

Aurora Growth Capital

Aprile 2026

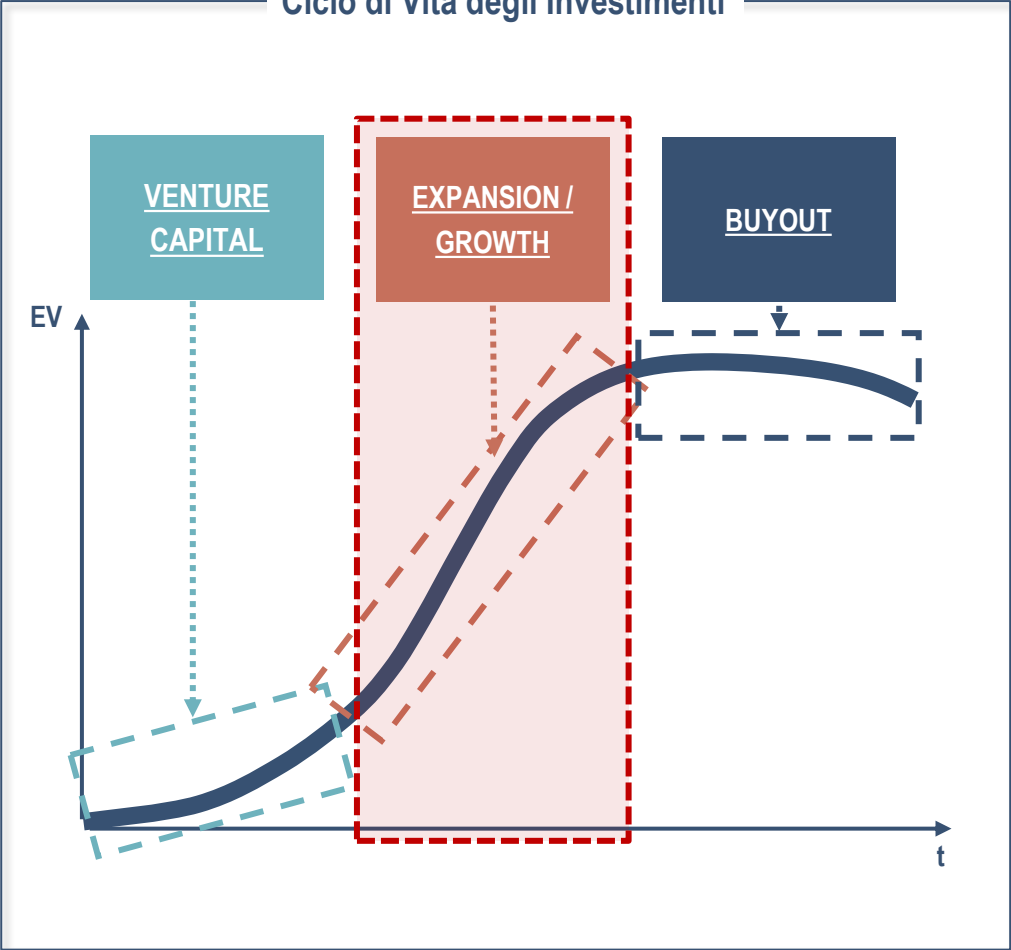
Esclusivamente per uso professionale

CHI SIAMO

IL RUOLO DI AURORA GROWTH CAPITAL NEL CONTESTO DEL *PRIVATE MARKET*

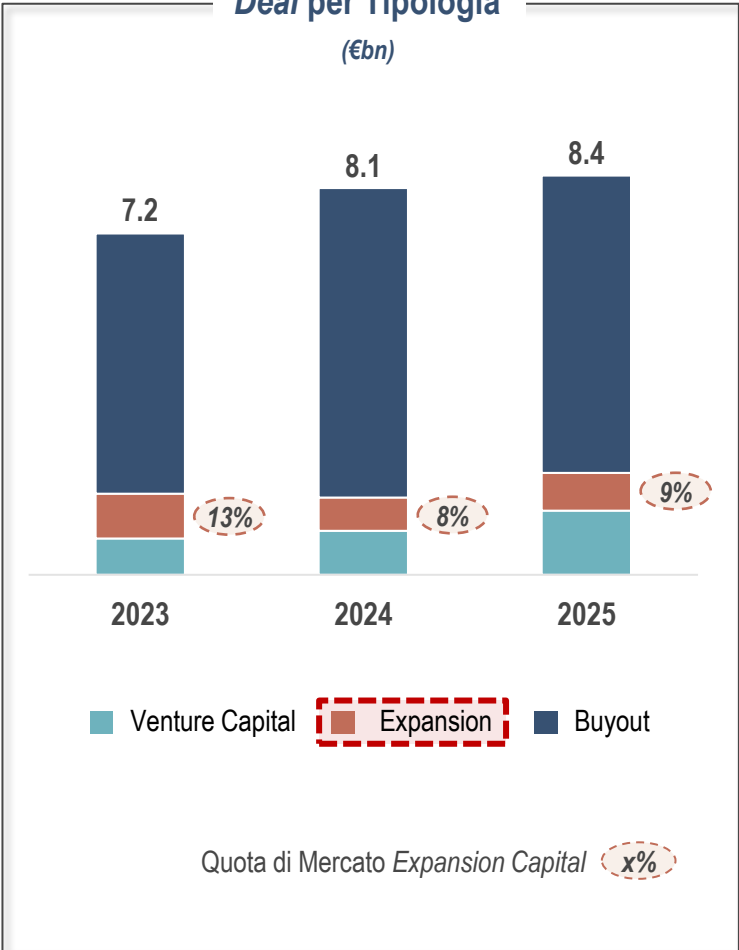
Forte potenziale di crescita per l'Expansion Capital in Italia

Ciclo di Vita degli Investimenti



Deal per Tipologia

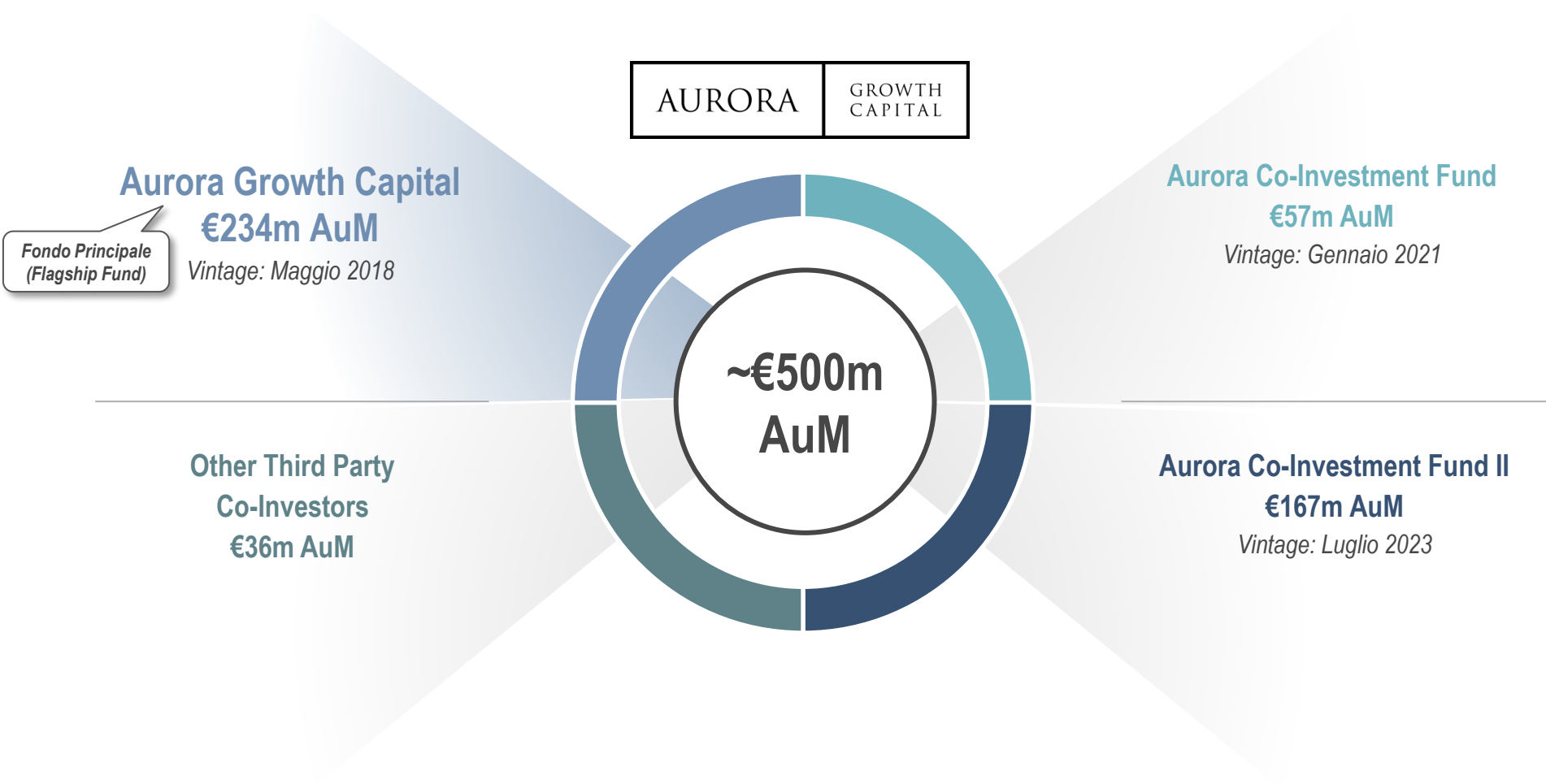
(€bn)



Fonte: "Il Mercato Italiano del Private Equity e Venture Capital 2025", AIFI.

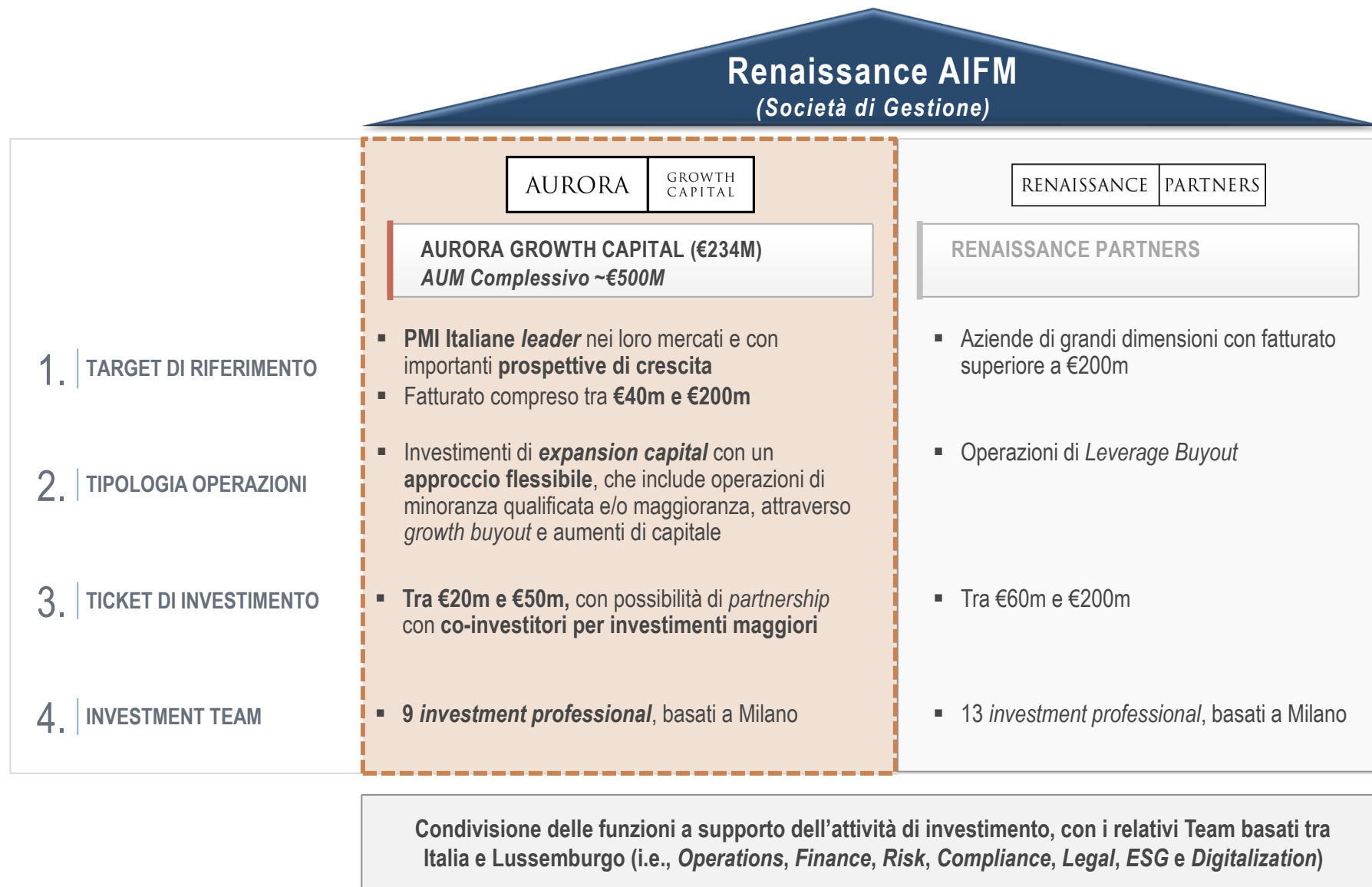
OVERVIEW DEI FONDI AURORA GROWTH CAPITAL

Aurora gestisce circa €500m



LA SOCIETÀ DI GESTIONE

Aurora Growth Capital è la strategia di Renaissance AIFM dedicata all'*expansion capital*



Nota: AIFM = Società di Gestione.

AURORA GROWTH CAPITAL: IL PIÙ GRANDE EVERGREEN A SUPPORTO DELLE PMI ITALIANE

Aurora Growth Capital è un fondo *evergreen* di *permanent capital* specializzato in investimenti di *expansion* in PMI Italiane

AURORA

GROWTH
CAPITAL



EXPANSION CAPITAL IN PMI ITALIANE

Investimenti
interamente dedicati
alle PMI Italiane
ad alto potenziale
di crescita



APPROCCIO DI PARTNERSHIP

Investimenti di
maggioranza e
minoranza qualificata
in *partnership* con
imprenditori / manager



PERMANENT

Struttura fully paid-in
con scadenza a
10 anni (2035) e
finestra di liquidità
annuale



DIVIDENDI

Stabile *dividend*
pay-out derivante dalle
future *exit*, grazie ad
un portafoglio già
investito in 12 PMI

MECCANISMO DI FUNZIONAMENTO DI AURORA GROWTH CAPITAL

Creazione di Valore per gli Investitori

AURORA

GROWTH
CAPITAL**Capitale Iniziale**

- Ad ogni *exit*, il **capitale inizialmente investito** viene mantenuto nel fondo per poter essere **reinvestito nei deal successivi**

**Stabile
Apprezzamento del NAV**

- Rappresenta l'**incremento di valore delle aziende partecipate facenti parte del portafoglio** di Aurora Growth Capital

Dividendo Annuo

- Una volta che un'*exit* viene realizzata, la **relativa plusvalenza viene distribuita (annualmente)** sotto forma di **dividendo**

Rendimento Complessivo 2019-2025: +80%

INVESTMENT TEAM

Aurora Growth Capital è gestita da un Team di 9 *investment professional* con un solido *track record* in *private equity*

INVESTMENT TEAM



Patrizia Micucci
Founder & Managing Partner
38 anni di
esperienza



Giacinto d'Onofrio
Managing Partner
27 anni di
esperienza



Piero Migliorini
Partner
20 anni di
esperienza



Mauro Facchini
Principal
15 anni di
esperienza



Alessandro Viganò
Vice President
9 anni di
esperienza



Francesco Schena
Vice President
7 anni di
esperienza



Armando Volpicelli
Associate
7 anni di
esperienza



Alberto Cartelli
Analyst
5 anni di
esperienza



Mattia Campagna
Analyst
3 anni di
esperienza

OPERATIONS, FINANCE, RISK & COMPLIANCE



Emanuele Vignoli
*Group Finance
Manager*



Mario Marozzi
Finance Manager



Alexandra Ciacareanu
*Head of Compliance &
Risk Management*



Sidrak Mekonen
Risk Manager



Anne Marie Kouadio
*Investor Relations
Senior Associate*



Giuseppe Angrisani
*Risk & Compliance
Associate*



**Francesco L.
Paradiso**
Finance Associate



**Alkistis
Papadopoulou**
Finance Associate



Claire Pepe
*Client Services
Senior Associate*

LEGAL



Flavia Carmina
*General
Counsel*



**Francesco
Distefano**
Legal Analyst

ESG



Paloma Lopez
*Sustainability &
ESG Manager*



**Tommaso
Cortecci**
*Sustainability &
ESG Analyst*

DIGITALIZATION



Piero Galli
*Practice
Manager*



Luisa Nunes
*Digitalization
Manager*

***AURORA GROWTH CAPITAL:
STRATEGIA DI INVESTIMENTO E ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO***

STRATEGIA DI INVESTIMENTO

AURORA

GROWTH
CAPITAL

- Focus su investimenti di **expansion capital** (maggioranze e minoranze qualificate) in PMI italiane ad alto potenziale di crescita con un **fatturato compreso tra €40m e €200m**, **leader nelle loro nicchie di mercato** e con un **significativo orientamento all'export**
- Investimenti compresi tra **€20m e €50m** in partnership con **imprenditori e managers**
- Portafoglio di **12 investimenti in PMI italiane** ben diversificate a livello settoriale con un **fatturato aggregato di €2.9bn⁽¹⁾** e **performance resilienti**
- **9 investment professional** con un **solido track record**

Verticali di Investimento

- | | |
|--|--|
| ▪ Industrial Manufacturing & Business Services | ▪ Tech Growth & Digital Transformation |
| ▪ Made In Italy | ▪ Healthcare |
| ▪ Environmental & Sustainability | |

La Nostra Strategia di Investimento

1

Partnership con imprenditori e managers per favorire la crescita e sviluppare il potenziale delle aziende

2

Fornire investimenti di *expansion capital* e supporto nella gestione attiva alle PMI italiane con un impatto diretto sull'economia reale

3

Conseguire ritorni *risk adjusted* superiori nel lungo periodo

Nota: (1) Valori riferiti al FY2025, ultimi dati disponibili.

TRACK RECORD | DISINVESTIMENTI REALIZZATI

Company	Industry	Periodo di Investimento	Modalità di Exit
---------	----------	-------------------------	------------------

EXIT DI AURORA GROWTH CAPITAL REALIZZATE DALL'ATTUALE INVESTMENT TEAM

	Industrials	3 anni	Riacquisto dell'Imprenditore
	Food	6 anni	Cessione di Minoranza
	Chemicals	5 anni	Cessione di Maggioranza
	Healthcare	6 anni	Riacquisto dell'Imprenditore
	Services	7 anni	Cessione di Maggioranza
	Aerospace	6 anni	Cessione di Maggioranza
	Industrials	5 anni	Cessione di Maggioranza
	Leisure	6 anni	Cessione di Minoranza
	Consumer	3 anni	Riacquisto dell'Imprenditore
	Healthcare	5 anni	Cessione di Maggioranza
	Chemicals	4 anni	Riacquisto dell'Imprenditore

1.72x

Crescita media dell'EBITDA
delle Portfolio Companies
durante il periodo di
investimento di Aurora
Growth Capital⁽²⁾

~2.4x
MOIC⁽¹⁾

Ritorno medio ponderato
sul Capitale Investito

Ad oggi, nessun *Write-Off* è stato registrato da Aurora Growth Capital

Nota: (1) Gross MOIC. (2) Dato riferito ad aziende di cui è stato completato il disinvestimento.

OVERVIEW DEL PORTAFOGLIO

Company	Industry	Descrizione	Fatturato (€m) ⁽¹⁾
 ENGINEERING	Information Technology	Servizi informatici, sviluppo <i>software</i> e piattaforme digitali, a supporto dei clienti nei progetti di trasformazione digitale	1,760
 RINO MASTROTTO	Specialized Industrial	Produzione e commercializzazione di pelli per i settori del <i>fashion</i> , dell' <i>automotive</i> e dell'arredamento	325
 Genetic OFFICINA FARMACEUTICA	Healthcare	Produzione e sviluppo di farmaci generici e distribuzione di molecole <i>off-patent</i> , con focus sui segmenti oftalmologici e respiratori	131
 Club del Sole VACANZE ALL'ARIA APERTA	Leisure	Gestione di <i>camping-villages</i>	123
 FINLOGIC Labelling & Barcode Solutions	Specialized Industrial	Produzione di soluzioni per l'etichettatura, la codifica e l'identificazione automatica dei prodotti	113
 phse	Healthcare	Servizi di logistica e trasporto a temperatura controllata per l'industria farmaceutica	109
 EM EURMODA	Specialized Industrial	Produzione di accessori metallici per la moda di alta gamma	93
 COMET	Specialized Industrial	Sviluppo e produzione di mescole in gomma organica e siliconica	76
 Dierre GROUP	Specialized Industrial	Produzione di sistemi di protezione per l'automazione industriale	61
 CA' ZAMPA	Healthcare	Piattaforma di consolidamento di cliniche veterinarie	50
 PROMOPHARMA	Healthcare	Produzione e commercializzazione di integratori alimentari, prodotti dietetici, dispositivi medici e cosmetici	30
 FARMO Eat a better life	Food	Produzione di alimenti confezionati <i>gluten free</i> , biologici, <i>plant-based</i> e ad alto contenuto nutrizionale	23
Totale			~€2.9bn

Nota: (1) Valori riferiti al FY2025, ultimi dati disponibili.

OVERVIEW DEL PORTAFOGLIO (segue)

Ampia diversificazione settoriale del portafoglio attuale



~22% EBITDA Margin medio ponderato delle Società in Portafoglio

Nota: dati finanziari al 31 dicembre 2025.



Re-investimento

X%

In base all'importo investito

AURORA

GROWTH
CAPITAL

PIPELINE DI NUOVI POTENZIALI INVESTIMENTI

Fundraising Target: fino a €150m per completare i nuovi investimenti in pipeline

PIPELINE DI NUOVI POTENZIALI INVESTIMENTI		
Status	Industry	Descrizione
Negoziazione Finale		
Target #1	Food & Beverage	Player attivo nel settore della ristorazione
Fase Preliminare		
Target #2	Business Services	Player attivo nel settore dei servizi <i>real estate</i>
Target #3	Waste Management	Player attivo nella gestione dei rifiuti
Target #4	Tech	Player attivo nello sviluppo di applicazioni
Target #5	Energy Services	Player attivo nella gestione ed efficientamento di servizi energetici

Nota: dati finanziari al 31 dicembre 2025.

APPENDIX

BIOGRAFIE DEL TEAM



Patrizia Micucci è Founder & Managing Partner di Aurora. Prima di entrare in Aurora, Patrizia è stata Group Country Head per l'Italia presso Société Générale, dove ha anche ricoperto i ruoli di Chief Country Officer e Head of Coverage and Investment Banking. Nel 2009, ha lavorato come Senior Partner presso BI-INVEST, con la responsabilità di identificare opportunità di investimento con focus strategico su asset illiquidi. Patrizia ha iniziato la sua carriera in Lehman Brothers, dove è rimasta per 17 anni (dal 1990 al 2007), raggiungendo il ruolo di Head of Investment Banking Division Italy. Patrizia si è laureata con lode in Economia Aziendale presso l'Università LUISS di Roma e ha poi ottenuto un MBA presso la L. Stern School of Business della New York University.



Giacinto d'Onofrio è Managing Partner di Aurora. Prima di entrare in Aurora nel 2024, Giacinto è stato Partner di Trilantic Europe, dove ha trascorso 15 anni concentrandosi sul mercato italiano. Giacinto è entrato in Trilantic Europe come Principal nel 2009 e ha iniziato la sua carriera in Lehman Brothers (Analyst Class 1999), dove ha trascorso 9 anni in Investment Banking e 1 anno in Merchant Banking, con sede a Londra e Milano. Giacinto si è laureato con lode in Business Administration (specializzazione in Corporate Finance) presso l'Università LUISS di Roma.



Piero Migliorini è Partner di Aurora ed ex Managing Director di Neuberger Berman, dove è entrato nel 2017, avendo ricoperto in precedenza il ruolo di Investment Manager presso Fondo Italiano d'Investimento, dove è entrato nel 2010. Piero È attualmente membro del Consiglio di Amministrazione di Rino Mastrotto Group S.p.A., Comet S.r.l., Eurmoda S.p.A. e Finlogic S.p.A.. Piero si è laureato in Economia Aziendale (specializzazione in Corporate Finance) presso l'Università LUISS di Roma, e ha conseguito un corso di executive education in M&A presso la London Business School.

BIOGRAFIE DEL TEAM (segue)



Mauro Facchini è Principal di Aurora. Prima di entrare in Aurora, Mauro era Senior Associate del Fondo Italiano d'Investimento, dove è entrato nel 2013 come Investment Analyst. In precedenza, ha lavorato come Analyst nella divisione Investment Banking di Banca Leonardo (2010-2011) e Nomura International Plc (2012) dove, come consulente finanziario, ha seguito diverse operazioni di M&A e debt restructuring per società italiane ed estere attive in diversi settori. Attualmente membro del consiglio di amministrazione di Farmo S.p.A., Ca' Zampa S.r.l., Dierre Group S.p.A. e Eurmoda S.p.A.. Mauro, prima di laurearsi in Finanza Aziendale presso l'Università Bocconi di Milano nel 2011, ha effettuato uno stage presso la divisione Investment Banking di Goldman Sachs a Londra.



Alessandro Viganò è Vice President di Aurora. Prima di entrare in Aurora ha lavorato presso il Fondo Italiano d'Investimento, dove è entrato nel 2017. Alessandro si è laureato in Statistica ed Economia presso l'Università Bocconi di Milano. Attualmente membro del consiglio di amministrazione di Club del Sole S.r.l. e di Comet S.r.l..



Francesco Schena è Vice President di Aurora. Prima di entrare in Aurora ha lavorato presso il team di investimento di Indaco Venture Partners a Milano. Francesco ha conseguito sia un *Master of Science in Finance* che un *Bachelor of Science in Economia Aziendale e Management* presso l'Università Bocconi di Milano. Attualmente è membro del consiglio di amministrazione di Eurmoda S.p.A..

BIOGRAFIE DEL TEAM (segue)



Armando Volpicelli è Associate di Aurora. Prima di entrare in Aurora, ha lavorato 2 anni come Associate in BCG nella practice *Principal Investors and Private Equity* nell'ufficio di Milano, e in precedenza come Business Analyst presso Kearney. Armando ha iniziato la propria carriera in Apax Partners come private equity intern a Parigi. Armando ha conseguito sia un *Master of Science in Finance* che un *Bachelor of Science in Economics and Finance* presso l'Università Bocconi di Milano.



Alberto Cartelli è Analyst di Aurora. Prima di entrare in Aurora, ha lavorato per quasi 2 anni nel team di *Investment Banking* di Barclays. In precedenza, ha completato due *internship* presso Ethica Group, dove è stato parte del team M&A, e in BCG, dove ha collaborato con il team *Finance*. Alberto ha conseguito un *Master of Science in Amministrazione, Finanza Aziendale e Controllo* presso l'Università Bocconi di Milano.



Mattia Campagna è Analyst di Aurora. Prima di entrare in Aurora ha lavorato nel team di *Investment Banking* di Houlihan Lokey e nel team di investimento di Bregal Unternehmerkapital. Mattia ha conseguito un Master in Management presso l'ESCP Business School e un *Bachelor in Business Administration* presso la Sapienza Università di Roma. Attualmente è membro del consiglio di amministrazione di Eurmoda S.p.A..

DISCLAIMER

This document is intended exclusively for professional clients.

Renaissance AIFM S.à r.l. is authorised and regulated as an alternative investment fund manager by the Commission de Surveillance du Secteur Financier (CSSF) and is registered in the Grand Duchy of Luxembourg, at 25 Boulevard Royal, L-2449 Luxembourg, Grand Duchy of Luxembourg. The information in this document should not be regarded as financial advice or an investment recommendation and is only a brief summary of some key aspects of the fund.

Investing in the fund involves risks, possibly an above-average risk, and is only suitable for those who are in a position to bear such risks. For further information, please read the fund's private placement memorandum and other main governing documents.

In relation to each EEA Member State (each a "Member State"), this document may only be distributed, and shares may only be offered or placed, in a Member State to the extent that: (1) the fund is authorised to be marketed to professional investors in a Member State in accordance with the AIFMD (as implemented by the local law/regulation of the relevant Member State); or (2) it may otherwise be lawfully distributed, and the shares may otherwise be lawfully offered or placed, in that Member State (including upon the investor's initiative). In relation to each EEA Member State which, as of the date of this document, has not implemented the AIFMD, this document may only be distributed, and shares may only be legitimately offered or placed, to the extent that this document may be legitimately distributed, and shares may be legitimately offered or placed, in such Member State (including the investor's initiative).

Germany: Fund shares may not be distributed or marketed in any way to German retail or semi-professional investors unless the fund is approved for distribution to these categories of investors by the German Federal Financial Supervisory Authority (Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht).

United Kingdom: This document is intended only for persons who are professional clients or eligible counterparties within the meaning of the FCA's Business Conduct Manual. The opportunity to invest in the Fund is only available to such persons in the United Kingdom and this document should not be used or taken into account by any other person in the United Kingdom.

Switzerland: The distribution of this fund in Switzerland will be exclusively to qualified investors ("Qualified Investors"), as defined in the Swiss Collective Investment Schemes Act of 23 June 2006, as amended ("CISA") and its implementing regulation, the Collective Investment Schemes Ordinance of 22 November 2006, as amended ("CISO"). Accordingly, the fund has not been and will not be registered with the Swiss Financial Market Supervisory Authority ("FINMA"). This document and/or any other offering material relating to the fund may only be made available in Switzerland to qualified investors. The fund's legal domicile is in Luxembourg. The Swiss representative is Zeidler Regulatory Services (Switzerland) AG, Neustadtgasse 1a, CH-8400 Winterthur, and the Swiss paying agent is Helvetische Bank AG, Seefeldstrasse 215, CH-8008 Zurich. The fund's main governing documents may be obtained free of charge at the Swiss representative's registered office. With respect to fund shares distributed to qualified investors in Switzerland, the place of settlement and place for jurisdiction purposes is at the registered office of the Swiss representative. This document is provided for information purposes only and nothing herein constitutes investment, legal, accounting or tax advice, or a recommendation to buy, sell or hold a security. We do not guarantee that this information, including any third-party information, is accurate or complete, and it should not be relied upon as such. No advice or recommendation is given as to which investment or strategy is appropriate for a particular investor. Each recipient of this document should make the appropriate enquiries to arrive at an independent assessment of any investment and should consult their own legal and financial, actuarial, accounting, regulatory and tax advisor to assess that investment. It should not be assumed that any investments in securities, companies, sectors or markets identified and described have been or will be profitable. Any opinions expressed may not reflect those of the company as a whole. All information is current as of the date of this material and is subject to change without notice. The fund described in this document may only be offered for sale or sold in jurisdictions where, or to persons to whom, such offering or sale is permitted. The fund may only be promoted if such promotion is carried out in accordance with the laws and regulations of the applicable jurisdiction. This document and the information contained herein may not be distributed in the United States. Past performance is not a reliable indicator of current or future results. The value of investments may fall as well as rise and investors may not recover the full amount invested. Performance data do not take into account fees and costs incurred when issuing and redeeming units. The value of investments denominated in another currency may rise and fall due to fluctuations in the exchange rates for the relevant currencies. Unfavourable movements in exchange rates can lead to a decrease in yield and a loss of capital. No part of this document may be reproduced in any way without the prior written consent of Renaissance AIFM S.à r.l. The name and logo Aurora Growth Capital are registered service marks of Renaissance Partners.

© 2026 for Renaissance AIFM S.à r.l., Luxembourg. All rights reserved.