



IL SEARCH FUND OCTANS CAPITAL COMPLETA LA RACCOLTA DI CAPITALE E AVVIA LA RICERCA DI UNA PMI DA ACQUISIRE

Milano, Maggio 2022. Octans Capital ha completato il fundraising e inizia la fase di ricerca di una PMI da acquisire e gestire attivamente con un'ottica di lungo termine. Il veicolo è un search fund di diritto italiano, sostenuto da un gruppo di 22 investitori italiani ed esteri e guidato da Konrad Jakubowski come promotore e amministratore unico.

Il target di Octans Capital è un'impresa di piccole-medie dimensioni con ricavi ricorrenti, solidi flussi di cassa e uno stabile tasso di crescita, che si occupi di produzione di nicchia o servizi B2B. Alcuni dei settori identificati sono la nutraceutica, il beauty e il mondo dello sport. Una volta individuata, in un tempo mediamente compreso tra 18 e 24 mesi, il promotore ne prenderà la gestione diretta, con il supporto degli investitori, al fine di avviare un piano di sviluppo che ne garantisca la crescita e la continuità nel tempo.

"Octans Capital è una partnership di investimento sostenuta da imprenditori e manager di successo con l'obiettivo di acquisire una sola azienda, rimboccarsi le maniche e dedicarsi al 100% alla sua crescita con un orizzonte di tempo indefinito. Le PMI costituiscono il tessuto economico e sociale dell'Italia e noi vogliamo dare continuità ad una di esse. Attraverso l'identificazione di nuovi mercati e bacini di clienti o l'adozione di nuovi canali distributivi siamo interessati a tracciare con l'imprenditore uscente una nuova traiettoria di crescita in linea con la storia e i valori dell'azienda. Non è solo una sfida per noi ma anche per il futuro di questo paese dove molte imprese hanno problemi di ricambio generazionale", dichiara Konrad Jakubowski, promotore di Octans Capital.

Classe 1986, Konrad Jakubowski è nato in Polonia ma cresciuto in Italia. Muove i primi passi lavorativi nello sviluppo di una delle filiali estere della Codognotto Spa- grande realtà familiare italiana attiva nel settore logistica e trasporti. Successivamente entra in consulenza strategica occupandosi per oltre cinque anni, prima come consulente in Parthenon e poi come manager in KPMG, di importanti processi strategici di acquisizione e crescita internazionale. Laureato a pieni voti in Scienze Internazionali e Diplomatiche presso l'Università di Trieste (Gorizia), ha ottenuto un MBA (Master in Business Administration) presso la SDA Bocconi.

Un search fund è un veicolo di investimento tramite cui il promotore raccoglie capitali da investitori per identificare e acquisire una singola azienda, con l'obiettivo di gestirla e farla crescere liberandone il potenziale inesperto. Modello imprenditoriale popolarizzato dall'Università americana di Stanford a partire dagli Anni 80, conta oltre 600 veicoli lanciati in tutto il mondo. Sebbene ancora poco conosciuto in Italia, 4 sono i veicoli Italiani che hanno chiuso con successo le loro acquisizioni favorendo la continuità generazionale delle PMI Italiane.

Tra gli investitori, sia italiani che esteri, figurano top manager ed imprenditori di successo, HNWI, family office e fondi specializzati.

“Riteniamo i Search Fund in Italia una grande opportunità di rinnovamento del nostro tessuto imprenditoriale tramite passaggi generazionali di successo” commenta Enrico Arietti, Managing Partner di Search Fund Club – primo investitore professionale italiano in Search Funds – con 20 investimenti effettuati in tutta Europa nel 2021-22. “È una modalità molto efficace per dare nuova linfa a piccole e medie imprese ad alto potenziale e per permettere a manager/imprenditori di talento di sfruttare il loro potenziale. Siamo molto onorati di essere al fianco di Konrad in questa iniziativa”.

“Fornire talento manageriale alle piccole e medie imprese e aiutarle a definire nuove traiettorie di crescita: questo il principale vantaggio del modello imprenditoriale dei search funds” commenta Juergen Rilling – tra i primi promotori del modello in Europa e mentore/investitore da oltre 10 anni in iniziative simili. “Il mix creato da un giovane talentuoso aspirante imprenditore e un pool allineato di investitori con esperienze imprenditoriali e manageriali diverse disposti a supportarlo rappresenta la chiave di volta del modello offrendo così all’imprenditore uscente una soluzione di continuità per il futuro dell’azienda”.

“Ho investito in Italia prima come imprenditore e ora come investitore. Penso l’Italia abbia ancora molte potenzialità inesprese dal punto di vista dei search funds considerato il suo patrimonio di piccole e medie imprese e l’alto valore aggiunto da esse prodotto” commenta Marc Bartomeus- tra i primi ad avere lanciato con successo un Search Fund in Europa e attualmente promotore e investitore nel modello. “Siamo pertanto felici di investire nuovamente in Italia e accompagnare Konrad nel suo percorso imprenditoriale”.

“Le PMI costituiscono il tessuto economico e sociale di numerosi paesi Europei tra cui in primis l’Italia ed è di vitale importanza supportare le imprese che hanno potenziale di crescita inespresso ma affrontano problemi di ricambio generazionale. L’Italia con le sue oltre 150 mila PMI da questo punto di vista rappresenta un’importante opportunità” commenta Ignacio Olavarria, amministratore delegato di Istria Capital. “Da oltre trent’anni infatti dare continuità a queste aziende è l’obiettivo alla base del modello imprenditoriale dei search funds e, dal 2016, Istria ha supportato oltre 90 imprenditori come Konrad investendo in 18 paesi- Italia inclusa”.