

Comunicato stampa

**BANCA VALSABBINA PROSEGUE NEL FINTECH E INVESTE NELL'INVOICE
MANAGEMENT: SIGLATO UN ACCORDO PER IL 17,5% DI "MYCREDIT SERVICE"**

Brescia, 10 Giugno 2021 - Banca Valsabbina ha siglato con la Fintech veneta **"Credit Service Spa"** un accordo di investimento finalizzato all'acquisizione del 17,5% della società. L'operazione, subordinata al verificarsi di alcune condizioni sospensive, prevede in particolare di ritirare quote di minoranza sul mercato secondario, effettuando poi un ulteriore conferimento in denaro finalizzato all'aumento patrimoniale della società e allo sviluppo strategico della stessa.

L'articolata operazione prevede, oltre al coinvolgimento dell'Istituto Bancario bresciano, particolarmente attivo nella finanza strutturata e nel settore Fintech, anche il coinvolgimento di Siav Spa, società tecnologica padovana, leader in soluzioni di gestione elettronica dei documenti e dei processi digitali. Siav Spa ritirerà anch'essa alcune quote di minoranza sul mercato secondario e completerà l'aumento patrimoniale di "Credit Service", raggiungendo il 13,1% del capitale.

Credit Service Spa, è una Fintech Company con sede a Venezia specializzata in servizi di *invoice management*. Nata nel 2014 con un focus su soluzioni per la gestione del credito commerciale, la società ha sviluppato nel corso degli anni la prima piattaforma che integra strumenti di analisi del credito basati su *machine learning*, con soluzioni di *supply chain finance* che permettono di finanziare e ottimizzare la gestione delle filiere industriali e commerciali. Il piano di investimento della società prevede lo sviluppo di nuove tecnologie e prodotti basati sull'open banking e l'intelligenza artificiale, strumenti indispensabili per affrontare uno scenario post Covid 19, nel quale sarà determinante per le aziende dotarsi di sistemi in grado gestire e condividere dati e informazioni con il mercato e l'ecosistema finanziario.

*"Anche questo investimento rientra nella strategia di diversificazione e modernizzazione del business definita dall'Istituto, sottolinea **Hermes Bianchetti, Responsabile Divisione Business di Banca Valsabbina**. Il mercato dell'invoice trading e del credito commerciale in particolare è ampio ed in continua evoluzione, vogliamo sviluppare una strategia di crescita condivisa con Credit Service, sfruttando le innovazioni tecnologiche unitamente ad alternative forme di finanza complementare, supportando e sostenendo le imprese e l'economia reale. Confidiamo che l'apporto di nuovi capitali nella Fintech e le sinergie che possono nascere con noi e con Siav possano permettere a Credit Service di programmare al meglio gli investimenti futuri, proseguendo nel proprio percorso di crescita e di sviluppo. A tale riguardo struttureremo anche apposite forme di funding per finanziare, anche in partnership con altri investitori, l'acquisto dei crediti commerciali gestiti dalla piattaforma."*

*"Da parte nostra abbiamo lavorato sin dall'inizio ad un deal che avesse al suo interno tutte le anime del fintech – commenta **Enzo Sisti, CEO di Credit Service** -, e cioè la finanza e la tecnologia. Le abbiamo trovate in un partner come Banca Valsabbina, solido e visionario nella capacità di interpretare le nuove offerte di servizi digitali e in Siav Spa, digital provider con un solido stack tecnologico e una presenza diffusa sul mercato. Grazie a queste collaborazioni siamo ora pronti a sviluppare il nostro piano di crescita,*

che prevede di arrivare a finanziare attraverso la nostra piattaforma nel 2025 oltre un miliardo di crediti commerciali di aziende”.

*“Da sempre i CFO hanno riconosciuto a Siav profonde capacità di analisi, peculiari competenze tecniche e forti capacità di innovazione. Tali attributi sono condizioni necessarie ad affrontare le sfide poste dalla Transizione Digitale in essere. Questa partnership rappresenta una naturale evoluzione della nostra offerta con servizi altamente innovativi che semplificano il governo dell’impresa e forniscono una concreta risposta alle esigenze di una gestione sempre più proattiva delle risorse finanziarie aziendali” – dichiara **Nicola Voltan, CEO di Siav SpA.** - “Assieme a Credit Service e Banca Valsabbina riteniamo, in ottica strategica, di poter sviluppare una sinergia che ci consentirà di proporre una soluzione unica nel mercato.”*

Banca Valsabbina è una Società Cooperativa per Azioni, fondata nel 1898. È la principale Banca popolare di Brescia e da oltre centoventi anni sostiene la crescita e lo sviluppo economico del territorio, ponendosi come interlocutore sia per le famiglie che per gli artigiani, le piccole attività economiche e le PMI. Opera attraverso una rete territoriale che conta 70 filiali: 46 in provincia di Brescia, 8 in provincia di Verona e 16 tra quelle di Bergamo, Bologna, Mantova, Milano, Modena, Monza-Brianza, Padova, Reggio Emilia, Torino, Trento, Treviso, Vicenza, Cesena e Parma. Impiega circa 700 dipendenti, gestisce masse per quasi 10 miliardi di euro e vanta un solido patrimonio, con il *CET 1 Ratio* pari a circa il 16%.

Credit Service SPA è una fintech company che ha sviluppato la prima piattaforma multifunzionale di *invoice management* che unisce funzionalità gestionali per gestire l’intero ciclo del credito commerciale, con la possibilità di vendere interi portafogli di crediti sul proprio *marketplace*. Nata nel 2014 dall’incontro di competenze finanziarie, tecnologiche e di risk valuation, ha una compagine ricca potendo contare tra i suoi soci Interlogica, società veneziana specializzata nei processi di digital transformation, Modefinance, agenzia di rating fintech con sede a Trieste, Mustweb, società fornitrice di soluzioni avanzate per la finanza e la tesoreria aziendale e Keda, boutique della consulenza con sede a Milano. Alla guida della società i due co-founder Enzo Sisti (CEO) e Stefano Mazzocca (COO).

SIAV SpA è un’azienda informatica specializzata nella gestione elettronica dei documenti, dei processi digitali e nella dematerializzazione. Si caratterizza per le competenze specialistiche nella realizzazione di progetti complessi per Aziende ed Enti, e si distingue per le capacità di garantire con risorse proprie le attività di analisi, implementazione e supporto. Con più del 20% di quota di mercato ed oltre 4.000 clienti, Siav è oggi la prima azienda italiana nel settore dell’Enterprise Content Management, e offre software, soluzioni in cloud e servizi di outsourcing per la Gestione Elettronica dei Documenti, il Protocollo Informatico, il Workflow Management e la Conservazione Digitale. In particolare, ha consolidato forti competenze verticali nella Fatturazione Elettronica e nella gestione del ciclo passivo. Conservatore Accreditato AgID dal 2014, ha ricevuto la qualificazione di AgID come Cloud Service Provider (CSP) e fornitore di servizi SaaS ed è Peppol Access Point certificato da AgID e dall’Organizzazione Internazionale Open Peppol.