



COMUNICATO STAMPA

DR. MAX SIGLA ACCORDO VINCOLANTE CON F2I E FARMACRIMI PER L'ACQUISIZIONE DI FARMACIE ITALIANE

Bologna, 1 luglio 2026 – Dr. Max Group annuncia la sigla di un accordo vincolante con F2i e il socio di minoranza Farmacrimi per l'acquisizione del 100 per cento di Farmacie Italiane, realtà di riferimento sul territorio nazionale che conta 44 farmacie, 4 parafarmacie e l'e-commerce Loreto Gallo. Con questa storica operazione, **Dr. Max traguarda in Italia 300 farmacie.**

L'accordo consente al Gruppo di integrare una realtà che ha chiuso il 2025 con un fatturato consolidato di 219 milioni di euro. Il perfezionamento dell'accordo è subordinato al soddisfacimento delle consuete condizioni sospensive previste, incluso l'ottenimento delle necessarie autorizzazioni da parte dell'Autorità Garante della Concorrenza e del Mercato (Antitrust).

Dr. Max, che parte da una solida base di circa 250 farmacie di proprietà in Italia, grazie a questo accordo farà un passo decisivo nel suo piano di espansione, **portando il network a quota 300 farmacie**, rafforzando la propria presenza nelle città metropolitane del centro e sud Italia. L'operazione punta a estendere un modello di farmacia moderno che riflette la promessa di Dr. Max: **la salute per tutti, tutto per la salute**, coniugando assortimento e servizi accessibili a prezzi sempre convenienti.

Focalizzazione su convenienza, accessibilità e persone. La visione strategica alla base dell'accordo mette al centro il cliente-paziente attraverso un forte pilastro di **prezzi convenienti e accessibilità**: l'integrazione della nuova rete permetterà di estendere le economie di scala del Gruppo, garantendo ai cittadini un'offerta di prodotti e servizi a prezzi competitivi e una capillarità sul territorio sempre più efficiente.

«Questa acquisizione strategica rappresenta una pietra miliare nel percorso di crescita internazionale di Dr. Max. Reduce da un 2025 da record, che ci ha visti diventare la prima catena in Europa per numero di farmacie di proprietà, continuiamo a investire in persone e mercati chiave per la nostra strategia a lungo termine. L'Italia, in particolare, si conferma un pilastro centrale della nostra strategia globale: questo accordo segna un passo decisivo nel rafforzamento della nostra presenza nel mercato nazionale e accelera il percorso verso il nostro obiettivo di una leadership solida anche in Italia. Unendo la forza e la stabilità finanziaria di un player internazionale all'eccellenza radicata nel territorio, puntiamo a rendere l'assistenza sanitaria di qualità sempre più accessibile, conveniente e vicina a milioni di pazienti e clienti italiani», dichiara **Leonardo Ferrandino, President & CEO Dr. Max Group.**

«Questa operazione arriva a coronamento di un percorso di grande crescita e maturazione per Dr. Max Italia e capitalizza lo straordinario lavoro svolto negli ultimi 24 mesi, durante i quali abbiamo integrato con successo oltre 155 farmacie, costruendo una solida base di 250 filiali dirette e una squadra di quasi 1.500 professionisti. Oggi siamo pronti a fare un salto di scala decisivo, portando il nostro network a quota 300 farmacie. Il nostro obiettivo è contribuire in modo ancora più incisivo alla modernizzazione del settore, sfruttando la nostra esperienza internazionale e mettendo al centro i due pilastri fondamentali. Il primo è il paziente-cliente, per il quale desideriamo una salute accessibile garantendo prezzi convenienti e servizi innovativi. Il secondo sono i farmacisti, protagonisti chiave sul territorio, il cui ruolo deve essere valorizzato. Far coesistere e rafforzare

*queste due anime è la sfida che portiamo avanti con determinazione. Farmacie Italiane rappresenta oggi il player con la maggiore affinità rispetto al nostro modello, avendo guidato per anni una strategia di convenienza e servizio d'eccellenza nel settore. Questa acquisizione segna un passo fondamentale per l'evoluzione del mercato, un traguardo che accogliamo con entusiasmo. Non vediamo l'ora di lavorare insieme ai nuovi colleghi di Farmacie Italiane che entreranno a far parte del Gruppo Dr. Max una volta finalizzata l'operazione», commenta **Alessandro Urbani, CEO Dr. Max Italia.***

Il percorso di investimenti e innovazione del Gruppo Dr. Max in Italia accelera nel 2026, accompagnato da un incremento del fatturato previsto di circa 550 milioni di euro, oltre al valore generato dalla nuova acquisizione. In questo contesto, Dr. Max si conferma l'unico vero player omnicanale nel mercato, grazie all'implementazione dei servizi di *quick commerce* (tra cui la prenotazione dei farmaci con ricetta, il ritiro in farmacia e la consegna rapida a domicilio), capaci di integrare in modo fluido esperienza digitale e prossimità fisica per oltre 1,5 milioni di clienti loyalty in Italia.

Sul piano industriale, per garantire una catena di distribuzione fluida e affidabile a fronte della nuova dimensione, il centro di distribuzione centralizzato e automatizzato di Telgate (BG), che vanta oltre 14.000 mq di superficie, supporta l'efficienza dei processi e l'approvvigionamento della rete. Con un modello *value for money* incentrato su prezzi competitivi e servizi alla persona, Dr. Max definisce così nuovi parametri nel settore in Italia, rispecchiando gli elevati standard del Gruppo in Europa.

Il Gruppo Dr. Max è stato assistito in qualità di advisor da: EY, AK Evan; in ambito legale da Pedersoli Gattai.

About Dr. Max

Il Gruppo Dr. Max è il primo operatore specializzato nella gestione delle farmacie in Europa, leader di mercato con oltre 3.300 farmacie di proprietà nel continente. Fondato nel 2004 in Repubblica Ceca e sostenuto da [Penta Investments](#), il Gruppo serve ogni giorno milioni di pazienti tra Repubblica Ceca, Slovacchia, Romania, Polonia, Italia e Serbia e con Magna sales & marketing raggiunge 18 Paesi europei. Con più di 22.000 dipendenti, una gamma crescente di servizi gestiti dai farmacisti e un e-commerce che offre convenienza e un ampio assortimento ai pazienti-clienti, Dr. Max sta ridefinendo la farmacia come un partner di prima linea per la salute: accessibile, conveniente e di fiducia. Per maggiori informazioni, visitare il sito www.drmax.eu.

About F2i Sgr

F2i SGR è il maggiore gestore indipendente italiano di fondi infrastrutturali. I fondi sinora gestiti da F2i, circa 11 miliardi di euro tra fondi equity e debito, sono stati sottoscritti da primarie istituzioni italiane ed estere. Le società che fanno parte del network di F2i costituiscono la principale piattaforma infrastrutturale del Paese, diversificata in diversi settori strategici: trasporti e logistica, energie per la transizione, infrastrutture digitali, reti di distribuzione, infrastrutture sociali, economia circolare e utilities. Guidato dall'Amministratore Delegato Renato Ravanelli, F2i attraverso le sue partecipate coinvolge lavorativamente circa 13 mila addetti, la cui attività consente a milioni di persone di utilizzare i servizi e le infrastrutture essenziali per la loro vita quotidiana. F2i vanta tra i propri soci primarie istituzioni finanziarie, tra cui Fondazioni di origine bancaria, Casse di Previdenza e Fondi Pensione nazionali ed esteri, Asset Manager nazionali e internazionali e Fondi Sovrani. F2i partecipa al Global Compact delle Nazioni Unite e aderisce al suo approccio basato sui principi del business responsabile.

Ufficio stampa Dr. Max Italia

HCC - HealthCom Consulting

Carlotta Freri, carlotta.freri@hcc-milano.com, 333 4642368

Laura Jurinich, laura.jurinich@hcc-milano.com, 349 0820944

Isabella Arnone, isabella.arnone@hcc-milano.com, 02 47768516