

Il mercato atomizzato del debito fa bene a Brunnen che vede l'overbooking sulla sua seconda emissione di *Minibond long term* con garanzia MCC.

- “**Brunnen Industrie S.r.l.**”, con sede a Brendola (VI), ha emesso, a breve distanza dal precedente, un secondo “*Minibond long term*” di massimi € 350.000 e scadenza 6 anni, integralmente sottoscritto il giorno stesso dell'emissione;
- L'emissione è denominata “*Minibond Long Term 12.04.2028 - Brunnen Industrie S.r.l. - T.F. 3,50% S. - Securable MCC - Callable*”;
- Advisor dell'Emittente, arranger e coordinatore di processo è “**Frigiolini & Partners Merchant Srl**”;
- Collocatore sul mercato primario è il Portale di crowdfunding “**Fundera**”;
- L'emissione fa parte del progetto denominato “*Pluribond CR Asti*” lanciato con F&P nel 2021;
- Consulente strategico dell'emittente è “**Venetagroup Srl**”.

1

Genova, 06 maggio 2022

“**Brunnen Industrie**”, società operante nel settore della produzione del pellet di legno ed altri truciolati, con sede a Brendola (VI), ha emesso, sempre con l'assistenza di **Frigiolini & Partners Merchant**, un secondo “**Minibond Long Term**” di massimi € 350.000 interamente sottoscritto il primo giorno dell'offerta.

Il Minibond ha scadenza 12/04/2028 ed è assistito da una garanzia pubblica dell'80% rilasciata dal Fondo di Garanzia per le PMI nell'ambito del framework emergenziale previsto dal Decreto Liquidità convertito con L. 40/2020 e s.m.i.

Il rendimento lordo annuo riconosciuto agli investitori è del 3,5%. È prevista la consueta *opzione call* per l'eventuale rimborso anticipato a discrezione dell'Emittente, con contestuale premio all'investitore.

L'emissione è stata collocata sul Portale di crowdfunding **Fundera**, controllato da F&P Merchant, primo portale di crowdfunding autorizzato da Consob a collocare minibond sul mercato primario e primo ad essere accreditato presso Sace per il rilascio della “Garanzia Italia” sui minibond.

“Grazie ai Portali di crowdfunding, introdotti dal legislatore ormai da quasi dieci anni per contribuire alla riduzione della dipendenza delle imprese dal sistema bancario tradizionale favorendo la diversificazione delle fonti di provvista finanziaria, – **precisa Leonardo Frigiolini, founder di F&P Merchant e AD di Fundera** – assistiamo ad un graduale e progressivo avvicinamento delle imprese al mercato atomizzato del debito, il che sposta il focus dal solo *private placement* (in cui vi è di norma un solo investitore che acquista tutta l'emissione) al più equilibrato “mercato atomizzato” in cui competono ad armi pari i molteplici investitori potenziali che cercano di accaparrarsi una parte dell'emissione prima che la stessa sia esaurita, con ciò producendo molto spesso un eccesso di richieste rispetto alla disponibilità di titoli. Non si tratta di una questione di poco conto o di una semplice



preferenza per l'una o per l'altra fattispecie, ma non sfuggirà ad un attento osservatore che all'aumentare del numero degli investitori disposti a sottoscrivere un'emissione il potere negoziale dell'emittente tenda linearmente ad aumentare. È pur vero che entrambe le fattispecie possono essere utili e preziose per l'emittente ma noi, che veniamo da una vita passata sui mercati regolamentati e non, preferiamo la seconda, e cioè quella che mira a sviluppare un mercato ampio, eterogeneo, atomizzato (in prospettiva europea) ove domanda e offerta possano agevolmente trovare un corretto punto di equilibrio in presenza anche di significative quantità. In questo siamo confortati dai nostri partner di CR Asti che hanno aderito all'omonimo progetto di Pluribond con lungimiranza e grande professionalità a beneficio della propria clientela corporate.

Nel caso di Brunnen, è utile rilevare che dopo la prima felice emissione dei mesi scorsi che ne ha sancito l'ingresso nella comunità finanziaria allargata grazie al supporto di CR Asti e nostro, gli investitori hanno dimostrato un vivace interesse anche per la seconda, generando addirittura l'overbooking. Questo particolare dovrebbe essere di sprone per le tante aziende "emittenti in pectore" ancora titubanti nell'emettere strumenti finanziari di debito e al tempo stesso di grande rassicurazione per quelle che si stanno accingendo a muovere i primi passi sul mercato atomizzato del debito sulle orme delle storie di successo come quella di Brunnen."

2

Company Profile:

Brunnen Industrie Srl

Brunnen Industrie nasce dall'unione di un team di persone con pluriennale esperienza maturata nel campo della produzione e della commercializzazione di pellet e tronchetti di puro legno vergine. L'azienda, fin dalla sua costituzione, si è prefissata lo scopo di selezionare per poi distribuire alla propria clientela solo prodotti con elevati standard qualitativi e certificati secondo la normativa EN-plus in vigore, confezionando il prodotto con accurati packaging e con una puntuale e precisa gestione logistica nonché un professionale servizio di post-vendita nei confronti del consumatore finale. Il magazzino di stoccaggio e l'impianto di insaccamento dello stabilimento di Brendola, in provincia di Vicenza, rappresentano la scelta che Brunnen Industrie ha compiuto per soddisfare e personalizzare le diverse esigenze di packaging di ogni singolo cliente. L'elevata capacità di stoccaggio del prodotto finito permette di garantire ed evadere le richieste di consegna in tempi molto rapidi.

www.brunnenindustrie.com

Gruppo Frigiolini & Partners Merchant Srl

Frigiolini & Partners Merchant è un Gruppo indipendente che coniuga la competenza di un Advisor finanziario e di un Global coordinator specializzato in emissioni di Minibond delle PMI (attraverso la holding F&P Merchant), con la capacità di collocamento sul mercato primario di un portale di crowdfunding vigilato (attraverso la controllata Fundera). Questa integrazione consente al Gruppo F&P Merchant di gestire *in house* l'intero processo di



emissione degli strumenti finanziari alternativi al credito bancario, dallo scouting al building, al placement, senza la necessità di delegare a terzi una parte delle attività di analisi, strutturazione e collocamento, con un notevole risparmio di tempi e di costi per l'emittente. F&P Merchant ha sede a Genova ed opera su tutto il territorio nazionale. Il suo team vanta un'esperienza pluriennale sui mercati finanziari. Dal 2015 ad oggi è prima in Italia per numero di PMI accompagnate all'emissione di Minibond e ha il monopolio sulla forma tecnica "short term" destinata al supporto dell'attivo circolante.

Il punto di forza di F&P è l'indipendenza e l'assenza di conflitti di interesse rispetto ad operatori *captive* ed agli operatori del credito tradizionale ma vero valore aggiunto è l'approccio fintech grazie al quale, per la lungimiranza della norma recentemente varata dal Legislatore e dall'Authority competente, la sottoscrizione dei minibond è stata allargata ad una ampia platea di investitori anche retail e soprattutto tramite piattaforme web con notevole risparmio di tempi e di "carta", altresì nel pieno rispetto della Direttiva MiFid2 per quanto attiene alle sottoscrizioni dei clienti retail.

La controllata "Fundera" è il primo portale di crowdfunding autorizzato da Consob a collocare Minibond online sul mercato primario ed il primo portale convenzionato con Sace per la presentazione *ex ante* di pratiche relative alla Garanzia Italia sui minibond.

F&P ha realizzato sperimentazioni di ogni genere sui minibond fra cui, per prima, soluzioni con garanzia 100% sul capitale quotate in borsa e soluzioni c.d. "Pluribond" (ovvero basket di bond accomunati da una narrativa comune), anch'essi assistiti da garanzia fino al 100%. Sono oltre 40 le emissioni che hanno visto la luce sul portale Fundera a partire da gennaio 2020.

www.frigioliniandpartners.it

www.fundera.it

Venetagroup Srl

Venetagroup nasce dall'iniziativa imprenditoriale di un gruppo di manager con esperienza decennale nella mediazione creditizia e della consulenza finanziaria. La Parola Chiave è consulenza aziendale e creditizia, "Educazione Finanziaria delle PMI". Essa si avvale di collaboratori regolarmente iscritti all'albo nazionale della mediazione creditizia (OAM), si occupa di intermediazione di servizi e soluzioni finanziarie per molteplici tipologie di operazioni: dal semplice prestito personale a mutui casa con tutte le sue sfumature tecniche, per l'impresa il campo è molto vasto e ricco di qual si voglia tecnicismo bancario, l'asse fondamentale è la consulenza pianificata e specialistica, che noi offriamo. L'esperienza sul campo e l'aggiornamento costante permettono a Venetagroup di affiancare le aziende, fornendo loro strumenti concreti per la crescita e il controllo gestionale aziendale. La società è detenuta da Michele Ongaro, Mauro Frasson e Andrea Costenaro e dispone di una rete di agenti nel territorio Veneto, Lombardo, Piemontese e Friulano.

www.venetagroup.com



Banca di Asti SpA

Banca di Asti è un istituto di credito commerciale, veloce e flessibile, capace di rispondere alle esigenze del proprio mercato (principalmente costituito da famiglie e piccole-medie imprese) e competere con eccellenza su tutti i mercati, puntando sulla relazione duratura con il cliente per costruire vantaggi economici reciproci. È una Banca attenta e sensibile alla situazione economica e sociale in cui opera e ai mutamenti che la caratterizza, apprezzata dalla propria clientela per l'impegno dimostrato nella valorizzazione delle risorse locali e delle attività a sostegno dell'economia.

L'espansione e l'innovazione ha caratterizzato la gestione della Banca di Asti fin dal 1997, quando l'istituto di credito è diventato Società per Azioni: una trasformazione che ha consentito alla Banca di crescere in modo sano ed equilibrato, consolidando la propria patrimonializzazione e solidità.

Nel 2012 la Banca acquisisce il controllo della Cassa di Risparmio di Biella e Vercelli, dando origine al Gruppo Cassa di Risparmio di Asti, con l'obiettivo di creare, grazie a una precisa strategia e a un collegato piano industriale, una realtà solida e competitiva per dare maggiori possibilità di futuro al territorio, alle famiglie e alle imprese.

Nel 2015 viene perfezionato l'acquisto della quota di maggioranza di Pitagora S.p.A. raggiungendo, con il 5% già posseduto, il 70% del capitale sociale. Con Pitagora, uno dei principali operatori nazionali del mercato nel settore dei prestiti contro cessione del quinto dello stipendio o della pensione, la Banca allarga la propria area di business in un settore affine ed estende la propria presenza su tutto il territorio nazionale con le oltre 70 agenzie di Pitagora.

A fine 2019 si è compiuto un altro importante passo nel percorso strategico: è stata perfezionata l'operazione con la quale Banca di Asti ha raggiunto il 100% del capitale sociale di **Biver Banca**, operazione che risponde a una strategia di rafforzamento e di potenziamento che mira alla generazione di importanti sinergie di carattere industriale e un'ottimale allocazione del capitale. La maggiore stabilità della governance (che fa capo a tre Fondazioni Bancarie) e un significativo rafforzamento patrimoniale, pongono le basi per realizzare importanti semplificazioni organizzative e operative indispensabili per aumentare l'efficienza e valorizzare il modello di business.

www.bancadiasti.it

