



COMPANY PROFILE

U-Start	pag. 2
U-Start Ventures: un'overview sul fondo	pag. 2
Modalità e focus d'investimento	pag. 3
Guida all'investimento: dal <i>deal scouting</i> al <i>follow up</i>	pag. 4
U-Start Club	pag. 4
I vantaggi esclusivi del Club	pag. 5
U-Start Advisory	pag. 6
U-Start Conference, <i>where capital meets innovation</i>	pag. 6
Il <i>management</i> di U-Start	pag. 7
Il <i>team</i> di U-Start Ventures	pag. 7



Ufficio Stampa
Tel.: 02 39400100

Cosimo Pastore Cell.: 335 213305
e-mail: cosimopastore@poweremprise.com

Jenny Giuliani Cell.: 349 2408123
e-mail: jennygiuliani@poweremprise.com

Ilaria Calvanese Cell.: 340 5104775
e-mail: ilariacalvanese@poweremprise.com



U-Start

U-Start è una *boutique* di consulenza internazionale che offre servizi mirati a supportare investitori privati - *family office* e *HNWI-High Net Worth Individual* -, fondi di *venture capital*, *corporate venture* e gestioni patrimoniali, nell'individuazione delle migliori opportunità di investimento in ambito *digital* e *tech* a livello internazionale.

U-Start offre un'ampia gamma di servizi, quali l'analisi della strategia di investimento, il *deal scouting* su base geografica e settoriale, la *due diligence* legale e aziendale, il supporto nelle attività di negoziazione e di *deal arrangement*, il monitoraggio degli investimenti e il supporto nella attività di *fundraising* e di disinvestimento.

U-Start ha sede legale a Lugano, dove vengono coordinate tutte le attività internazionali, e uffici a Città del Capo, Città del Messico, Istanbul, Kiev, Milano, San Paolo e Santiago del Cile.

Il sistema **U-Start** si compone di due anime distinte ma sinergiche tra loro: **U-Start Ventures** e **U-Start Club**

U-Start Ventures: un'overview sul fondo

U-Start Ventures è un Fondo di *Private Equity* che investe in società del settore digitale in forte crescita, all'interno di mercati selezionati. Il Fondo si focalizza sulle opportunità più interessanti ricercate grazie al lavoro di *scouting* effettuato da parte di **U-Start** e dei suoi *partner* attraverso il loro *network* internazionale.

U-Start Ventures utilizza l'*expertise* di **U-Start**, che si avvale della presenza di *team* basati a Lugano, Milano, San Paolo, Città del Capo, Santiago del Cile e Kiev. I diversi *team* offrono supporto agli operatori internazionali nell'acquisire informazioni sui rispettivi mercati e sui più interessanti *player* locali oltrechè nell'individuare e nell'analizzare i migliori *deal*.



Modalità e focus d'investimento

U-Start Ventures investe in mercati caratterizzati da:

- una diffusione di *start-up* sufficientemente strutturate e in forte crescita;
- una presenza di *business accelerator* e di *incubator* efficienti e in grado di guidare e di supportare aziende ad alto potenziale nelle fasi *pre-seed* e *seed* della propria vita;
- una presenza di fondi di *venture capital* internazionali.

U-Start Ventures investe solo in *syndication* con fondi di *venture capital* e *business angel* locali o con operatori internazionali con esperienza in aree geografiche e in settori specifici.

Le scelte di investimento sono determinate da un processo di *due diligence* fortemente strutturato, ma al tempo stesso veloce e relativamente poco costoso che fa leva sui *team* e sui *network* locali di **U-Start** e fa aumentare le possibilità di ottenere per gli investitori multipli interessanti in fase di uscita.

Le opportunità di investimento riguardano società nelle primissime fasi di vita (*seed*) e provengono dall'ampio *network* di *partner* locali selezionati.

Il rischio inerente agli investimenti *early stage* viene attenuato attraverso una diversificazione del portafoglio, ovvero indirizzando parte del capitale verso investimenti in società maggiormente sicure e ad alta crescita. Il portafoglio sarà, infatti, composto da 75-90 opportunità *seed* ad alto potenziale e da 15-20 aziende maggiormente consolidate operanti in alcuni dei settori a più elevata crescita, come quello *consumer internet* (*e-commerce*, *marketplace*, viaggi e servizi finanziari) e *mobile*.

Lo *scouting* delle opportunità di investimento, il processo di *due diligence* e le fasi di *follow-up* vengono gestiti in maniera efficiente grazie all'esperienza dei *team* locali di **U-Start** e dal *network* internazionale dei *partner*.



Guida all'investimento: dal *deal scouting* al *follow up*

U-Start ricerca e seleziona per i propri clienti le più interessanti occasioni di investimento attraverso un'analisi dettagliata dei settori con maggiore potenziale di crescita e un attento e accurato processo di valutazione dell'area geografica più interessante, tenendo in considerazione una molteplicità di fattori quali le legislazioni locali, la disponibilità di finanziamenti pubblici, la regolamentazione fiscale, gli incentivi per operazioni di investimento e di M&A, la qualità della gestione e della formazione imprenditoriale e le agevolazioni territoriali.

Lo *scouting* dei *deal* di investimento è costruito *ad hoc* per ciascun cliente tenendo conto delle strategie di investimento, degli orientamenti e degli interessi specifici. Attraverso un esteso e sviluppato *network* di *service provider* sul territorio **U-Start** può, poi, fornire un supporto di *due diligence* in termini di consulenza di *business*, finanziaria e legale a livello sia locale che internazionale. Grazie a questa consolidata rete di contatti **U-Start** è, inoltre, in grado di individuare eventuali co-investitori per costruire *syndacation* strategiche su specifiche opportunità di investimento.

Infine, **U-Start** assiste i propri clienti nella fase di monitoraggio e di *follow-up* dell'investimento.

U-Start Club

U-Start Club è l'esclusivo *club* riservato da **U-Start** ai propri clienti, un 'luogo' privilegiato per lo scambio di idee, di esperienze e di opportunità di *business* strategiche a lungo termine. L'appartenenza al *club* garantisce ai membri l'aggiornamento costante sui *trend* di investimento *tech* internazionali, grazie anche al supporto dell'*expertise* dei *team* locali di **U-Start**.

U-Start Club permette ai *family office* di allocare in modo maggiormente efficiente le proprie risorse cogliendo le opportunità più interessanti sul mercato nel settore dell'innovazione tecnologica.

I membri di **U-Start Club** possono, inoltre, espandere il



network di contatti, approfondire la conoscenza delle dinamiche proprie dell'*venture capital* e partecipare a *business trip* volti alla scoperta delle migliori opportunità di investimento internazionali.

I vantaggi esclusivi del Club

U-Start Club mette a disposizione dei propri soci:

- l'accesso alla piattaforma **www.u-start.biz** per valutare i *deal* più appetibili tra oltre 500 opportunità di investimento a livello internazionale;
- un servizio di **deal scouting** che fornisce ai membri un *report* mensile con la segnalazione delle migliori opportunità di investimento selezionate da **U-Start**;
- l'invito agli **Eventi U-Start Club**, sia quelli **local** che si svolgono a Ginevra, Milano, Parigi, Londra, Città del Capo e San Paolo in occasione dei quali i soci hanno diritto di accesso prioritario agli U-Start Club Deals - una selezione di *deal* individuati dallo U-Start Global Investment Committee -, sia la **U-Start Conference** che si svolge annualmente a Milano, San Paolo, Città del Capo, Istanbul, Lugano e Kiev, sia i **Top Global Venture Capital Events**, ovvero le più importanti manifestazioni del settore a livello internazionale;
- il **magazine** mensile esclusivo e riservato ai membri del *club*;
- i **seminari online** con i *guru* e gli esperti di *venture capital* per indagare i nuovi *trend* relativi agli investimenti nelle società *early-stage*;
- l'invito alla **U-Start Investors Academy**, l'esclusivo evento che, nel corso della U-Start Conference, offre l'occasione di approfondire in dettaglio le dinamiche del mercato con il supporto dei *coach* messi a disposizione da U-Start.

L'adesione al *club* può declinarsi in **Gold membership** e **Ordinary membership**: due livelli di appartenenza differenti che, dietro pagamento di un *fee* su base annua, conferiscono il diritto di accesso, parziale o totale ai servizi di :

- **U-Start Ventures**;
- **U-Start Advisory**;
- **U-Start Conference**.



U-Start Advisory

I servizi offerti da **U-Start Advisory**, volti a sostenere gli investitori nella ricerca, nell'analisi e nella selezione delle migliori aziende digitali e tecnologiche a livello internazionale, costituiscono soluzioni all'avanguardia nel panorama del *venture capital*.

U-Start Advisory offre un accesso agevolato alle migliori opportunità presenti sul mercato attraverso due modalità:

- **single mandate**, una soluzione per investitori esperti disposti a investire in aziende digitali e tecnologiche in fase iniziale o già avviate;
- **full mandate**, una strategia di investimento *tailor-made* che fornisce un supporto completo durante il processo di investimento e rappresenta la soluzione più adatta per gli investitori disposti a diversificare il proprio portafoglio.

U-Start Conference, where capital meets innovation

U-Start è, inoltre, promotore e organizzatore della **U-Start Conference**, il più importante evento internazionale per facilitare l'incontro tra investitori internazionali e *start-up* in fase di *early stage* con l'obiettivo di presentare ai *family office*, ai *business angel*, agli investitori professionali e ai *venture capitalist* di tutto il mondo le opportunità provenienti dai mercati *digital & tech*.



Il management di U-Start



Stefano Guidotti

Co-fondatore e CEO di **U-Start**

Manager e imprenditore italiano con una forte esperienza nel *management* e nel supporto di *start-up*, con focus sugli *emerging markets* e in particolare su Africa e America Latina.

Il team di U-Start Ventures



Teodoro D'Ambrosio

Entrepreneur in Residence di **U-Start Ventures**

Italo-svizzero, imprenditore e *angel investor* nel settore *IT* con *track record* di successo e un portafoglio attivo di 30 Società.

E' stato Membro del *Board* di Bravofly-Rumbo Group fino all'IPO (Aprile 2014) e *Managing Director* di Bravoavia (ex Bravofly Russia) nonché *venture partner* di Ta Venture.

Co-fondatore e CEO di Hotelscan, un metamatore globale di ricerca di hotel.



Marco Valta

Partner di **U-Start Ventures**

Imprenditore con oltre 10 anni di esperienza nel *business development* internazionale e *angel investor* con 25 investimenti attivi in Società del settore *web/tech*.

Co-fondatore di Tripscan, ha una solida esperienza nel tradurre idee di *business* in progetti e investimenti nel web. Ha contribuito attivamente allo sviluppo e al lancio di *start-up web* nel settore *travel* (Hotelscan) ed *e-commerce* (Topmall) in Europa e nei mercati emergenti.



Viktoriya Tigipko

Partner di U-Start Ventures.

Vanta un'esperienza di lungo corso nel *venture capital* a livello internazionale con investimenti in oltre 70 Società e 9 exit.

Tigipko è *Managing Director* di TA Venture Holding, fondo di *venture capital* da 50 milioni di dollari specializzato in investimenti sui mercati di Europa, Stati Uniti, India, Brasile, Cina e Africa, oltre che *Co-fondatore* e *Board Member* della Global Technology Foundation, il primo fondo per *start-up* in Ucraina.

Dal 2010 è stata l'organizzatore di IDCEE, la più grande conferenza che si svolge nell'Europa centro-orientale e fra le prime 5 in Europa, con più di 2.500 partecipanti tra *opinion leader*, imprenditori, *venture capital* di livello internazionale e innovatori nel mondo web.

Nel 2013 ha fondato Code Club Ukraine (filiale locale di Code Club World), un'iniziativa di volontariato per insegnare ai bambini a programmare sul web.

E' stata nominata tra i primi 5 *web influencer* in Ucraina nel 2012, nel 2013 e nel 2014, tra le 200 persone più influenti in Ucraina nel 2013 e fra le 100 donne più influenti in Ucraina nel 2012 e nel 2013.