



Cartella Stampa Ban-Up
aprile 2016

UFFICIO STAMPA

BE MEDIA - Daniele Occhi

V.le San Michele Del Carso, 24 (MI)

T: +39 02 35927713

M: +39 346 7549834

E: d.occhi@bemedia.it

CHI SIAMO

Ban-up SpA è una società di advisory personalizzata, dedicata all'accelerazione e valorizzazione di idee imprenditoriali innovative da parte di startup e società italiane e estere per agevolare la crescita in modo strutturato, attraverso l'apporto di competenze professionali specifiche e un network di contatti internazionale. I soci di Ban-Up sono business angel, professionisti, imprenditori e società di caratura internazionale, di diritto italiano e estero, con sedi in Italia e Inghilterra. La società di consulenza nasce dall'iniziativa di Paolo Anselmo, Dario Caleffi e Luca Canepa da un lato e, dall'altro, di CBA Studio Legale e Tributario, uno studio di professionisti che ha saputo cogliere ed integrare le varie esigenze dei player della filiera, contemperando i "desiderata" e le "necessità" di tutti gli operatori dell'ecosistema per creare un modello di crescita e innovazione virtuoso. Obiettivo è sia creare sinergie con le PMI in un'ottica di open innovation che di accompagnarle sulla piattaforma digitale di Epic Sim SpA, con cui Ban-Up ha una partnership privilegiata, dove le startup potranno proporre il loro progetto strutturato e accedere a capitali di investitori qualificati, italiani e stranieri, sia istituzionali (fondi comuni, fondi di private equity, fondi di minibond, family office, banche, assicurazioni) sia privati professionali ai sensi della direttiva europea Mifid. Fondata nel 2016, Ban-Up nasce dall'unione delle competenze manageriali, imprenditoriali, legali e fiscali riconosciute dei suoi soci fondatori. Ban-Up mira nel breve periodo a diventare un soggetto aggregante nella filiera dell'innovazione europea e internazionale, in grado di connettere le startup e l'innovazione da loro portata con la piccola, media e grande impresa italiana, spina dorsale di questo paese, in modo da creare valore per tutti. Tra i principali obiettivi di Ban-Up il conseguimento di importanti risultati che, per metodologia e governance, permetteranno alla società di consolidarsi e diventare un player di riferimento.

Il CdA sarà composto da Marco Nannini, in qualità di Presidente, dai consiglieri Paolo Anselmo con delega a Rapporti Istituzionali, Nazionali ed Internazionali, Partnership con Epic, Dario Caleffi con delega a Rapporti con le Start-up, Coordinamento Comitati, Luca Canepa con delega a Gestione Operativa Interna ed esterna, Partnership, Gestione commerciale e strategica, Abbonati e dal consigliere Francesco Magagnini.

Il collegio sindacale è composto da: Filippo Arcioni – Presidente e dai Sindaci effettivi Andrea Chiaravalli e Giorgio Iacobone.

ATTIVITÀ

Ban-Up offre servizi di consulenza a imprenditori (dalla semplice business idea all'impresa già costituita ed avviata), grazie a team ad hoc di volta in volta composti dai soci sulla base delle competenze professionali, con l'obiettivo di rendere la startup interessante e strutturata per crescere rapidamente.

Ban-Up, infatti, svolge attività di consulenza manageriale e imprenditoriale finalizzata a:

- ottimizzazione della struttura finanziaria;
- analisi di bilancio e della redditività;
- benchmarking nei settori di riferimento;
- strategia industriale;
- network leverage;
- consulenza nella ricerca di progetti sinergici a supporto delle PMI;

Tramite il suo network di professionisti, Ban-Up potrà offrire alle società anche un supporto per tematiche legali e fiscali da parte di CBA (dalla costituzione societaria, ai contratti, alla protezione della proprietà intellettuale), che rappresentano spesso uno dei punti critici per le startup.

Un Team Leader individuato tra i Soci e gli Abbonati coordinerà i rapporti tra Epic Sim e la startup, ora strutturata e instradata verso un percorso di rapida crescita, che potrà

avvalersi dell' ausilio dello studio legale di riferimento¹.

Centrale per Ban-Up è il ruolo di facilitatore all'incontro tra startup e industria privata, grazie al network di contatti dei soci, lavorando con tutti i protagonisti della filiera dell'innovazione per creare valore nelle imprese. Attraverso partnership e accordi, Ban-Up, infatti, coinvolge anche incubatori e acceleratori di impresa, abbinando e completando la richiesta di modernizzazione dei più diversi settori industriali con le iniziative innovative. E' benefici per tutte le parti coinvolte, grazie alla creazione di un modello virtuoso.

I Soci e gli Abbonati (esterni a Ban-Up che con il pagamento di una quota avranno il diritto ad un portafoglio di servizi) potranno visionare le startup in anticipo rispetto al mercato.

PARTNER

Epic SIM

Epic SIM nasce dall'intuizione di un team di manager/professionisti con una radicata esperienza nel campo dei mercati finanziari, delle banche commerciali e di investimento e della consulenza strategica, fra cui Guido Ferrarini (Presidente) e Andrea Crovetto (Amministratore Delegato). In qualità di società di intermediazione, Epic SIM organizza da marzo 2014 una private investment community dove investitori professionali (istituzionali e privati) possono accedere a opportunità di finanziare progetti di sviluppo proposti da PMI italiane. Attraverso la sua piattaforma digitale altamente avanzata (www.epic.it), Epic agisce come intermediario indipendente tra imprese e investitori e offre, in modo trasparente e a costi contenuti, alle prime di trovare finanziamenti per i propri progetti di sviluppo alternativi al credito bancario, ai secondi una diversificazione degli investimenti. Attraverso l'intermediazione di Epic sono stati emessi il primo minibond italiano garantito da Fondo Centrale (2015) e il primo minibond italiano con portabilità della garanzia (2016).

CBA Studio Legale e Tributario

Con oltre 120 professionisti e cinque sedi in Italia e Germania, CBA è uno studio legale e tributario caratterizzato da una vision europea e mondiale consolidata negli anni grazie alle competenze dei suoi professionisti e a relazioni bilaterali forti con studi legali di tutto il mondo, che permettono operare in modo competente su scala globale, mantenendo sempre un'attenzione particolare all'elevata qualità dei propri servizi a livello locale. Infatti, CBA è fortemente radicato sul territorio italiano, dove si distingue da oltre 25 anni per un diretto ed efficace rapporto con il tessuto imprenditoriale e le Istituzioni (fra cui Università, Banche e Associazioni). Qualità che rende lo Studio, caratterizzato da un approccio fortemente imprenditoriale, il partner ideale per fornire servizi locali su scala globale e internazionale sia per aziende nazionali, in Italia e all'estero, sia per imprese straniere che investono e operano in Italia. CBA ha recentemente stretto un accordo con DeHeng Law Offices, quarto studio legale cinese con 1800 professionisti e sedi in tutto il mondo, finalizzato a facilitare accordi e aggregazioni d'impresa tra i player dei due Paesi. Web-site: www.cbalex.com

¹ Per trasparenza si ribadisce che in questa fase Ban-Up non agisce, in quanto si tratta di attività riservate e che quindi escono dalle competenze di Ban-Up. Ciascun Socio carica il proprio CV nella sezione pubblica della piattaforma di Ban-Up per agevolare la conoscenza reciproca.

SCENARIO STARTUP / OPEN INNOVATION IN ITALIA

Il volume degli investimenti in startup da parte di Business Angel e Venture Capital (fonte ultima ricerca pubblicata Associazione IBAN e Venture Capital Monitor dell'Università Liuc di Castellanza) è pari a € 90 milioni nel 2014, dato in crescita del 12% rispetto all'anno precedente. Del totale, circa € 40 milioni sono riconducibili a investitori istituzionali (Venture Capital), € 21,5 milioni a investitori istituzionali in collaborazione con Business Angel, mentre i soli Business Angel hanno investito per circa € 29 milioni. Le imprese tradizionali italiane guardano ancora troppo poco alle startup e quando sono interessate ad acquisirle, spesso non lo fanno nella giusta ottica di open innovation, ma ricercando solamente l'affare. Questo non consente di considerare le prospettive e sinergie che potrebbero generarsi nel futuro, infatti, le exit fatte con investimenti di partner industriali italiani, sono meno clamorose di quelle. L'imprenditoria innovativa può aiutare a svecchiare e rilanciare l'eccellente imprenditoria tradizionale che talvolta si dimostra miope al cambiamento e all'innovazione. Questa via italiana, che Ban-Up ambisce ad aprire come soggetto aggregante e di sistema, consiste nel creare e incentivare un mercato delle startup a cui le PMI possano rivolgersi per esternalizzare servizi e Ricerca & Sviluppo. Questo genererebbe sicuramente sinergie virtuose per l'economia del paese tutto e stimolerebbe gli investimenti direttamente, creando strategie ad hoc di venture capital aziendale. Le startup devono quindi diventare lo strumento per favorire la digitalizzazione delle filiere industriali tradizionali, attraverso l'integrazione delle tecnologie digitali nei processi manifatturieri in modo da modificare le metodologie produttive. Ban-Up ambisce ad essere il tramite di questo modello di sviluppo: composto da imprenditori, manager e professionisti conoscenti tanto del mondo dell'innovazione, quanto di quello dell'impresa tradizionale funge da garanzia per il sistema dell'impresa consolidata. L'altro polo nevralgico di collegamento lo svolgeranno gli Incubatori di Impresa e le Università che da un lato possono vantare solidi rapporti con il mondo del lavoro e dall'altro sono per definizione fucine di Ricerca & Sviluppo. Con un occhio alla Germania, dove la società Fraunhofer è il principale protagonista di Industria 4.0 e open innovation, conta su 66 istituti al servizio delle aziende praticamente in tutti i settori. Vanta uno staff complessivo di 24 mila dipendenti, in gran parte ricercatori e ingegneri; il suo bilancio annuale supera i due miliardi di euro, almeno il 30 per cento dei quali a carico del Governo federale o dei Länder.

Soci fondatori e Consiglio d'Amministrazione



Marco Nannini, Presidente. Fondatore di RCG Advisor dopo una ventennale esperienza di Strategy e Management Consulting presso primarie società del settore (The Boston Consulting Group e Roland Berger Strategy Consultants), ha intrapreso la carriera di Business Angel e sta investendo in diverse realtà che abbiano interessi nella sostenibilità ambientale o nel sociale. Marco è inoltre fondatore e CEO di Impact Hub Milano, Incubatore Certificato di Startup che si

occupano di innovazione sociale. Dopo aver ricoperto negli ultimi anni la carica di Managing Director di IAG – Italian Angels for Growth (gruppo di Business Angel) è ancora attivo nell'associazione come Presidente del comitato di Screening. È inoltre fondatore e membro del CDA di Almostthere, è stato cofondatore e Presidente di GS4C, startup innovativa che si occupa di materiali ecocompatibili e riciclabili, ed è stato il cofondatore e CEO di un Team di America's Cup. Ha conseguito una laurea in Economia Politica in Bocconi ed ha approfondito i suoi studi di management con alcuni corsi executive presso INSEAD. È infine Presidente dell'Associazione Riccardo Nannini.



Paolo Anselmo, Socio Fondatore e Consigliere. Laureato in Ingegneria con specializzazione in Aeronautica nel 1982 al Politecnico di Torino, è Presidente dell'Associazione IBAN - Italian Business Angels Networks e, dal 2013, Vice Presidente e Tesoriere della Associazione di diritto francese ANIMA Investment Network. Una iniziale esperienza di manager internazionale nel settore del trasporto aereo e delle attività di maintenance di aeromobili ad ala fissa e rotante. Da oltre 20 anni è attivo nel comparto del capitale di rischio formale e informale: gestore di alcuni fondi regionali di "venture capital" a valere sulla programmazione

comunitaria regionale FESR; Project manager di progetti europei focalizzati su investimenti in "equity cross-border", creazione di reti di Business Angel e programmi di "investment readiness". Svolge attività di docenza presso Università (nazionali e internazionali) su tematiche afferenti entrepreneurship e business planning. È stato Membro di Consigli di Amministrazione di organizzazioni (EURADA, EBN, e INSME) e società di capitali sia private che pubbliche: [Linkedin hSps://it.linkedin.com/pub/paolo-anselmo/8/48/781](https://it.linkedin.com/pub/paolo-anselmo/8/48/781)



Angelo Bonisconi Socio Fondatore. Laureato in Economia Aziendale all'Università "Cattolica del Sacro Cuore" di Milano, Angelo Bonisconi ha operato presso un primario studio milanese di Dottori Commercialisti per un periodo di due anni maturando la propria esperienza nel settore della consulenza fiscale e societaria a società medio-grandi. Nel 1985 ha fondato lo Studio Camozzi & Bonisconi e dal 2007 è Managing Partner dello Studio Camozzi Bonisconi Varrenti & Associati oggi CBA Studio Legale e Tributario. Corporate M&A e Private Equity, Restructuring, Tax sono i principali settori in cui opera. Nell'ambito delle operazioni straordinarie ha assistito la maggior parte di fondi di private equity

nazionali e internazionali sia nella loro fase di start up sia nella fase di investimento/disinvestimento e ha assistito banche e società nelle operazioni di ristrutturazione finanziaria secondo le varie procedure. Ricopre inoltre il ruolo di Sindaco Effettivo nel Collegio Sindacale di una società quotata, è membro tecnico presso AIFI per le tematiche fiscali e societarie, membro di comitati tecnici e etici di fondi di private equity, amministratore di società non quotate. [Linkedin: hSps://www.linkedin.com/company/cba-studio-legale-e-tributario](https://www.linkedin.com/company/cba-studio-legale-e-tributario)



Dario Caleffi, Socio Fondatore e Consigliere. È un manager con più di 25 anni di esperienza internazionale in diversi settori come farmaceutico, Tabacco, CPG, agro-chimica e telecomunicazioni, e una consolidata esperienza in ambito information technology, Project Management, Business Planning, Controlling, Operations e Supply Chain Management. Si occupa di servizi di consulenza quali: investimenti in early-stage, sviluppo del business, gestione della supply chain,

pianificazione aziendale, strategia ICT e allineamento del portafoglio agli obiettivi di business. Dal 2007, è un "cross-border" business angel che investe in start-up ad alto potenziale di crescita, fornendo supporto nella gestione e network di relazioni. Attualmente ha effettuato, da solo o in syndication, 8 investimenti in startup, principalmente in Svizzera, realizzando alcune exit di successo. Co-fondatore di Go Beyond Investing AG – ne è rappresentante sul mercato italiano. Dario è inoltre Amministratore Delegato di Insun, startup svizzera. [Linkedin: hSps://ch.linkedin.com/in/dariocaleffi](https://ch.linkedin.com/in/dariocaleffi)



Luca Canepa, Socio Fondatore e Consigliere. Nato a Milano nel 1957, Luca è un business leader, executive e advisor con vasta esperienza internazionale. Laureato in Ingegneria Chimica al Politecnico di Milano, Luca ha supportato con successo varie aziende in qualità di C-Level Executive e Consigliere, per operazioni di M&A e di Turnaround, sviluppando nuovi business, implementando cambiamenti e gestendo ristrutturazioni. In qualità di Business Angel, direttamente e con coinvolgimento in operazioni di Corporate Venturing, ha assunto ruoli operativi e di board, definendo strategie di business e raccogliendo capitali da investitori. Insieme all'esperienza internazionale conseguita in

ambienti e culture differenti, Luca è dotato di forte entusiasmo e motivazione a supportare imprenditori e organizzazioni nella creazione di valore per l'azienda, per gli azionisti e per i clienti. LinkedIn: [hSps://it.linkedin.com/in/lucacanepa](https://it.linkedin.com/in/lucacanepa)



Francesco Magagnini Consigliere. È Managing Partner di Centrally, law firm internazionale con sede a Dublino e studi a Tel Aviv, Amsterdam e Genova, e Team Leader dei Desk di Capital Markets e M&A. Si occupa di Societario, M&A e Restructuring ed in particolare di complesse operazioni riguardanti la ristrutturazione del debito, operazioni di finanza straordinaria e trasferimenti pacchetti di azioni e di aziende. Membro di Collegi Arbitrali internazionali nei settori Venture Capital ed Energia, dal 2012 assiste numerose società Fortune 500 quale Private Equity Advisor per le regioni MENA, Far Asia ed in operazioni di quotazione presso il Tokyo Stock Exchange. È altresì CEO di Widening S.p.A., Private Venture Company attiva in operazioni di Corporate Finance, Syndicate,

SPV, M&A nei settori Venture Capital e Tech, Venture Advisor di start-up internazionali e membro del Consiglio di Amministrazione e dell'Organismo di Vigilanza di Public Companies nei settori Istituzioni Finanziarie, Tech ed Energia. Laureato in Legge presso la Edinburgh University ed in Economia presso la Sorbona di Parigi, ha conseguito un Master of Law presso la Edinburgh University ed un Master in Teoria dei Giochi presso la Stanford University di San Francisco. LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/francescomagagnini>

Twitter: <https://twitter.com/mggfnc>