

## **COMUNICATO STAMPA**

Primo closing a Euro 80 milioni per il terzo fondo di Arcadia SGR e accordo vincolante per l'acquisizione di KEP Italia, prima operazione d'investimento di Arcadia Sustainable Capital III

Milano, 23 ottobre 2023

Arcadia SGR ("Arcadia") annuncia l'avvio dell'operatività del suo terzo fondo di Private Equity, Arcadia Sustainable Capital III ("ASC III"). Pur nell'attuale difficile contesto di mercato, la solidità del track-record del team di Arcadia e il profilo degli investitori coinvolti ha consentito di raccogliere sottoscrizioni al primo closing per Euro 80 milioni, pari al valore complessivo del fondo precedente. Il target del fondo è di Euro 120 milioni, con un hard cap a Euro 150 milioni.

La quasi totalità degli investitori dei fondi precedenti ha confermato il proprio impegno anche in ASC III, in molti casi incrementando il proprio commitment, incluso il Fondo Europeo di Investimento – che ha rinnovato per la terza volta il proprio supporto al team di Arcadia – oltre a istituzionali italiani, HNWI e family office. Il management team, presieduto da Guido Belli e recentemente rafforzato con l'ingresso di Luca Ravano – che si aggiunge come amministratore delegato a Simone Arnaboldi – ancora una volta partecipa con un investimento significativo ai medesimi termini degli altri investitori.

ASC III è un fondo PIR compliant ed è posizionato nell'Art. 8 della normativa SFDR. La strategia di investimento, in continuità con il track-record di marcata crescita delle piccole-medie imprese nel portafoglio dei fondi precedenti, si focalizza ancora sulla crescita e professionalizzazione delle PMI italiane, con un particolare accento sulla sostenibilità. Su ciascun investimento sarà infatti promosso il miglioramento di una ventina di parametri ESG che sono stati selezionati da Arcadia con l'obiettivo di alzare il livello di attenzione delle PMI italiane sulla sostenibilità, anche a beneficio della loro qualità competitiva e delle opportunità di crescita concretamente perseguibili. A ulteriore rafforzamento dell'impegno e vocazione alla sostenibilità nella gestione di ASC III, una quota pari al 20% del carried interest sarà subordinata al pieno raggiungimento degli obiettivi ESG, fissati in maniera indipendente su ciascun investimento.

L'operatività di ASC III può dirsi inoltre concretamente avviata, con la sottoscrizione di un accordo vincolante per l'acquisizione del 75% di KEP Italia ("KEP" o "Società") dalle fondatrici Lelia Polini e Bianca Collet-Serret, che manterranno il restante 25% della Società e ne supporteranno gli ambiziosi progetti di sviluppo e consolidamento.

KEP, fondata nel 2007, in pochi anni ha saputo imporsi nel segmento premium dei caschetti protettivi per l'equitazione come il brand di riferimento, diventando tra l'altro partner esclusivo per una delle più prestigiose maison del lusso francese, per la quale sviluppa un prodotto dedicato. KEP, nota per la particolare attenzione alla sicurezza, si distingue altresì per le caratteristiche di comfort e design dei propri prodotti, oltre che per l'attenzione alla sostenibilità, anche attraverso l'utilizzo di materie prime riciclate. La società vanta inoltre importanti collaborazioni con alcune delle più affermate amazzoni e cavalieri, oltre che essere sponsor storico di numerose competizioni internazionali e della Federazione Italiana Sport Equestri. Le pressoché infinite opportunità di personalizzazione dei caschetti KEP contribuiscono poi a rafforzare il DNA di esclusività del brand.



Grazie alla stabilità della domanda, agli interessanti trend di crescita prospettici, con attese di sviluppo particolarmente elevate in specifiche geografie, il settore dell'equitazione negli anni recenti è stato oggetto d'attenzione da parte di diversi investitori professionali e fondi di private equity. I macro trend sottostanti sono l'attività all'aperto, la ricerca del benessere fisico e un numero crescente di praticanti che accede all'equitazione e vi rimane legato da una profonda passione alimentata anche dal legame con il cavallo.

Il progetto si propone di far crescere ulteriormente la presenza del brand nei diversi mercati e nel contempo di promuovere una strategia di aggregazione di ulteriori aziende operanti nel settore che condividano con KEP il posizionamento alto di gamma e, idealmente, le caratteristiche di funzionalità e protezione dei propri prodotti.

Per Arcadia hanno guidato l'operazione Stefano Piras (Partner) e Luca Ravano (Managing Partner) che hanno dichiarato: "In pochi anni, grazie alla chiara visione di Lelia Polini e Bianca Collet-Serret, KEP è riuscita ad affermarsi su un mercato molto selettivo in maniera estremamente convincente, con una capacità di attrazione e coinvolgimento del cliente basato da un lato sulla legittimità nel campo della protezione e sicurezza e dall'altro sulla distintività dei prodotti in termini di comfort ed estetica. La solidità del posizionamento e la qualità distributiva fanno di KEP la piattaforma ideale per un progetto che colga le opportunità di crescita organica e che possa fungere da attrazione di ulteriori marchi nel settore di riferimento. Siamo entusiasti di avere l'occasione di dare il nostro contributo a Lelia e Bianca per il futuro sviluppo dell'azienda."

Lelia Polini e Bianca Collet-Serret hanno dichiarato: "Nella scelta di un nuovo socio che potesse proseguire, al nostro fianco, il percorso di crescita realizzato in questi anni dalla Società, abbiamo apprezzato l'approccio professionale e la disponibilità all'ascolto del team di Arcadia oltre che le competenze che ne fanno un partner strategico ideale, capace di supportare KEP nel suo progetto di sviluppo e di crescita anche per linee esterne".

\*\*\*\*

Arcadia SGR S.p.A. (www.arcadiasgr.it) è una società di gestione del risparmio indipendente, controllata dal management. Arcadia è specializzata in investimenti nel capitale di piccole-medie imprese italiane non quotate. I professionisti del team di Arcadia hanno maturato una profonda e articolata esperienza negli investimenti di Private Equity, e possono contare inoltre sulla competenza di un gruppo di Operating Partner focalizzati sui settori maggiormente rilevanti nel panorama industriale e dei servizi italiano. L'approccio all'investimento è di tipo hands-on, che implica un coinvolgimento proattivo soprattutto per la definizione ed implementazione degli assetti strategici, ma anche, se necessario, in specifiche aree operative a supporto di manager ed imprenditori. Le esperienze maturate dal management di Arcadia negli anni di attività nel settore del private equity, arricchite dalle specifiche professionalità degli Operating Partner, consentono di fornire alle partecipate un concreto supporto nel disegno e realizzazione di piani di crescita organica e per acquisizioni mirati al cambiamento di scala dimensionale.

Firmataria PRI dal 2021, Arcadia ha rafforzato il proprio impegno nella sostenibilità redigendo una policy ESG, assegnando un rating ESG indipendente alle società in portafoglio, e predisponendo un piano di azioni specifiche di formazione sia a livello di SGR sia a livello di partecipate, coordinato da un ESG manager interno.

Per ulteriori informazioni:

Arcadia SGR S.p.A.

Simone Arnaboldi
Amministratore Delegato
02-36579510
simone.arnaboldi@arcadiasgr.it

Luca Maria Ravano
Amministratore Delegato
02-36579510
luca.ravano@arcadiasgr.it

Simona Quaglia Investor Relations & ESG Manager 02-36579510 simona.quaglia@arcadiasgr.it