

Comunicato stampa

SCOUTING CAPITAL ADVISORS ASSISTE SILMAX GROUP NELLA CESSIONE DELLA MAGGIORANZA DEL PROPRIO CAPITALE A PFERD

Per Scouting si tratta della quarta operazione M&A cross border da inizio anno, a testimonianza della capacità di agire con successo nei mercati internazionali

Torino, 22 maggio 2024 – I soci di **Silmax SpA** (Silmax), storica azienda italiana produttrice di utensili di fresatura e foratura per la lavorazione dei metalli, **hanno raggiunto un accordo per la cessione di una quota di maggioranza del proprio capitale sociale a PFERD Rüggeberg S.A., società del Gruppo Rüggeberg** (PFERD), realtà che sviluppa, produce e commercializza utensili per la lavorazione delle superfici e il taglio dei metalli.

L'operazione prevede la **salvaguardia del DNA di Silmax** che, grazie a questa sinergia, rafforza la sua presenza nel mercato della produzione utensili da taglio standard e speciali, segmento in cui è leader a livello italiano. Anche il dottor Dario Fumagalli, Presidente e Azionista di Silmax, rimarrà in azienda in qualità di Azionista e Amministratore Delegato.

Silmax, società a conduzione familiare **fondata nel 1819** con sede a **Lanzo Torinese**, in Piemonte, è leader nella produzione di utensili da taglio standard e speciali. Produce un'ampia gamma di utensili in metallo duro integrale e HSS (High-Speed Steel). Impiega circa **140 dipendenti** e ha società di vendita internazionali in Svizzera, Slovacchia, Cina e India, che servono aziende di settori quali l'aviazione, la costruzione di utensili e stampi, l'automotive, l'energia e il medicale.

PFERD è tra le aziende leader nella produzione di utensili per la lavorazione delle superfici e il taglio dei metalli. Con una tradizione di **oltre 220 anni**, l'azienda a conduzione familiare con sede a Marienheide, Germania, realizza i suoi prodotti in sette stabilimenti. Con i suoi **1.950 dipendenti** dislocati in **22 filiali** in tutto il mondo, l'azienda è in grado di garantire la vicinanza alla sua base clienti globale, ideale per fornire consulenze e consegne celeri.

Questo deal rappresenta un'ulteriore dimostrazione delle capacità di Scouting Capital Advisors di intervenire in operazioni M&A cross border, trattandosi della quarta operazione finalizzata da inizio anno con paesi quali USA, Giappone, Francia e Germania, una peculiarità non comune sul mercato. Il processo di M&A Cross border rappresenta una **potente leva di crescita per le aziende italiane**, che sono sempre più pronte a sfruttare le opportunità provenienti dall'estero, trasformandole in un concreto vantaggio competitivo.

In questa operazione, **Scouting Capital Advisors** ha assistito gli azionisti di Silmax in qualità di financial advisors con un team composto dal *Managing Partner* **Filippo Bratta**, dal *Managing Director* **Carlo Corsi**, dall'*Associate Director* **Andrea Isacchi** e dall'*Associate* **Eleonora Preto**. **PwC TLS** ha agito in qualità di legal advisor con una squadra composta dal *Partner* **Filippo Zucchinelli**, dal *Senior Manager* **Giulio Della Casa** e dalla *Senior Associate* **Valeria Chiocca** e, per gli aspetti Real Estate, dalla *Manager* **Sabrina De Salvo**. **DBM Partners Commercialisti Associati** è stata coinvolta per gli aspetti di tax advisory con il *Partner* **Marco Bodo** e **Active Value Advisors**, con il *Partner* **Fabio Fedel**, è stata strategic advisor dell'operazione.

PFERD è stata assistita da **DZ BANK** (consulenza M&A) con un team composto dai *Managing Director* **Martin Petsch** e **Benedikt Fischer** e dagli *Associate* **Sebastian Baier** e **Dardan Rrahmani**; da **DLA Piper** (consulenza legale) con un team composto dal *Partner M&A* **Danilo Surdi**, dalla *Senior Lawyer* **Sira Franzini** e dai *Lawyer* **Carlos Rosquet Martinez** e **Paola Grillo** e da **Roedl & Partner** (due diligence finanziaria e fiscale) con un team composto dalla *Partner* **Birgit Rauschendorfer** e dalla *Manager* **Giorgia Cavallari** per la due diligence finanziaria, e dal *Partner* **Thomas Giuliani** e dal *Senior Associate* **Erald Karriqi** per la due diligence fiscale. Gli aspetti notarili dell'operazione sono stati curati dal Notaio **Angelo Busani**.

STPG Scouting Tra Partners Group è una realtà internazionale indipendente attiva nel **Corporate Finance** tramite Scouting Capital Advisors e in ambito **Family Office**, con un servizio focalizzato sulle famiglie imprenditoriali ULTRA HNWI, tramite Tra Partners Scouting Sim SpA, società vigilata ed iscritta all'Albo Consob. La holding, fondata nel 2001 da **Rinaldo Sassi**, oggi CEO, conta nel gruppo societario **oltre 50 professionisti indipendenti** provenienti dalle principali banche di investimento ed ha sedi a Milano, Parma, Bologna, Torino, New York e Miami. In aggiunta alla propria presenza diretta all'estero, STPG ha sviluppato da più di 10 anni un network di advisory firms indipendenti e family offices internazionali presenti in Paesi quali, Germania, Spagna, Polonia, Olanda, Lussemburgo, Belgio, Francia, Messico, Brasile, Cile, Turchia, India, Giappone e Australia.