

HUI, la scaleup italiana ideatrice della prima piattaforma SaaS per gestire tutte le funzioni aziendali, approda negli USA

Con oltre 750 utenti e una crescita del +400% nel 2020, HUI -scaleup in portfolio Enry's Island- annuncia una partnership con la statunitense 1840 & Company. L'obiettivo? Supportare l'ecosistema startup a scalare rapidamente di valore, in un ambiente all'insegna della trasparenza e della simmetria informativa

*Pescara 6 Maggio 2021, HUI Srls (www.hui.land) - la piattaforma SaaS integrata ideata per le startup - e [1840 & Company](http://www.1840.com) - studio di venture capital statunitense che dal 2014 sostiene gli imprenditori nella primissima fase dell'idea di business - annunciano una **partnership strategica che mira a aumentare il flusso di operazioni e la simmetria informativa nell'ecosistema delle startup.***

Continua la **spesa nel settore IT** e si stima che nel 2021 raggiungerà a livello mondiale **4,1 trilioni di dollari (+8,4% rispetto al 2020)**, a crescere soprattutto il mercato dei **software gestionali (+10,8%)**. L'attenzione delle imprese è dunque verso la realizzazione di un **ambiente efficace, innovativo e maggiormente produttivo**, soprattutto ora che lo smartworking riguarda oltre 7 milioni di lavoratori, solamente in Italia. Il lavoro agile si rispecchia in un ripensamento da parte delle aziende dell'architettura dei propri sistemi informatici: **l'adozione di cloud si è velocizzata per 9 aziende su 10 nell'ultimo anno.**

Questi trend mostrano come, al giorno d'oggi, essere competitivi sia sempre più sinonimo di organizzazione e cooperazione. **HUI, che in hawaiano vuol dire proprio "organizzazione/team", è un esoscheletro che dà forma alle startup.** Difatti, questa scaleup in portfolio **Enry's Island (www.enryisland.com)** appena uscita dal piano di Accelerazione, offre tool strutturati e specifici per organizzare le diverse funzioni aziendali, dalla **pianificazione di attività e progetti, fino alla gestione dei rapporti con i clienti, i fornitori, gli investitori e persino con la stampa, passando per le funzioni Legal e HR.**

Dopo un 2020 di grande crescita (**+400%**), la piattaforma - che giornalmente registra **+750 utenti (islanders), +120 company (island), +300 meeting ospitati e +40000 messaggi scambiati al giorno** - è pronta per approdare nel Nuovo Continente.

"Siamo impegnati nel portare trasparenza, efficienza e struttura agli ecosistemi di startup di tutto il mondo" commenta la nuova partnership [Luigi Valerio Rinaldi](#), CEO di Enry's Island, "e siamo lieti approdare ora negli Stati Uniti grazie a 1840, un partner con cui condividiamo gli stessi valori e la visione a lungo termine. Soprattutto, siamo entusiasti di vedere come questo si traduca in una partnership commerciale vincente e innovativa, tale da affiancare iniezioni di capitale a concetti di collaborazione e simmetria informativa, in un modo prima impossibile".

Addio all'asimmetria informativa

Per l'ecosistema startup, disporre di una piattaforma come HUI permette di abbattere l'asimmetria informativa tra la realtà di accelerazione, le startup e gli investitori. Proprio a questi ultimi HUI offre la possibilità di **analizzare l'effettivo andamento delle startup,**

prima di decidere se e quanto investire. Ciò avviene tramite una serie di KPI che offrono in tempo reale una chiara istantanea del profilo operativo, dei punti di forza e di debolezza delle startup.

Mediante questa partnership, mentre i Funders implementano la loro idea di business direttamente sulla piattaforma 1840, HUI tiene traccia delle loro attività, pipeline di vendita, diagramma di Gantt del progetto, etc. Tali insight sono poi utilizzati per generare **una serie di chiari KPI che offrono agli investitori la piena trasparenza**, aiutandoli a valutare e prendere decisioni in modo rapido ed efficace.

Collaborazione. Anche a miglia di distanza

Per supportare realtà *early-stage*, sono necessari processi ben definiti, strumenti di gestione e, soprattutto, organizzazione e collaborazione. HUI permette agli startupper di **collaborare all'interno di ambienti di coworking virtuale**, offrendo loro tutti gli strumenti necessari a co-gestire le loro funzioni aziendali. Ovunque essi siano.

Come afferma [Bryan DiGiorgio](#), CEO di 1840 & Company *“La trasparenza di HUI si sposa perfettamente con i nostri valori aziendali. Noi che da sempre sosteniamo il ‘Global Work From Home’, abbiamo testato e cambiato tanti software di gestione, collaborazione e comunicazione, da Asana a Trello, da Google a Microsoft, ma nessuno come HUI incarna l’efficienza della cooperazione senza limiti spazio-temporali che da sempre sosteniamo”*

Grazie a questa modalità di collaborazione da remoto, le startup non solo saranno inserite in un macro-sistema che favorisce tra le stesse un **flusso di idee, know-how, risorse**, ma il trasferimento di conoscenze sarà reso ancor più efficace grazie al supporto di 1840 & Company, che metterà a disposizione il suo **mercato globale di professionisti e soluzioni di outsourcing** di processi aziendali.

Il passaggio dal seed all’IPO non è mai stato più rapido

L'ecosistema di HUI, unito al set di risorse *plug and play* curato dal 1840, consentirà all'arcipelago di startup di 1840 di **scalare di valore molto più rapidamente, mantenendo minime le loro spese generali**. Difatti, secondo il modello di gestione del business [Enry's Model](#), per creare valore aggiunto, il *concept*, l'idea innovativa, è condizione necessaria ma non sufficiente: sono necessarie *competence* (non solo operazionali, ma anche infrastrutturali), *connection* (relazioni utili con gli stakeholder), *commitment* (la determinazione a superare la fase di startup) e *capital* (le risorse economico-finanziarie). HUI poggia precisamente su questo modello, offrendo alle startup metodologia, know how e tecniche, le quali *“combinare con la vasta gamma di risorse in nostro possesso, consentirà al nostro studio di venture capital di sovraperformare e alla nostre startup di entrare in Borsa in modo rapido ed efficiente”*, conclude il **CEO di 1840 & Company**.

Ulteriori informazioni

HUI Srls

Che tu sia un investitore, una startup, un freelance, un'azienda, non importa: in HUI troverai la tua "isola felice". Grazie a questa innovativa piattaforma SaaS è possibile collaborare in un ambiente di social-coworking e organizzare al meglio tutte le attività di business. HUI, difatti, è scalabile verticalmente su ogni funzione aziendale: sales, comunicazione, fundraising, marketing, supply chain, legal e HR.

Ogni membro di HUI, è un definito Islander, che lavora alla propria Isola all'interno di un macro arcipelago (piattaforma stessa) e/o di mini arcipelaghi (incubatori e/o Corporate che gestiscono i loro piani di open innovation). La cooperazione e l'organizzazione tra gli Islander sono agevolate grazie a due le sezioni principali:

- HUI.play: dedicata all'engagement, consente continui scambi di informazioni di ogni genere.
- HUI.desk: organizza e tiene traccia di progetti, tramite 14 app che ricoprono ogni funzione aziendale 2.0

Scopri di più su: www.hui.land

Contatti:

Gabriele Dadò

Business Developer HUI

gabriele.dado@hui.land