

**PRESENTATO WEALTH FOR HEALTH (W4H)  
IL PRIMO SEARCH FUND ITALIANO DEDICATO AL SETTORE DELLA SANITÀ  
GIÀ IN FASE DI ANALISI LA PRIMA SHORTLIST DI TARGET**

**Milano, 25 ottobre 2021**

**Giacomo Andreoli**, Founder di Sovereign Capital Advisory, affiancato da **Giuliano Rizzi**, Partner dello Studio Legale CR Associati di Milano e da **Dario De Sanctis**, Principal in una primaria società di consulenza strategica internazionale, hanno lanciato il primo search fund italiano dedicato all'acquisizione e sviluppo di una PMI Italiana ad alto potenziale nel settore healthcare.

L'iniziativa denominata **Wealth For Health (W4H - [www.w4health.it](http://www.w4health.it))** è stata avviata nel primo semestre 2021 con la volontà di aggregare know-how medico-manageriale-professionale ed imprenditoriale, con l'obiettivo di creare un futuro campione in una nicchia del settore healthcare. Questo sarà possibile grazie al primo veicolo d'investimento italiano dedicato alla sanità nella forma di Search Fund.

Il settore sanitario, sia a livello italiano che a livello internazionale, sta attraversando un periodo di forti mutamenti indotti dal contesto socio-economico, da una parte, e dalla spinta innovativa legata alla transazione digitale, dall'altra, spinta accelerata ulteriormente dalla situazione Covid-19 che – seppur in un momento di forte apprensione sanitaria – ha contribuito ad incrementare la propensione all'utilizzo di canali e soluzioni tecnologiche, non solo da parte degli utenti, ma anche da parte di tutto il ceto medico, professionale ed imprenditoriale che, a vario titolo, opera ed interagisce con il settore healthcare.

Le potenzialità offerte da questo contesto possono essere utilizzate dal mondo degli investimenti al fine di permettere un connubio vincente tra realtà storicamente posizionate in specifiche nicchie e management team forti di un'esperienza trasversale pluriennale.

Il tessuto economico italiano è composto da realtà, piccole e medie imprese, in uno stadio del ciclo di vita che le pone di fronte a delle scelte strategiche. Il modello adottato da W4H è guidato da una strategia di investimento impostata su PMI ad alto potenziale al fine di garantire un'accelerazione della crescita levereggiando il posizionamento da leader in specifiche nicchie di mercato.

W4H vuole abbracciare appieno una logica ESG per la ricerca di opportunità sostenibili ed inclusive nell'Healthcare. Opportunità che permettano lo sviluppo di business model in grado di migliorare la qualità della vita delle persone e dell'ecosistema sanità, senza tralasciare la sostenibilità economica delle soluzioni adottate.

Il team di W4H è rappresentato da un perfetto mix di professionalità complementare per la creazione di una storia di successo.

La shortlist per la posizione di futuro CEO della target è già stata effettuata. Tutti i candidati hanno già dato piena disponibilità ad investire a fianco dei founders.

I criteri di selezione della società Target sono i seguenti:

- PMI Italiana con un significativo track record
- EBITDA margin > 20%
- Flussi di cassa positivi

- Non capital Intensive
- Alto potenziale nell'implementazione di una strategia di trasformazione digitale
- Importante e storico network con l'ecosistema della Sanità
- Market reputation

*“Il veicolo identificato con un search fund dedicato all’Healthcare permette di offrire la flessibilità e lo strumento idoneo per supportare un manager specializzato nella sanità nell’acquisizione di una PMI Italiana ad alto potenziale”, commenta Giacomo Andreoli, CEO e Founder di Sovereign Capital Advisory, “l’importante trend di fondo legato alla digital transformation dei modelli di business e di servizio in sanità offre opportunità ad ampio spettro che possono essere colte con l’acquisizione di una realtà in grado di competere innovando ed offrendo soluzioni ad un’ampia platea di stakeholder.”*

*“W4H è una iniziativa sviluppata con una logica in grado di coniugare la sostenibilità sociale del business con le regole di governance che sono necessarie per gestire organizzazioni complesse focalizzate sulla crescita, il tutto massimizzando l’economicità che richiede ogni progetto di investimento”* continua Giuliano Rizzi, Founder e Partner dello Studio Legale CR Associati di Milano.

*“L’Healthcare è un settore ad alto potenziale sostenuto da un trend di lungo periodo, forti afflussi di capitali e opportunità di aggregazioni evidenti”* commenta Dario De Sanctis, “all’interno di questo contesto W4H parteciperà attivamente alla crescita ed allo sviluppo della sanità italiana, portando competenze specifiche rilevanti.”

#### **W4H – Wealth For Health Search Fund**

È il primo search fund italiano dedicato all’acquisizione e sviluppo di una PMI Italiana ad alto potenziale per costruire un futuro campione in una nicchia strategica della Sanità. L’impostazione dei fondatori di W4H lo porta ad essere un search fund tailor made per l’ecosistema italiano rappresentato da realtà vincenti nella loro nicchia di mercato ma con necessità di uno sviluppo manageriale al fine di renderle competitive in aree di mercato più grandi ed internazionali.

#### **Giacomo Andreoli – Sovereign Capital Advisory**

CEO e fondatore di Sovereign Capital Advisory, società specializzata nell’M&A e nelle operazioni di finanza strutturata. Laureato all’università di Bergamo ha un master in finanza presso l’Université Lumière Lyon 2. Former CEO di una PMI quotata con IPO in Borsa Italiana, ha una pluriennale esperienza in attività di M&A ed investimenti alternativi. Sovereign Capital Advisory effettua investimenti diretti in PMI ad alto potenziale anche grazie alla strutturazione di appositi club deal ed investendo con search fund dedicati a settori ad alto potenziale.

#### **Giuliano Rizzi – Studio Legale CR Associati di Milano**

Founder e Partner di CR Associati di Milano, Studio Legale attivo dal marzo 2017 per iniziativa dei partners fondatori Giuliano Rizzi e Chiara Ciotti ed oggi composto da professionisti selezionati che hanno maturato una solida esperienza nel settore M&A e nell’affiancamento di imprese ed imprenditori, sia italiani che esteri, nella gestione degli aspetti legali connessi allo sviluppo delle proprie attività.

#### **Dario De Sanctis**

Principal in una società di consulenza strategica - Tier 1. +10 anni di esperienza in strategy consulting - M&A Focus. Esperienza in 4 Paesi (Svizzera, Cile, Spagna, Regno Unito), Ingegnere Meccanico, MBA- IE Business School Madrid.

#### **Per ulteriori informazioni**

info@w4health.it