

Secondo round d'investimento di 3 milioni di euro per Fdirect, la prima piattaforma multi-sided B2B per il mercato farmaceutico, della start-up tutta italiana FTnet AI via l'implementazione dell'Intelligenza Artificiale.

NAPOLI, 11 gennaio 2024 - FTnet, la startup nata nel 2021 per digitalizzare il rapporto commerciale tra Industria Farmaceutica e Retailer, chiude il 2023 con un secondo round d'investimento di 3 milioni di euro: un risultato importante per una start-up tutta italiana che punta a innovare attraverso la digitalizzazione il mercato della distribuzione del farmaco in Italia.

Il capitale di rischio ottenuto sarà destinato a supportare i fabbisogni connessi al passaggio dalla fase early stage a quella growth.

<<Il successo di questo secondo round di foundrasing conferma la capacità della nostra azienda di attrarre capitali sulla base dell'evidente potenziale che la nostra soluzione tecnologica può esprimere nel mercato di riferimento di Fdirect>>, dichiara **Stefano Beltrame** co-founder del progetto che ha come obiettivo quello di innovare il modello distributivo diretto tra Farmacia e Industria del farmaco, restituendo valore ad un settore sempre più competitivo e complesso. Dopo un 2023 contrassegnato da una fase *seed*, il nuovo anno si apre su due fronti fondamentali per lo sviluppo e il perseguimento degli obiettivi aziendali: l'inizio di un progetto di collaborazione con **Alfasigma**, uno dei cinque principali player dell'industria farmaceutica in Italia, che vedrà la luce nei primi mesi del 2024; e l'utilizzo sempre più massivo dell'**Intelligenza Artificiale**.

Il team è ora al lavoro per consentire a Industrie farmaceutiche e Farmacie di interagire tra loro in tempo reale, semplificando la loro relazione commerciale, affrontando i rispettivi processi decisionali con flussi più snelli ed efficaci grazie al supporto di tecnologie integrate in piattaforma quali la **Business Intelligence** e la **Data Integration** e l'**Intelligenza Artificiale**.

*<<Nello specifico, si sta lavorando allo sviluppo e l'applicazione dell'AI per la funzione **sentinella dello stock** all'interno della piattaforma, che permetterà di effettuare previsioni sulle vendite future delle referenze trattate al fine di ottimizzare i propri stock di magazzino>>*, chiarisce **Marco Di Tonto**, CEO e co-founder di FTnet.

Fdirect è dunque pronta a un secondo stadio di sviluppo. Innovazione e digitalizzazione sono le parole chiave che guidano la start-up destinata a cambiare profondamente non solo il mercato e la distribuzione del farmaco in Italia, ma la relazione stessa tra l'Industria e la farmacia. Uno strumento nuovo, al passo con i tempi, estremamente intuitivo e di facile approccio che apre nuove opportunità e scenari in un mercato che, in Italia, secondo i dati IQVIA 2023, a sell-out vale 25,7 miliardi di euro.

Cos'è Fdirect

La piattaforma **Fdirect** garantisce una flessibilità di utilizzo molto elevata ed è in grado di gestire sia ordini di pronta consegna, ad esempio ordini di riassortimento o di promo spot che eventualmente l'industria avrà pubblicato, che ordini di prenotazione, come ad esempio quelli dedicati a referenze stagionali o a lanci di nuove referenze. Lo strumento mette a disposizione dei due side un'ampia e profonda gamma di poste negoziali ben organizzate nei rispettivi concept di appartenenza (logistico, finanziario, sell-in/out, coordinamento di centrale) per offrire massima flessibilità nella costruzione delle proposte commerciali che l'Industria potrà pubblicare in maniera anche mirata ad un singolo retailer, che potrà, a sua volta, contare su soluzioni dedicate per comunicare in maniera efficace i principali tratti salienti del proprio profilo affinché la singola Industria possa comprenderne il potenziale correlato.

Fdirect è dotata di un'alberatura category proprietaria al cui interno ad oggi sono state associate 2,6 milioni di referenze (95% delle referenze in commercio) e che viene messa a disposizione dei due side nei rispettivi processi di analisi dati, attraverso una funzione dedicata chiamata "Esplora" dotata di un'interfaccia utente estremamente diretta ed intuitiva e che vuole rendere più agevole il processo di fruizione del valore intrinseco nell'ampia base di informazioni in cui i due side devono districarsi.

Fdirect rappresenta anche una grande opportunità per le centrali di acquisto di network e catene di proprietà, indipendentemente dalla loro dimensione, grazie ad una funzione "acquisti centrale" dedicata che consentirà di gestire con pochi click complessi processi decisionali e gestionali.

Altra funzionalità di Fdirect è il tool Win/Win ideato per consentire ai side presenti in piattaforma di creare e gestire le proprie relazioni di partenariato in maniera semplice e concreta, favorendo lo sviluppo nel tempo di solide relazioni basate su valori quali la trasparenza e la lealtà e pertanto supportate da una tipologia di fiducia non solo relazionale ma anche razionale.

FTnet

FTnet è la start-up innovativa, proprietaria di Fdirect, che nasce dalla lunga esperienza professionale e imprenditoriale nel settore farmaceutico dei co-founder, **Marco Di Tonto e Stefano Beltrame**, dopo anni di analisi e ascolto delle esigenze dei player del mercato: Industria, Centrale d'acquisto e Farmacia. Nel 2023 la start-up ha chiuso il **secondo round di raccolta capitale** di rischio nel **segmento friends & family con 3 milioni di euro**, in parte investiti nella progettazione e sviluppo di Fdirect e nella crescita del team, passando da 6 a 20 dipendenti nel corso di un anno.

FTnet si posiziona nel mercato come soggetto di parte terza, privo quindi di qualsiasi conflitto di interesse sia lato Industria che retail, con un'identità coerente rispetto alla funzione di "cassa forte" di tutte quelle informazioni estremamente sensibili che attraverseranno il proprio data base che, insieme alla stessa piattaforma, è stato dotato delle più moderne tecnologie di cyber security per garantire i più alti livelli di protezione e riservatezza delle informazioni in esso presenti.

Sito: <https://www.fdirect.it/>

FB: [fdirectofficial](#)

IG: [fdirect_official](#)

LinkedIn: [FTNet Srl](#)

