

La holding IH1 di Mamazen raggiunge 6,3 milioni di euro di investimenti e cresce con 8 nuovi membri

Nuovi professionisti entrano a far parte della holding IH1 di Mamazen implementandone capitale e valore imprenditoriale

Crescono anche le startup di Mamazen con un +50% di appuntamenti tra febbraio e marzo. Tutte hanno concluso un seed-round, superando il benchmark degli Startup Studio che si attesta all'84%.

Torino, aprile 2024 - La holding IH1 dello Startup Studio Mamazen dà il benvenuto a **8 nuovi membri** tra esperti finanziari, industriali e dell'innovazione digitale. **Continua così a crescere il business della realtà torinese che da dicembre a oggi passa da 5 a 6,3 milioni di finanziamento a supporto delle proprie startup (+1,3 milioni di euro in soli 3 mesi)**. Si avvicina sempre di più e più in fretta l'obiettivo finale di 7 milioni di euro di raccolto, e non solo: in considerazione dei risultati ottenuti Mamazen ha deciso di puntare ancora più in alto verso un Cap di 10 milioni.

I nuovi soci che sono entrati a far parte di IH1 - holding che affianca lo Startup Studio - provengono dal comparto industriale come **Andrea Cavagnis** e **Giovanni Battista Segato di IDEA CINQUANTA SRL**, società che annovera un team di esperti nella gestione di aziende, nel management consulting e nell'investment banking. **Roberto Enrietti** dalla pluriennale esperienza maturata nel mondo produttivo, oggi investitore in private equity con particolare interesse per le startup. Entra in IH1 anche **Lubian Stefano professionista del comparto siderurgico che ha fondato COMMIT SIDERURGICA S.P.A.**, che dal 2024 ha deciso di entrare nel mondo dei venture capital, e **Marco Fongaro**, responsabile di stabilimento da 19 anni presso la stessa azienda. Dall'expertise finanziaria e sociale gli ingressi di **Corrado Ferretti** - commercialista e investitore orientato alle iniziative nei capitali responsabili capaci di generare valore attraverso innovazioni di prodotto, servizio e processo in mercati tipicamente dal settore pubblico o non-profit - e **Giulio di Blasi** - esperto di social impact e migrazioni a livello globale, che al momento ricopre la posizione di Vice President del Refugee Hub Canada in cui collabora con governi e investitori in 20 paesi per strutturare programmi innovativi di supporto e assistenza ai rifugiati. Sale a bordo del progetto anche **Valeria Panini**, Founder e AD del Centro Medico Fisio&lab di Torino e membro del Club degli Investitori, Business Angel e Advisor con spiccato interesse per i settori impact, tech e Wellbeing.

*“Siamo davvero soddisfatti dei risultati raggiunti sino ad oggi” conferma **Farhad Alessandro Mohammadi - CEO & Co-Founder di Mamazen** “e ci riempie di orgoglio pensare che professionisti di tale calibro credano nel progetto. L'attività dello Startup Studio si basa sul Dual Entity model, che separa e rende indipendenti holding e Studio accrescendo il fattore di de-risking, e questo ci rende certamente più attrattivi e competitivi sul mercato. Stiamo raggiungendo il nostro obiettivo ad una velocità inaspettata, e negli ultimi 3 mesi abbiamo già ottenuto 1,3 milioni di euro e il nuovo capitale ci permette di supportare al meglio le nostre startup”.*

Crescono anche le startup di Mamazen.

Continuano a crescere anche le giovani imprese di Mamazen, tra cui **Pelomatto** (nata 11 mesi fa) - che gestisce su servizio di toelettatura per animali a domicilio nelle città di Torino, Monza e Milano - che ha incrementato il fatturato da 6.000 a 8.000 euro tra febbraio e marzo, **passando a un annual recurring revenue di quasi 100.000 euro**. Anche **Deeva** con i suoi parrucchieri a domicilio registra un incremento di appuntamenti del +58% su febbraio, con un **annual recurring revenue di 156.000 euro**. Importante traguardo di fatturato mensile è stato raggiunto da **Morsy** - startup che si occupa della consegna di pasti sul luogo di lavoro - **con 125.000 euro a marzo**.

Inoltre, **ogni impresa lanciata da Mamazen ha concluso un seed-round nei primi mesi di attività**, un risultato di successo anche per lo Startup Studio stesso.

Infatti, secondo il report di GSSN, *Disrupting the Venture Landscape*¹, **solo l'84% delle startup create in uno Studio raggiunge un seed-round** e nelle startup "tradizionali" questa percentuale scende addirittura al 14%, mentre Mamazen registra il 100%.

A proposito di Mamazen

Mamazen, fondata a Torino e attiva dal 2018, è stata la prima realtà ad implementare il modello dello Startup Studio in Italia. Nato da un'idea di Farhad Alessandro Mohammadi, è oggi uno dei pochi Venture Builder in Italia con un modello consolidato di generazione e validazione di idee in grado di migliorare e ottimizzare il processo di creazione e lancio di startup. Con un board composto da esperti nel settore dell'imprenditoria e con diverse Exit alle spalle, l'obiettivo finale è aumentare il success rate delle imprese lanciate sul mercato per creare business sostenibili in grado di avere un impatto occupazionale a lungo termine.

Contatti per la stampa: Disclosers

Daniela Monteverdi: daniela.monteverdi@disclosers.it (349 3192268)

Chiara Guerra: chiara.guerra@disclosers.it (351 3566966)

Ingrid Paron: ingrid.paron@disclosers.it (351 6791028)

¹ Fonte: <https://morrow.co/disrupting-the-venture-studio-landscape/>