



COMUNICATO STAMPA

Alcedo cede Swisscare a Nahrin AG, importante player internazionale nel mercato dell'integrazione e cosmesi naturale

Treviso, 20 maggio 2021 - **Alcedo SGR** – primaria società di private equity italiana con sede a Treviso – annuncia, per conto del fondo **Alcedo IV**, di aver raggiunto un accordo per la cessione del 100% della società **Swisscare** a **Nahrin AG**, storico e conosciuto operatore svizzero, licenziante dell'omonimo brand, attivo nell'integrazione alimentare naturale, oltre che in altre linee di prodotto e in diversi mercati internazionali.

Swisscare era entrata nel portafoglio del **fondo Alcedo IV** nel luglio del 2016 quando **Alcedo** aveva rilevato il 55% della società dai soci fondatori, Stelvio Andreis ed Elvio Lonardi.

Swisscare, riconosciuto operatore nell'ambito della vendita diretta, attraverso i due marchi, Swisscare e Nahrin, distribuisce in Italia cosmetici ed integratori alimentari, prodotti con ingredienti completamente naturali e venduti direttamente attraverso un network di più di 9.000 persone incaricate alla vendita su tutto il territorio italiano.

I due soci fondatori, Stelvio Andreis e Elvio Lonardi hanno iniziato ad operare nel settore dal 1990, inizialmente nel comparto dei prodotti fitoterapici con il marchio Nahrin e dal 2005 anche nel settore della cosmesi e fitocosmesi per la cura della persona, prevalentemente a marchio Swisscare.

La società oggi vanta un'ampia offerta di prodotti di elevata qualità nel settore, realizzati con ingredienti completamente naturali e con elevato rapporto prezzo qualità distribuiti attraverso un "porta a porta" evoluto.

Nel 2020 Swisscare ha realizzato un fatturato complessivo di oltre **26 milioni di euro** e un Ebitda pari a circa **5 milioni**, registrando una significativa crescita in termini di fatturato nell'ultimo esercizio (+ 7%), accompagnata da un'ottima generazione di cassa nel corso degli ultimi anni.

Sonia Lorenzet, senior advisor di Alcedo ha commentato: *“Si tratta di un deal che incarna a tutto tondo la mission di Alcedo, ovvero ricercare aziende eccellenti per accelerarne crescita ed evoluzione; in Swisscare abbiamo trovato oltre ad un business particolare e interessante, una squadra che siamo stati orgogliosi di rinforzare e rendere autonoma, ponendo insieme le basi per una seconda incredibile fase di crescita e successo con un partner ideale”*.

L'ingresso di Alcedo ha infatti dato il via a un processo di rafforzamento della struttura aziendale, trasformandola in una realtà moderna ed efficiente, e dotandola di una organizzazione manageriale che ha permesso alla Società di crescere e adeguarsi allo sviluppo e ai cambiamenti del mercato.

Swisscare ha così potuto puntare sull'espansione della rete distributiva – anche grazie all'incremento del numero di persone incaricate alla vendita - e sulla razionalizzazione della gamma dei prodotti, garantendo quella qualità e naturalità delle materie prime che per prima aveva introdotto nella vendita diretta. Non ultimo, la Società ha sviluppato il canale di vendita *on line* al servizio del modello tradizionale.

Franco Valvasori, partner del Fondo chiosa: *“Alcedo, forte della sua esperienza nel mondo delle PMI, ha giocato un ruolo importante nel creare una struttura organizzativa autonoma e indipendente che continuerà a correre come ha fatto anche durante l'anno del Covid, rafforzando la propria crescita grazie all'incontro con il nuovo socio strategico: anche un asset con il 50% del proprio fatturato legato a un marchio in concessione, può diventare un buon exit quando l'azienda ha una strategia chiara ed è accompagnata da un buon management”*.

Michel Justrich, CEO di Nahrin AG, ha commentato: *“Elvio Lonardi e Stevio Andreis, e la loro Swisscare, li conoscevamo da tantissimi anni, seguendo la loro crescita imprenditoriale di successo. Dopo l'arrivo di Alcedo abbiamo avuto l'opportunità di valutare l'integrazione strategica con un'azienda italiana guidata da un team di validi manager. Le sinergie, che ora potranno essere realizzate dalla collaborazione tra Nahrin e Swisscare, consentiranno al mercato della vendita diretta di ottenere successi e crescita ancora per molti anni, grazie alla capacità della nostra forza vendita di intercettare quella domanda crescente di benessere consapevole che il web da solo non riuscirà mai a soddisfare”*.



Per **Alcedo** l'operazione è stata condotta oltre che dai partner Franco Valvasori e Sonia Lorenzet dall'investment Manager Alessandro Zanet.

Vitale & Co. ha assistito Alcedo quale advisor finanziario, nelle persone del managing partner Alberto Gennarini, del managing director Marco Bigogno e dell'analyst Nicolò Bussotti; Nctm Studio Legale, con un team guidato dagli avvocati Pietro Zanoni (*Equity Partner*) e Lucia Corradi (*Salary Partner*), ha seguito la parte legale.

Nahrin è stata assistita da De Luca Advisory AG, Zurigo/Svizzera quale advisor finanziario, contabile, fiscale, finanziamento del debito e risorse umane, nelle persone Leonardo De Luca, Antonio Zambon, Giampiero Marghella; lo studio CMS Zurigo e Milano, nelle persone Stefan Brunnschweiler, Andrea Relly, Paolo Scarduelli, Lorenzo Bocedi e Emanuela Di Muzio, ha seguito la parte legale.

Alcedo Sgr

Alcedo è uno dei principali operatori nel private equity in Italia ed è specializzata nella gestione di Fondi di Investimento Alternativo Mobiliare di Tipo Chiuso Riservato. La società ha sede a Treviso e da oltre 30 anni si dedica ad attività di investimento nelle eccellenze italiane, con un focus prevalente sulle piccole e medie imprese del Nord e Centro Italia. Il Team di Investimento di Alcedo ha sviluppato un approccio unico all'investimento in capitale per la crescita ("Growth Capital"), basato non solo sull'apporto finanziario ma anche e soprattutto sulla capacità di instaurare stretti rapporti di partnership con gli imprenditori e i manager, finalizzati ad alimentare il processo di crescita delle aziende oggetto dell'investimento, secondo piani e prospettive condivise con i soggetti medesimi, mettendo a servizio le esperienze maturate e le eventuali sinergie derivanti dalle diverse esperienze partecipative. Swisscare è stata ceduta dal Fondo Alcedo IV, che ha raccolto € 195 milioni a maggio 2016 e ha già realizzato 12 investimenti (9 investimenti diretti e 3 add-on). Attualmente Alcedo ha in corso la raccolta di un nuovo fondo con un target di 215 milioni di euro: "Alcedo V" si rivolge a investitori istituzionali, inclusi fondi pensione, compagnie assicurative, banche, asset manager, fondi di fondi italiani e internazionali e grandi family office, inclusi gli investitori dei precedenti fondi.

www.alcedo.it

PER ULTERIORI INFORMAZIONI

Ufficio Stampa Alcedo SGR

Close to Media

Luca Manzato – Cel. +39 335.8484706 - luca.manzato@closetomedia.it

Adriana Liguori – Cel. +39 345.1778974 - adriana.liguori@closetomedia.it