

ITALIAN VERSION	ENGLISH VERSION
<p>RMK INVESTMENTS E LA FAMIGLIA CAPELLI SIGLANO UNA PARTNERSHIP STRATEGICA PER ACCELERARE LA CRESCITA DI CANTIERI CAPELLI NEI MERCATI INTERNAZIONALI</p>	<p>RMK INVESTMENTS B.V. AND THE CAPELLI FAMILY HAVE SIGNED A STRATEGIC PARTNERSHIP AGREEMENT TO ACCELERATE CANTIERI CAPELLI'S GROWTH IN INTERNATIONAL MARKETS</p>
<p>RMK Investments B.V. entrerà nel capitale di Cantieri Capelli con una quota di maggioranza per supportare lo sviluppo del business e consolidare il posizionamento competitivo della Società.</p>	<p>RMK Investments B.V. will acquire a majority stake to support Cantieri Capelli's business development and strengthen its competitive position.</p>
<p><i>Cremona, 12 settembre 2023</i> – Cantieri Capelli S.r.l. ("Capelli" o la "Società") rende noto che RMK Investments BV ("RMK") e la Famiglia Capelli hanno raggiunto un accordo che prevede l'ingresso di RMK nel capitale sociale di Capelli con una quota di maggioranza e l'avvio di una partnership strategica tra RMK e Umberto Capelli. A seguito del completamento dell'operazione, Umberto Capelli continuerà a mantenere una quota di minoranza ed a rivestire il ruolo di CEO della Società.</p> <p>Il completamento dell'operazione sarà finalizzato nei prossimi mesi non appena verificate le condizioni previste negli accordi raggiunti.</p> <p>La partnership è finalizzata ad accelerare la crescita di Capelli nei mercati internazionali, supportando la Società nello sviluppo del business e nel consolidamento del suo posizionamento competitivo.</p>	<p><i>Cremona, September 12, 2023</i> - Cantieri Capelli S.r.l. ("Capelli" or the "Company") have announced that RMK Investments BV ("RMK") and the Capelli Family have reached an agreement whereby RMK will acquire a majority stake in Capelli, and a partnership will be created between RMK and Mr. Umberto Capelli. Following the transaction, Mr. Umberto Capelli will stay on as a minority shareholder in Capelli and retain the role of CEO. The transaction is expected to be finalised in the upcoming months, subject to certain conditions set out in the transaction documents being satisfied.</p> <p>This partnership aims to accelerate Capelli's growth in international markets, support development of its business, and consolidate its competitive position.</p>
<p>Fondata nel 1974, Cantieri Capelli è leader nel settore dei semi-rigidi da oltre 20 anni. Azienda familiare, profondamente legata al territorio e al saper fare artigianale, ha saputo affermarsi rapidamente a livello internazionale, grazie al costante investimento nello sviluppo di nuovi modelli in linea con le diverse richieste del mercato mondiale. La parallela crescita e lo sviluppo delle infrastrutture produttive ha altresì permesso di internalizzare le principali fasi del processo produttivo, ottimizzando gli standard qualitativi. Cantieri Capelli propone attualmente 48 modelli di battelli dai 2,20 m. a 15 m., e 18 modelli di imbarcazioni in vetroresina fino a 10 m.</p>	<p>Capelli was founded in 1974 and has been a leader in the semi-rigid boats market for over 20 years. As a family business, with deep links both to the region and its artisanal skills, Capelli has been able to establish itself rapidly at the international level, thanks to continuous investment in the development of new models in line with the demands of the world market. The growth and development of its manufacturing infrastructure has also made it possible to internalize the main steps of the production process, and optimize quality standards. Capelli currently offers 48 models of rigid inflatable boats from 2.20 m to 15 m, and 18 models of fiberglass boats up to 10 m.</p>
<p>Capelli ha chiuso il 2022 con ricavi per oltre 28 milioni di euro di cui l'export rappresenta già oltre il 75% del volume d'affari.</p>	<p>Capelli closed 2022 with revenues of more than €28m. Exports already account for more than 75% of its turnover.</p>
<p>La partnership tra RMK e Capelli ha l'obiettivo di supportare la crescita organica e lo sviluppo dell'azienda sia dal punto di vista produttivo che industriale. In particolare, facendo leva sulle competenze complementari in ambito industriale della nuova compagine societaria, Capelli intraprenderà un percorso di sviluppo che prevede</p>	<p>The objective of the partnership between RMK and Mr. Umberto Capelli is to support the growth and development of Capelli's business from both a production and an industrial perspective. In particular, by leveraging the complementary industrial skills of the new company structure, Capelli will embark on a growth path that also</p>

<p>anche la progettazione di nuovi modelli di imbarcazioni da diporto nonché il consolidamento del posizionamento della società nei mercati internazionali.</p>	<p>includes the development of new recreational boat models, as well as the consolidation of Capelli's position in international markets.</p>
<p>Umberto Capelli, CEO della Società ha dichiarato che <i>“Capelli è un esempio di eccellenza italiana riconosciuta a livello internazionale grazie al design e alla qualità dei prodotti distribuiti a marchio proprio. Questo è quello che, anche grazie ad una squadra vincente e affiatata, intendiamo ulteriormente ampliare e rafforzare nei prossimi mesi per supportare la crescita attesa del volume di affari. Siamo entusiasti di iniziare questo nuovo importante capitolo della storia di Capelli con RMK, di cui abbiamo molto apprezzato l’approccio. Oltre a riconoscere i risultati e le prospettive di crescita del nostro business, RMK ha saputo capire l’unicità delle nostre persone, dei valori e della cultura che contraddistinguono la nostra Società e che verranno preservati nel tempo. Siamo convinti che grazie al supporto di RMK, continuando a lavorare con massima attenzione alla cura dei dettagli sempre in collaborazione con la nostra rete di distributori e dealers, la Società potrà consolidare il posizionamento competitivo e rappresentare l’eccellenza italiana nel mondo”</i>.</p>	<p>Umberto Capelli, CEO of the Company stated that <i>“Capelli is an example of Italian excellence recognized internationally thanks to the design and quality of the products distributed under its own brand. This is what we intend to further expand and strengthen in the coming months, together with our successful and close-knit team, in order to support the expected growth in the volume of business. We are thrilled to start this important new chapter in the history of Capelli with RMK, whose approach we greatly appreciate. In addition to recognizing the results and growth prospects of our business, they have been able to understand the uniqueness of our people, and in particular the values and culture that distinguish our Company and which will be preserved over time. We are convinced that thanks to RMK's support, by continuing to work with the utmost attention to detail, and with unceasing collaboration with our network of distributors and dealers, the Company will be able to consolidate its competitive position and continue to represent Italian excellence in the world”</i>.</p>
<p>RMK Investments B.V. è un gruppo privato facente capo al magnate Rahmi M. Koç, uno dei più influenti uomini d'affari della Turchia, noto anche per la sua passione per il mare. Il signor Koç ha altresì fondato il gruppo East Marine Denizcilik ve Turizm A.Ş, prima e principale realtà turca operativa nella filiera del mercato marittimo. East Marine è tra i principali acquirenti delle imbarcazioni Capelli ed è già distributore autorizzato dei prodotti Capelli in Turchia. East Marine ha sviluppato un ampio portafoglio di clienti corporate, che comprende cantieri navali, importatori di imbarcazioni, fornitori di servizi di riparazione e manutenzione, insieme ad una base di clienti individuali.</p> <p>Nell’ambito della partnership, sono in corso le analisi di fattibilità per avviare una linea di produzione dedicata a marchio Capelli anche in Turchia.</p>	<p>RMK Investments B.V. is a private company owned by Rahmi M. Koç, one of Türkiye's leading businessmen, who is well-known for his passion for the sea. Mr. Koç has also established East Marine Denizcilik ve Turizm A.Ş, Türkiye's first and largest maritime market chain (“East Marine”). East Marine is among Capelli's top vendors, and its authorized dealer in Türkiye. East Marine has built up a wide range of corporate customers including shipyards, boat importers, maintenance and repair services providers - as well as a large base of individual customers.</p> <p>Capping off the partnership with Capelli, strategic plans are in progress for the establishment of a dedicated manufacturing facility to produce Capelli boats also in Türkiye.</p>
<p>I soci di Capelli sono stati assistiti da D.G.P.A. & Co in qualità di <i>advisor</i> finanziario esclusivo con un <i>team</i> guidato dal partner Stefano Balbinot. Per gli aspetti legali la Società è stata affiancata dall’avvocato Matteo Treccani e dall’avvocato Pierpaolo Casalegno (con il supporto di Eversheds Sutherland El Heni). Lo studio Simonelli e Associati ha curato gli aspetti fiscali.</p>	<p>Capelli's shareholders were assisted by D.G.P.A. & Co. acting as sole exclusive financial advisor with a team led by Stefano Balbinot. For legal matters, the Capelli Family was assisted by the lawyers Matteo Treccani and Pierpaolo Casalegno (together with the support of Eversheds Sutherland El Heni). The tax aspects were handled by the Simonelli e Associati.</p>

<p>RMK ha affidato le attività di <i>due diligence</i> finanziaria e fiscale a KPMG, mentre le attività di <i>due diligence</i> legale e di contrattualistica sono state affidate a Esin Attorney Partnership e a Baker & McKenzie, (oltre al supporto di Ferchiou & Associates).</p>	<p>RMK entrusted the financial and tax due diligence activities to KPMG, while the legal and contractual due diligence activities were handled by Esin Attorney Partnership and Baker & McKenzie (together with the support of Ferchiou & Associates).</p>
---	--