

ClubDealOnline: successo per la raccolta di D-Orbit, raccolti 2.6M€

La raccolta in collaborazione con le strutture di Private Banking di Banca Sella e Sparkasse

Milano, 1 Marzo 2020

ClubDealOnline, portale di raccolta di capitali online autorizzato da Consob dedicato esclusivamente a HNWI, Family Office e Investitori istituzionali comunica il successo della raccolta di **D-Orbit**, PMI innovativa attiva nel settore New Space.

ClubDealOnline ha supportato **D-Orbit** nel round di raccolta di capitale durante l'ultimo mese. Grazie a questa collaborazione la società italiana, leader nel settore aerospaziale, ha raccolto capitale per 2.6 milioni di euro che si aggiungeranno alle ulteriori risorse messe a disposizione da soci ed investitori professionali, già coinvolti nel progetto di sviluppo. La raccolta si attesta tra le più alte mai registrate.

Il successo nella raccolta è stato possibile anche grazie alle collaborazioni con le strutture di Private Banking di Banca Sella e Sparkasse.

D-Orbit è un'azienda specializzata nella "logistica spaziale" e si occupa del trasporto e rilascio veloce in orbita di piccoli satelliti all'interno del ciclo di vita di una missione spaziale: analisi e progettazione di missione, ingegnerizzazione, manifattura, integrazione, testing, lancio, e rimozione a fine vita.

*"Il successo del round di raccolta per D-Orbit evidenzia come ci sia spazio per un'iniziativa di Private Crowdfunding dedicata agli investitori di fascia alta desiderosi di accedere ad una selezione di ScaleUp sulle quali diversificare il proprio patrimonio. Un ringraziamento particolare va ai nostri Partners, Banca Sella Private Banking e Sparkasse, che hanno contribuito in maniera rilevante al successo dell'iniziativa validando la correttezza del nostro modello che unisce capitali, connessioni e competenze." ha dichiarato Fabio Blandino, Managing Director di ClubDealOnline. dichiarato **Fabio Blandino**, Managing Director di ClubDealOnline.*

Luca Rossetti, CEO & Founder di **D-Orbit**, prosegue *"Abbiamo scelto di fare una collaborazione con la piattaforma ClubDealOnline per una parte della raccolta di un bridge round che abbiamo appena concluso. Attraverso questa collaborazione abbiamo avuto la possibilità di accedere ad una platea di investitori e di conoscerli di persona uno ad uno. Siamo estremamente soddisfatti dei risultati raggiunti, superando le aspettative, e soprattutto della professionalità, attenzione e capacità del team di CDO. E' stato un percorso piacevole con un ottimo risultato in tempi molto brevi attraverso un processo snello."*

Roberto Ferrari, Presidente di ClubDealOnline continua *"Una ulteriore conferma della bontà del modello che io preferisco chiamare di privatecrowdfunding più in generale dell'importanza dell'equitycrowdfunding in Italia, Paese di alta liquidità ma di bassa conversione tra risparmio e investimenti. Come la recente entrata in Intesa Sanpaolo con l'investimento di Neva in BacktoWork24, stiamo dimostrando che il modello di cooperazione tra fintech e Banca può funzionare."*