**PROFESSIONECASA (GRUPPO GABETTI):**

**OPERAZIONE DI** **MANAGEMENT BUYOUT**

**L’86,2% DELLA SOCIETÀ A ONE VISION**

***Professionecasa rimarrà per il 13,8% del Gruppo Gabetti***

*Milano, 26 settembre* - È stata annunciata durante la convention bolognese del 23 settembre la conclusione dell’operazione di management buyout che vede protagonista **Professionecasa**, una delle reti in franchising del **Gruppo Gabetti**.

Nel corso dell’anno, la direzione del Gruppo Gabetti insieme a quella di Professionecasa, ha lavorato a un’operazione di management buyout grazie alla quale l’attuale top management di Professionecasa ne ha acquisito il controllo acquistandone un ulteriore 80%. È nata una società che racchiude tutte le quote dei manager denominata **One Vision, che oggi detiene complessivamente l’ 86,2%**. **Il restante 13,8% rimarrà invece del Gruppo Gabetti**.

La governance di Professionacasa sarà così composta: **Marco Speretta** (presidente), **Gianluca Marchegiani** (AD), **Luca Licciardello** (DG), **Francesco Panaccione** (consigliere delegato Centro Sud) e **Ivan De Pasquale** (consigliere delegato Centro Nord). Ricoprirà invece il ruolo di operation manager **Giorgia Chirra**.

*“Puntiamo a nuove linee di business –* precisa **l’amministratore delegato** **Gianluca Marchegiani** -, *ad aumentare la presenza territoriale con l’apertura di nuove agenzie rinnovate nel look e nella forza lavoro, con imprenditori capaci e desiderosi di crescere. Vogliamo inoltre differenziare la presenza di Professionecasa anche su mercati diversi dal residenziale, come per esempio quello business, su cui abbiamo forti obiettivi di espansione, scegliendo i migliori partner per quei servizi che non sarà possibile strutturare internamente. Tra gli obiettivi anche avvicinarci al settore del lusso, che in Italia rimane tra i più solidi, e creare un ampio dipartimento dedicato all’HR e al reclutamento di nuovi talenti e professionalità, che potranno anche beneficiare di un valido percorso di formazione interno grazie a una apposita Academy. Continueremo a investire per migliorare sempre di più sia sul fronte mutui sia sui prodotti assicurativi in termini di servizio per le agenzie e per i loro clienti. Con la positiva esperienza avuta in Spagna, nelle Isole Canarie, puntiamo anche ad aprire agenzie oltre confine. In tutto questo, la digitalizzazione sarà essenziale e primaria, al fine di garantire un servizio sempre più efficiente e dinamico”.*

Attualmente Professionecasa conta 330 agenzie su quasi tutto il territorio nazionale (sono 16 le regioni coperte), oltre 800 operatori in rete, 35 manager e un fatturato che, a chiusura anno, si stima sarà di circa 3,5 milioni di euro.

Gli obiettivi di crescita al 2025 sono quelli di raggiungere le 500 agenzie, 1.600 operatori di rete e un fatturato di oltre 5 milioni di euro.

“*Questa scelta è arrivata al compiere dei 35 anni del marchio Professionecasa* – dichiara **Marco Speretta, presidente di Professionecasa e direttore generale del Gruppo Gabetti**. - *È un passo importante che porterà più autonomia al brand e alla rete, senza però che questo comporti la rinuncia di un sostegno importante, che continuerà a esserci, anche se in modalità differente, da parte del Gruppo Gabetti. Questo permetterà a Professionecasa di mantenere, insieme alle molte novità, tutto quello che è stato costruito in questi anni: il supporto di alcune funzioni di staff, ma con un governo totalmente autonomo, le economie di scala negli acquisti e nelle convenzioni, la condivisione delle opportunità, la lettura dei nuovi trend e lo sviluppo delle innovazioni nonché un punto di appoggio nei momenti di difficoltà”*.

**IL GRUPPO GABETTI**  
Gabetti Property Solutions, attraverso le diverse linee di business delle società controllate, eroga servizi per l’intero sistema immobiliare, offrendo consulenza integrata per soddisfare esigenze e aspettative di privati, aziende e operatori istituzionali. Proprio dall’integrazione e dalla sinergia di tutti i servizi, emerge il valore aggiunto del gruppo: un modello unico rispetto ai competitor. Il sistema organizzativo di Gabetti Property Solutions consente l’integrazione e il coordinamento delle competenze specifiche di ciascuna società del Gruppo nell’ambito delle seguenti aree: Consulenza, Valorizzazione, Gestione, Intermediazione, Mediazione Creditizia e Assicurativa e Riqualificazione.

**CONTATTI UFFICIO STAMPA**SEC Newgate - Tel. 02624999.1  **Francesca Brambilla** – [brambilla@secrp.com](mailto:brambilla@secrp.com) – 3386272146  
**Michele Bon –** bon@secrp.com