyst, Fraugster, Bnext, Prodigy Finance, Travelperk, la già citata Deliveroo e molte altre.

Investimenti in fondi sono Firstmark V, DST VII, Jackson Square Venture III, GSquared IV (US), Speedinvest F e 3, Target Global Mobility e Early Stage II, Oxford Science Innovation, Triodos Organic Growth (EU) e altri ancora del panorama internazionale.

Il nuovo sodalizio annovera Ares (famiglia Cassina-Pezzoli), Luigi e Tiziano Doppietti, Nico Ventures (Marco Nicosia), Rancilio Farm (Roberto Rancilio), R301 (Alessandro Rivetti), Finn Holding (Claudio Tavazzani), Mlts (Emilio Tommasi), Vis Capital (Giovanni Tremonti) e CubOne srl.

"Abbiamo deciso di unirici al viaggio della famiglia Rancilio e unire le forze per ampliare i nostri orizzonti e cogliere le migliori opportunità internazionali di investimento, strizzando l'occhio all'innovazione strategica", ha dichiarato Giulia Pezzoli.

Per Alessandro Rivetti (R301) "l'investimento in Cube3 amplifica la collaborazione ormai biunivoca con la famiglia Rancilio e vuole porsi l'obiettivo di raggiungere le migliori partnerships internazionali di investimento".

Il consiglio di amministrazione e investment committee è composto da Luca Rancilio, Alessandro Rivetti, Alessandro Piccioni, Giulia Pezzoli ed Emilio Tommasi. Marta Pradella e Massimo Ruffoni completano il team operativo.



Advisors della società sono Gilad Engel (partner del fondo Target Global), John Denniston (ex partner del fondo americano Kleiner Perkins), Irene Mastelli (Phenix Capital), Matteo Sarzana (Deliveroo), Riccardo Pozzoli (Delirus Capital), Patrick Elmer (iGravity) e Matteo Novelli (Borletti Group).

Gilad Engel ha dichiarato: "sono felice di poter aiutare la famiglia Rancilio a creare una strategia internazionale di investimento in imprese innovative".

Per Matteo Sarzana, "Cube3 permetterà al nostro paese di entrare in contatto, conoscere e approfondire le migliori storie di successo su scala mondiale. Un'opportunità unica di collegamento con il resto del mondo imprenditoriale".

Rancilio Cube è stata assistita dallo Studio Doppietti e dallo Studio MM Advisor Maraschi e Marchesan per i profili fiscali e dallo Studio Legale Gattai, Minoli, Agostinelli & Partners per quelli legali. Ha curato l'operazione lo Studio Notarile del dott. Filippo Zabban assistito dal dott. Francesco Costantini.



## Rancilio Cube, the Rancilio family office, begins a new adventure.

Rancilio Cube has transfer its venture capital assets to start a new journey with "Cube3".

*Milan, February 14, 2020* - Rancilio Cube, the Rancilio family office, has transfer its international venture capital investment assets collected over six years of work, creating a new vehicle and preparing for a new journey "out of the box".

Cube3, the name of the new company, has approved a capital increase of 11 million euros fully subscribed by a pool of Italian family offices to continue and expand its investment strategy in specialized funds and companies at different stages and in multiple sectors.

Born from this extraordinary operation, the company can count on assets of about 27 million euros (over 30 million dollars) and is proposed as an exclusive investment vehicle for a patient, granular and international strategy characterized by consolidated synergies and a global network in continuous evolution.

Founded in 2013, Rancilio Cube has been dedicated in the recent years to manage the activities of the Rancilio family, the result of the exit from the well-known espresso coffee machine company, founded by Roberto Rancilio in 1927.

From the very beginning, the family office has shown its innovative DNA, seizing investments such as the round F of "Lyft", in 2016 (followed by the exit in August 2019) and also in 2016, in "Deliveroo" the food delivery platform and the Italian company "Treedom".

Luca Rancilio, co-founder of Rancilio Cube with Silvia and Adele Rancilio, said: *"We are happy to be able to expand our international investment strategy in companies and venture capital funds with selected families. We would like, with patience and curiosity, to complete new and bigger operations based on our experiences in the recent years. We are very grateful to those who trust in our project, which is aimed at seizing innovative business*



*opportunities and itself out of the box, crossing geographical and cultural boundaries and becoming the venture capitalist reference in Italy”.*

Cube3 can count on a panel of 77 investments, 17 of these in funds for an exposure of 18% in Italy, 33% in Europe and 49% in US and Israel. This "dowry", the result of intense daily work and Rancilio Cube's spin-off, is aimed at creating an exclusive intercontinental co-investment network.

Direct investments in the portfolio include, among others, the americans SpaceX, Airbnb, 23andme, Flexport, Capsule, Coursera, Toast, Omaze, Naadam, N26, Taboola and Heart Flow, as well as the italians Casavo, Treedom, Freeda, Supermercato24, Soundreef and the europeans Deliveroo, SumUp, Tier, Lyst, Fraugster, Bnext, Prodigy Finance, Travelperk and many others.

Investments in funds are, for example, in Firstmark V, DST VII, Jackson Square Venture III, GSquared IV (US), Speedinvest F and 3, Target Global Mobility and Early Stage II, Oxford Science Innovation, Triodos Organic Growth (EU) and others on the international scene.

The partnership includes among its investors Ares (Cassina-Pezzoli family), Luigi and Tiziano Doppietti, Nico Ventures (Marco Nicosia), Rancilio Farm (Roberto Rancilio), R301 (Alessandro Rivetti), Finn Holding (Claudio Tavazzani), Mlts (Emilio Tommasi), Vis Capital (Giovanni Tremonti) and CubOne srl.

"We decided to become part of the Rancilio family's journey, joining forces to broaden our borders and seize international investment opportunities, winking at strategic innovation" Giulia Pezzoli said.

For Alessandro Rivetti "the investment in Cube3 consolidates the collaboration with the Rancilio family and aims to achieve the best international investment partnerships".

The Board of Directors and the Investment Committee are composed by Luca Rancilio, Alessandro Rivetti, Alessandro Piccioni, Giulia Pezzoli and Emilio Tommasi. Marta Pradella and Massimo Ruffoni complete the operational team.

Advisors of the company are Gilad Engel (partner of the Target Global fund), John Denniston (former partner of the american fund Kleiner Perkins), Irene Mastelli (Phenix Capital), Matteo Sarzana (Deliveroo), Riccardo Pozzoli (Delirus Capital), Patrick Elmer (iGravity) and Matteo Novelli (Borletti Group).



Gilad Engel said: "I am happy to be able to help the Rancilio family to create an international investment strategy in innovative companies".

For Matteo Sarzana, "Cube3 will allow our country to get in touch, know and deepen the best success stories on a global scale. A unique opportunity to connect with the rest of the business world".

Rancilio Cube was assisted by the accountant firm Doppietti and the professional firm MM Advisors Maraschi and Marchesan for the administrative part, while Studio Legale Gattai, Minoli, Agostinelli & Partners handled the contracts for the new initiative.

The operation has treated by the notary's office of Dr. Filippo Zabban, assisted by Dr. Francesco Costantini.

