



Comunicato Stampa

Il Gruppo CMC, leader nel packaging sostenibile, rafforza la propria struttura patrimoniale per affrontare le sfide future

Riello Investimenti Partners SGR sottoscrive € 7,0m di Obbligazioni. Un Club Deal di investitori privati sottoscrive € 2,5m di Strumenti Finanziari Partecipativi.

Il Gruppo CMC, leader nella progettazione e realizzazione di macchinari innovativi per il packaging e per il mailing, ha rivoluzionato il mondo dell'e-commerce con la sua **"CartonWrap"**, **macchina in grado di realizzare imballaggi dinamici in cartone, protettivi e perfettamente dimensionati al prodotto da spedire**, diventando negli ultimi anni un punto di riferimento dei principali operatori del settore.

A fronte della crescente domanda per le sue soluzioni tecnologiche gli imprenditori Francesco e Lorenzo Ponti, supportati dal padre nonché fondatore Giuseppe, hanno rilevato le quote di minoranza, riacquistando il 100% del Gruppo CMC, e riorganizzato la capital structure. **Alantra**, in qualità di advisor finanziario del gruppo, ha coordinato un **club deal** di investitori privati, che hanno sottoscritto un aumento di capitale di € 2,5m a fronte dell'emissione di strumenti finanziari partecipativi, e **l'emissione di due prestiti obbligazionari** per un totale di € 7,0m, **interamente strutturati e sottoscritti da Riello Investimenti Partners SGR** attraverso il fondo di private debt **Impresa Italia**.

Il gruppo CMC, con sede in Città di Castello (Umbria), esporta in tutto il mondo il proprio portafoglio di soluzioni e macchinari altamente innovativi, supportando i principali player internazionali del settore e-commerce nelle fasi operative e logistiche del loro business. Nel 2019 il gruppo ha generato un fatturato di ca. **€ 61m**, registrando una **crescita del 17%** rispetto all'anno precedente e un **CAGR '17-'19 del 35%**, con una marginalità **del 16%** a livello di **EBITDA Adjusted**. Grazie ad un portafoglio ordini in forte espansione, il piano industriale 2020 – 2023 prevede un'ulteriore significativa crescita nei prossimi anni.

Il Gruppo CMC, grazie alla sua esperienza nella costruzione di macchinari per il packaging e il mailing maturata in più di 40 anni di attività, ha saputo innovare il mondo dell'e-commerce rispondendo in pieno alle necessità emergenti dei grandi operatori, dalla gestione dei picchi operativi all'abbattimento dei costi e ottimizzazione energetica. La **"CartonWrap"**, infatti, con la sua capacità di realizzare imballaggi su misura **riduce notevolmente gli sprechi di cartone e plastica**, nonché i costi di trasporto legati ai prodotti, con un **significativo impatto positivo per l'ambiente**.

Francesco Ponti, azionista e CEO del gruppo, così commenta: *"siamo entrati nel mercato dell'e-commerce nel 2015 e da allora abbiamo riscontrato un grande interesse da parte dei principali operatori a livello globale, con soluzioni proprietarie ad altissimo contenuto*



tecnologico customizzate per la tipologia della domanda. In 5 anni siamo cresciuti da ca. € 20m a € 61m di fatturato assumendo più di 100 persone tra Italia, Stati Uniti e Olanda dove CMC opera nei territori per il tramite di due società controllate. Con l'operazione di oggi ci prepariamo per affrontare, più patrimonializzati e strutturati, un nuovo importante percorso di crescita".

Alberto Lampertico, Investment Director del fondo di Private Debt Impresa Italia, aggiunge: *"CMC si posiziona in un settore di mercato di forte attualità ed interesse con tassi di crescita a due cifre a livello globale. Le sue soluzioni tecnologiche le consentono oggi di presentare un'offerta unica ai suoi interlocutori. Per mantenere questo vantaggio competitivo gli imprenditori e il management hanno deciso di intraprendere un percorso di potenziamento della propria struttura patrimoniale e finanziaria. Di CMC abbiamo valutato positivamente il posizionamento di mercato, il know how, le risorse umane il coerente piano di crescita, nonché naturalmente il contributo positivo del suo prodotto a tutela dell'ambiente; tutto questo ci ha convinto di affiancarli per la prossima tappa".*

Il Gruppo CMC è stato assistito da **Alantra** (dal managing partner Marcello Rizzo, Luca Barone e Niko Mobili) in qualità di Financial Advisor & Arranger e dallo **Studio Dentons** (Avv. Fosco Fagotto, Avv. Alessandro Dubini, Avv. Franco Gialloreti e Avv. Filippo Frabasile, Dott. Fabrizio Capponi e Dott. Leonardo Grassi) per gli aspetti legali e fiscali. **EY** (Francesco Serricchio, Roberto Russo, Giuseppe Mazza, Diego Damiano e Giovanni Sussarellu) ha invece svolto il ruolo di advisor contabile.

Impresa Italia – Riello Investimenti Partners SGR è stata assistita da **Orrick** (Avv. Marina Balzano, Avv. Giulio Asquini e Dr.ssa Terfé Gerotto) per gli aspetti legali.

Il **club deal** è stato assistito dallo **Studio Dentons** (Avv. Fosco Fagotto e Avv. Franco Gialloreti) per gli aspetti legali.

Milano, 28 maggio 2020



Contatti e ulteriori informazioni:

CMC

Fondata nel 1980 da Giuseppe Ponti, il Gruppo CMC, svolge attività di progettazione, produzione e vendita di soluzioni innovative e macchinari ad alto contenuto tecnologico su tre linee di business: Packaging, Mailing e Graphics. Il gruppo svolge la propria attività attraverso tre stabilimenti produttivi situati in Città di Castello (Perugia) e due società commerciali in USA e Olanda, oltre ad un network internazionale di distributori e agenti. CMC impiega oltre 220 dipendenti e rappresenta uno dei leader mondiali nel proprio settore di riferimento, con oltre 4.500 tra macchine ed accessori installati in 40 anni di attività.

Riello Investimenti Partners Sgr

Riello Investimenti Partners Sgr è una società di gestione del risparmio indipendente, attiva da oltre 20 anni nel settore degli Investimenti Alternativi nella gestione di fondi nel segmento del private equity e del private debt. Ha oggi in raccolta il terzo fondo di private equity ed il secondo fondo di private debt e conta dalla nascita più di 30 operazioni per un patrimonio gestito di circa 240 milioni di euro. Il suo background industriale costituisce un importante vantaggio competitivo, perché consente di far leva su un consolidato network di relazioni con imprenditori, managers ed advisors specializzati.

Sin dalle origini la Sgr opera nel segmento delle PMI, combinando le competenze industriali e finanziarie dei partners e dei team di gestione, con l'obiettivo di creare valore sostenibile e di lungo periodo nelle aziende oggetto di investimento. Le PMI italiane, ossatura del sistema industriale italiano, rappresentano la principale opportunità di investimento nell'economia reale e annoverano alcune delle eccellenze del cosiddetto "*made in Italy*". Riello Investimenti Partners Sgr predilige l'investimento in realtà con un fatturato medio tra 20 e 100 milioni di euro.

I fondi di *private equity*, gestiti da Riello Investimenti Partners Sgr a partire dalla fine degli anni Novanta, operano principalmente in operazioni di maggioranza o di minoranza qualificata, focalizzati nei settori con le maggiori potenzialità di valori, con solidi fondamentali ed una leadership di mercato, supportando la crescita sui mercati domestici e internazionali, così come lo sviluppo in nuovi progetti di aggregazione "build up".

I fondi di *private debt*, sviluppati e gestiti a partire dal 2016, investono in strumenti di debito (i.e. "mini bond"), definiti insieme all'azienda emittente secondo la modalità finanziaria più adatta per la sua crescita e per la diversificazione delle sue fonti di finanziamento. L'approccio di Riello Investimenti Sgr prevede di strutturare, sottoscrivere e detenere fino al termine lo



strumento finanziario, condividendo con l'impresa i suoi fabbisogni e i suoi risultati. La valutazione delle operazioni si basa sul piano industriale delle società e sul loro modello di business, monitorando nel tempo il raggiungimento degli obiettivi di sviluppo ed il progresso in termini di sostenibilità.

La strategia di investimento dei fondi gestiti da Riello Investimenti Partners SGR si basa sulla **gestione attiva** delle aziende in portafoglio, puntando al loro sviluppo, anche attraverso l'ingresso di nuove risorse manageriali, al miglioramento della loro corporate governance, al consolidamento e alla internazionalizzazione, a sostegno del made in Italy.

Per Riello Investimenti:

Federica Loconsolo – Head of Business Development e Relazioni Istituzionali

f.loconsolo@riellopartners.it – +39 02 80504178 - +39 348 4685729

www.rielloinvestimenti.it

Per Alantra:

Lavinia Borea – lavinia.borea@lbparkers.net - + 39 3356583925
