

## COMUNICATO STAMPA

---

29 gennaio 2024

### Clemente Reale nominato Presidente di NPR Management

Phinance Partners S.p.A. ("**Phinance**") ha nominato Clemente Reale Presidente della propria controllata NPR Management ("**NPR**").

Clemente Reale ha ricoperto fino al 2022 il ruolo di *Country Manager* di Hoist Italia ed è stato membro dell'*Executive Management Team* del Gruppo Hoist, nonché Vice Presidente di UNIREC, Unione Nazionale Imprese a Tutela del Credito.

Società controllata da Phinance, NPR è stata fondata all'inizio del 2018 ed ha agito, nell'interesse degli investitori, come "cabina di regia" di una pluralità di *servicer* attivi nelle diverse fasi di gestione di crediti *non performing*.

NPR gestisce sia portafogli di crediti da bollette *power & gas*, sia NPE *unsecured* bancari, per un complessivo GBV di 1,4 miliardi di euro.

Tutti i portafogli (16), con oltre 1 milione di debitori complessivi, sono stati cartolarizzati da Phinance coinvolgendo una pluralità di investitori istituzionali.

Per la gestione di tali portafogli NPR ha sviluppato un sistema gestionale proprietario, focalizzato sulla gestione *multiservicer*, con l'utilizzo di AI e *machine learning*.

NPR è oggi pronta ad affrontare una nuova fase di sviluppo, offrendo il proprio modello gestionale a terzi investitori italiani o esteri, interessati ai segmenti di mercato in cui la società è attiva.

Nel suo nuovo ruolo Clemente, che ha anche rilevato una quota del capitale della società, si focalizzerà in particolare sull'apertura di NPR a nuovi investitori per aumentare i volumi in gestione e rendere ancor più istituzionale il profilo della società.

\*\*\*

Enrico Cantarelli, *Managing Partner* di Phinance, e Presidente uscente di NPR ha dichiarato: "*Siamo molto felici che un manager con la competenza di Clemente abbia deciso di unirsi alla nostra squadra, validando così il modello di business di NPR*".

Clemente Reale ha dichiarato: "*Ho trovato in NPR una modalità innovativa di gestione dei portafogli che coniuga un utilizzo estremamente disciplinato dei dati ad una conoscenza approfondita dei partner-servicer cui affidare le attività. Penso che il ruolo di NPR, con schemi remunerativi che allineano gli interessi, potrà trovare grande accoglimento da parte degli investitori*".

### **Phinance appoints Clemente Reale as Chairman of NPR Management**

Phinance Partners S.p.A. (“Phinance”) has appointed Clemente Reale as Chairman of its subsidiary NPR Management (“NPR”).

Clemente Reale has been Country Manager of Hoist Italia and member of the group’s international Executive Management Team, as well as Deputy Chairman of UNIREC, the Italian NPE market’s players, until 2022.

NPR, majority owned by Phinance, was founded at the beginning of 2018. It has since served investors as their control room in charge of directing multiple servicers through different phases of the collection of non performing assets.

NPR manages utilities and banking non performing assets, with an aggregated GBV of approx. € 1.4 bn.

All 16 managed portfolios, with over one million debtors, were securitised by Phinance and invested by institutional investors.

To manage receivables, NPR has developed a software designed for a multi servicer architecture, which uses AI and machine learning to continuously improve its performance and pricing capabilities.

With the arrival of Clemente, NPR is now aiming at a new development, offering its services also to third party Italian and international investors active in the Italian NPE market.

In its role Clemente, who has also bought a stake in NPR, will specifically focus on promoting NPR business with new investors to increase assets under management and improve the company’s institutional profile.

\*\*\*

Enrico Cantarelli, Managing Partner of Phinance, and outgoing Chairman of NPR has stated: “We’re extremely happy that a manager with Clemente’s competences and experience has decided to join our team, thus validating our unique business model”.

Clemente Reale has declared: “I found in NPR an innovative business model for the relevant market, which mixes a very disciplined use of data with an in depth knowledge of partner servicers. I strongly believe that such model, with its proper alignment of interests, would be extremely successful with investors”.