



COMUNICATO STAMPA

## PRIVATE EQUITY

### **HAT acquisisce la maggioranza di Texor, system integrator focalizzato sulle infrastrutture di rete ad alta criticità**

- *La società ha un fatturato di 14 milioni di euro e un EBITDA di oltre il 25%*
- *Avviato un ambizioso progetto di crescita anche per linee esterne*
- *Nominato Giuseppe Caruso nuovo CEO dell'azienda*
- *Ultima operazione per il fondo "Hat Technology Fund 4" che completa con successo il periodo di investimento, al via una nuova fase di sviluppo grazie al nuovo fondo "Hat Technology Fund 5" da 200 milioni di euro, lanciato a febbraio 2024*

Milano, Brescia, 14 marzo 2024 - [HAT SGR](#) – società di private equity con sede a Milano e Londra guidata da **Ignazio Castiglioni** e presieduta da **Nino Attanasio** – annuncia **l'acquisizione del 65% di Texor**, operatore strategico che opera nel settore ICT & System Integration in Italia con un'attività focalizzata sulle infrastrutture di rete ad alta criticità.

Fondata a Brescia nel 2004 dai soci manager **Stefano Bosio** e **Fausto Franceschini** e partecipata anche dai manager **Pierfranco Bandera**, **Graziano Rodegari**, **Francesco Ambrosetti** e **Marco Pedersini**, [Texor](#) è un system integrator con elevato *know-how* specializzato nella progettazione, implementazione ed assistenza di reti WAN e SD WAN, reti LAN, reti MPLS e reti *datacenter*, in ambito di *networking* e di *network security*. La società offre ai propri clienti servizi ad elevato valore aggiunto, che spaziano dalla fornitura di apparati hardware/software, alla manutenzione, assistenza, consulenza e progettazione, configurazione e validazione di specifiche architetture di rete, adottando le migliori tecnologie disponibili sul mercato, anche grazie alle solide *partnership* e certificazioni con i principali *vendor* del settore a livello mondiale (Juniper, Fortinet, Arbor Networks, Palo Alto, Nutanix e Gigamon).

Texor è partner di alcuni tra i più importanti operatori italiani e internazionali nei settori *fintech* e *utilities*, tra cui Nexi, Euronext (ex Borsa Italiana), A2A, Prysmian e altri player di primario *standing* che operano nei mercati per i quali la rete rappresenta un asset critico per il successo del business. Negli ultimi cinque anni la società ha continuato a crescere con un tasso annuo superiore al 15%, registrando nel 2023 un fatturato di 14 milioni di euro e un EBITDA di oltre il 25% dei ricavi.

Con questa operazione, HAT conclude con successo il periodo di investimento del fondo Hat Technology Fund 4 e dà il via ad una nuova fase di sviluppo grazie al nuovo fondo Hat Technology Fund 5 da 200 milioni di euro, che ha completato il primo *closing* a febbraio. Al termine della raccolta, il volume totale delle risorse gestite da HAT raggiungerà i 600 milioni di euro complessivi.

Grazie al profondo *know-how* e alla lunga *expertise* nel mondo dell'innovazione maturata in oltre 15 anni di attività, HAT si pone l'obiettivo di affiancare Texor e sostenerla in un ambizioso progetto di sviluppo, che prevede l'ampliamento delle attività, delle *partnership* e dei mercati in cui oggi opera. Il progetto potrà inoltre essere accelerato da operazioni strategiche di acquisizione di società target che operano in nicchie specifiche di mercato in grado di consolidare l'offerta commerciale di Texor e il suo posizionamento. HAT contribuirà attivamente nello sviluppo di Texor grazie al solido *track record* maturato nei settori ICT, Technology, Digital & Robotics che rappresentano il focus della strategia di investimento dei suoi fondi, incluso il quinto fondo di private equity appena

lanciato. Negli ultimi 15 anni HAT ha perfezionato 90 investimenti nel settore tecnologico, tra cui Assist Digital, SIA, Wiit, Lutech e Safety21.

Contestualmente all'ingresso di HAT, viene **nominato Giuseppe Caruso quale nuovo CEO di Texor** per guidare l'azienda nella nuova fase di sviluppo ed espansione. Caruso, laureato in Ingegneria Nucleare al Politecnico di Milano, ha oltre 30 anni di esperienza nel settore ICT. Ha trascorso 15 anni in IBM, dove è stato Direttore Generale del Settore Finance in Italia, prima di entrare in e.Biscom, dove ha costituito B2Biscom, start-up specializzata nelle attività B2Business di cui è stato Amministratore Delegato. Ha ricoperto inoltre ruoli di Amministratore Delegato e membro di consigli di amministrazione di alcune importanti realtà italiane del settore ICT (Banksiel, TAS, Finsiel, Energieya), oltre ad aver accumulato un'esperienza nel settore della consulenza strategica direzionale in Value Partners.

I soci fondatori e manager di Texor, oltre a mantenere una partecipazione di minoranza qualificata pari al 35% del capitale, continueranno a rivestire ruoli apicali in azienda, in linea con la strategia di crescita condivisa.

Banco BPM ha agito in qualità di banca agente e banca finanziatrice dell'operazione di acquisizione di Texor.

**Fausto Franceschini, fondatore di Texor, afferma:** *"Grazie ad una profonda conoscenza del settore e ad una strategia di crescita incentrata sulla qualità del servizio, Texor ha raggiunto negli anni importanti risultati. Ora è il momento di consolidare quanto fatto fino a oggi, rafforzare la struttura manageriale e accelerare la crescita valutando anche opportunità di future acquisizioni. Per questo motivo abbiamo unito le forze con HAT, partner esperto in tecnologia che ha già realizzato progetti di aggregazione di successo, permettendo alle società coinvolte di raggiungere importanti obiettivi di crescita".*

**Ignazio Castiglioni, CEO di HAT, commenta:** *"Texor rappresenta un'eccellenza nel suo settore e non vediamo l'ora di collaborare affinché l'azienda possa realizzare il suo pieno potenziale. Con l'acquisizione di Texor, l'ultima del nostro quarto fondo, chiudiamo un capitolo importante del percorso di HAT ed avviamo una nuova fase di crescita grazie al nuovo fondo Hat Technology Fund 5 da 200 milioni di euro, lanciato a febbraio 2024".*

**Adriano Adriani, Investment Director di HAT e nuovo amministratore di Texor, aggiunge:** *"Il nostro obiettivo è che Texor, attraverso una strategia di buy-and-build, possa diventare un aggregatore di altre realtà in questo settore altamente strategico per la digitalizzazione del Paese. La consolidata esperienza di HAT in tecnologia ci permetterà di affiancare l'azienda in questo percorso".*

\* \* \* \* \*

## **Il mercato di riferimento: Servizi ICT e Data Center Systems**

Il mercato in cui opera Texor vale circa \$3,6 miliardi ed è raggruppabile in due macro-segmenti: Servizi ICT e Data Center Systems. Per quanto riguarda il primo segmento, Texor ha un focus specifico sulla fornitura ed installazione di apparati di rete e, per quanto attiene al secondo, sulla consulenza tecnologica e servizi in ambito di networking e network security. In Italia, il mercato dei Servizi ICT ha registrato, nel primo semestre 2023, un valore di 7.533 milioni di euro, in aumento dell'8,8% rispetto allo stesso periodo dello scorso anno, in ulteriore aumento rispetto alla crescita dell'anno precedente. All'interno del segmento, si continua a registrare un'ottima performance del Cloud e della System Integration, con crescite superiori rispetto allo stesso periodo dello scorso anno.

## **Il nuovo fondo Hat Technology Fund 5**

In continuità con i precedenti fondi di HAT, il focus di investimento di Hat Technology Fund 5 è rivolto al **megatrend dell'innovazione tecnologica** e punta su aziende italiane che operano in settori strategici ad alto potenziale di crescita nel mercato **TMT (Technology, Media & Entertainment,**

**Telecommunications**), con attenzione alle aree di **Intelligenza Artificiale, Software e Automazione e Robotica**. In particolare, il fondo investirà in aziende con una leadership consolidata in specifiche nicchie di mercato in grado di diventare polo aggregante di altre realtà, beneficiando del trend di consolidamento in atto nel settore tecnologico italiano.

\* \* \* \*

### **Il team di HAT e gli advisor dell'operazione**

L'operazione è stata gestita dal team di investimento di HAT, composto da **Ignazio Castiglioni**, **Adriano Adriani**, Investment Director e **Alessandra Dalla Ca**, Investment Analyst.

Nell'operazione, HAT è stata assistita da:

- **Orrick, Herrington & Sutcliffe** (assistenza legale nell'ambito dell'acquisizione e nel finanziamento bancario, con un team guidato da Attilio Mazzilli, Livia Pedroni e Marina Balzano)
- **LMS Studio Legale** (assistenza legale nell'ambito dell'acquisizione, con un team guidato da Giulio Gambini e Giovanni Gomez)
- **OC&C** (due diligence di business, con un team guidato da Christian Christodulopulos)
- **Grant Thornton Financial Advisory Services** (due diligence finanziaria, con un team guidato da Stefano Marchetti)
- **Russo De Rosa Associati** (aspetti di carattere fiscale, con un team composto da Leo De Rosa e Luigi Cecere)
- **ERM Italia** (ESG due diligence, con un team guidato da Giovanni Aquaro)

I soci venditori di Texor sono stati assistiti da:

- **Gatti Pavesi Bianchi Ludovici** (aspetti legali e fiscali, con un team composto da Stefano Valerio)

Banco BPM è stata assistita da:

- **Studio legale Molinari Agostinelli** (assistenza legale nell'ambito del finanziamento bancario con un team guidato da Andrea Taurozzi)

\* \* \* F I N E \* \* \*

### **HAT SGR S.p.A.**

Nata nel 2007, HAT SGR è una società di gestione del risparmio indipendente presieduta da Nino Attanasio e guidata dal CEO Ignazio Castiglioni, con un team esperto e consolidato di professionisti e know-how specialistico di operazioni di private equity in aziende tecnologiche. Negli anni HAT SGR si è conquistata un posizionamento unico nel mercato italiano grazie alla forte specializzazione in innovazione e tecnologia, diventando oggi il principale investitore nel crescente e dinamico mercato tecnologico italiano, con l'ottenimento di rendimenti medi pari a circa 3 volte il capitale investito, superiori al valore registrato dai peer europei. Negli ultimi sei anni HAT SGR è stata premiata per sei volte al Premio Claudio Dematté Private Equity of the Year®, manifestazione realizzata da AIFI (Associazione Italiana del Private Equity, Venture Capital e Private Debt) insieme al main partner Intesa Sanpaolo e con il supporto di EY. Con oltre 90 operazioni di investimento dirette e indirette tramite add-on completate - tra cui, ad esempio, **Assist Digital** (tecnologie digitali di CRM, ceduta di recente a Ardian), **Burke & Burke** (med-tech), **GPI** (health & social care technology, quotata su Euronext Milan), **Huma Therapeutics** (digital health, vincitrice del Prix Galien Award, il premio Nobel del settore farmaceutico per aver rivoluzionato l'assistenza e la ricerca sanitaria nel mondo), **Luisa Via Roma** (luxury & fashion e-commerce), **Lutech** (servizi e soluzioni ICT, ceduta di recente a Apax Partners), **SIA** (soluzioni IT e tecnologie per il settore bancario e finanziario, ceduta e fusa per incorporazione in Nexi, detenuta da Bain Capital), **Safety21** (smart mobility), **Wiit** (cloud computing, quotata su Euronext Star Milan) - HAT SGR continua a creare valore per tutti gli stakeholder, confermando che la trasformazione tecnologica, oggi più che mai, è la chiave per un futuro ancora migliore: un pianeta più sano, un'economia più intelligente, una comunità diversa e inclusiva e un percorso più ampio verso la prosperità. - [www.hat.it](http://www.hat.it)

Per ulteriori informazioni

### **HAT SGR S.p.A.**

Angèlia - BC Communication  
Beatrice Cagnoni | 335 5635111  
Rita Arcuri | 333 2608159  
[hat@bc-communication.it](mailto:hat@bc-communication.it)