



COMUNICATO STAMPA

ANDERA PARTNERS ANNUNCIA IL CLOSING DEFINITIVO DI ANDERA EXPANSION IV A 430 MILIONI DI EURO, SUPERANDO L'HARD CAP INIZIALE

PARIGI/MILANO, 9 LUGLIO, 2026

In un contesto di mercato particolarmente selettivo, Andera Partners conferma la forza e la credibilità della propria piattaforma con il closing definitivo di Andera Expansion IV (AE IV) a 430 milioni di euro, superando significativamente l'hard cap inizialmente fissato a 350 milioni di euro.

La domanda espressa dagli investitori ha reso necessario innalzare il limite massimo di raccolta per due volte nel corso del processo, a testimonianza della fiducia riposta nel team e nella strategia di investimento.

Questo risultato rappresenta un nuovo record per il team Andera Expansion e consolida il percorso di crescita avviato con il fondo predecessore, AE III, chiuso nel 2021 a 250 milioni di euro in soli dodici mesi, anch'esso con una sottoscrizione superiore alle aspettative iniziali.

UNA STRATEGIA DI INVESTIMENTO CHIARA E CONSOLIDATA

Il successo della raccolta di Andera Expansion 4 si fonda su fondamentali solidi e su un track record di primo quartile, costruito nell'arco di tre generazioni di fondo. Il team Expansion ha completato 32 disinvestimenti con un multiplo medio (MoM) di 3,6x, consentendo ai primi due fondi (vintage 2011 e 2016) di attestarsi nel primo quartile del mercato, con un rendimento netto (net MOIC) per gli investitori superiore a 2,5x.

Oltre alla performance assoluta, gli investitori hanno apprezzato la capacità del team di eseguire con disciplina la propria strategia di rotazione del portafoglio e di rispettare i piani di disinvestimento annunciati. Elemento differenziante in un contesto di mercato in cui la liquidità rimane il principale parametro di valutazione dei gestori.

In un contesto di mercato caratterizzato da forte compressione dei multipli e da una riduzione della liquidità, Andera Expansion ha completato sette disinvestimenti negli ultimi tre esercizi, realizzando un multiplo medio (MoM) di 6x e distribuendo oltre 350 milioni di euro agli investitori. Questa capacità di esecuzione dimostra la solidità del modello di creazione di valore del team, indipendentemente dalle condizioni di mercato.



Più della metà di questi disinvestimenti è stato realizzato attraverso cessioni strategiche a primari gruppi industriali internazionali come LVMH, Michelin, VYV e SPIE, a conferma della capacità del team di posizionare le società partecipate come asset strategici ad alto valore per acquirenti industriali di riferimento. Tale creazione di valore si fonda su una sistematica strategia di buy-and-build, con oltre 100 acquisizioni add-on completate nell'arco dei fondi precedenti. Un caso emblematico è rappresentato dal gruppo Patrimmo, primo disinvestimento del fondo AE III, che ha realizzato 18 acquisizioni bolt-on e quintuplicato le proprie dimensioni in soli quattro anni di partnership, prima di essere ceduto al Gruppo VYV.

La solidità del modello è già riscontrabile nelle metriche preliminari di AE III (vintage 2021), interamente investito in quattro anni in linea con il ritmo dei fondi predecessori. Con due disinvestimenti completati (Gruppo Patrimmo e Artemys), il fondo ha già raggiunto un DPI pari a 0,4x, nonostante l'età media del portafoglio sia di soli 3,5 anni, confermando la capacità del team di generare liquidità in anticipo rispetto alla curva tipica del segmento.

UNA RACCOLTA RECORD, IL RICONOSCIMENTO DI UN TEAM DI SUCCESSO

Il track record del team e la solidità della strategia hanno generato un livello di domanda eccezionale da parte della base LP esistente, con un re-up rate del 120%, espressione di una fiducia istituzionale di raro riscontro nel segmento small-cap europeo. *"Avremmo potuto raccogliere un ammontare significativamente superiore, ma abbiamo scelto di limitare le allocazioni di alcuni sottoscrittori per preservare il posizionamento sul nostro segmento di mercato e non alterare una strategia di investimento che perfezioniamo da oltre tre generazioni di fondi,"* afferma **David Robin**, Partner e Responsabile delle attività di Andera Expansion.

Il fondo AE IV si distingue per una base investitori significativamente più internazionale, con oltre il 30% degli impegni sottoscritti da investitori internazionali. Tra i principali investitori istituzionali italiani figura Generali Investments, a conferma del crescente interesse espresso dal mercato istituzionale nei confronti della strategia di Andera Expansion.

Per accompagnare l'attività di investimento del nuovo fondo, il team Andera Expansion, composto attualmente da undici professionisti e guidato da quattro Partner, David Robin, Olivier Le Gall, Léopold Brichard e Mayeul Caron, annuncerà entro la fine dell'anno l'ingresso di due nuovi professionisti, a ulteriore rafforzamento delle capacità di origination e di gestione del portafoglio.

Con questo nuovo fondo, Andera Expansion rafforza ulteriormente il proprio impegno ESG quale leva strutturale di creazione di valore. Pur mantenendo la classificazione di fondo ai sensi dell'Articolo 8 SFDR, il fondo introduce un impegno del 30% degli investimenti allocati in asset sostenibili e 20% del carried



interest sarà condizionato al raggiungimento di specifici KPI ESG. L'esperienza di Andera Expansion dimostra infatti che le società più avanzate sul piano ESG registrano sistematicamente tassi di crescita organica e livelli di marginalità operativa superiori rispetto ai peer di settore, confermando la correlazione positiva tra sostenibilità e performance finanziaria. In parallelo alla raccolta, il team ha proseguito la propria attività di origination e prevede di annunciare diverse nuove operazioni a partire dall'autunno 2026, segnando l'avvio dell'attività di investimento del fondo AE IV.

"Restiamo focalizzati sulla strategia di investimento che sviluppiamo da oltre quindici anni: sostenere operazioni di primary growth equity e growth LBO con una concentrazione selettiva su nicchie industriali ad elevate barriere all'ingresso e sui servizi B2B. Il nostro modello si fonda su una ownership attiva e su un approccio da co-imprenditore, con i management team al centro di ogni piano di sviluppo. Forte di una presenza operativa già consolidata in Belgio, proseguiamo con un'espansione geografica disciplinata verso i mercati italiano e spagnolo, ampliando così il nostro universo di investimento, in linea con la strategia di internazionalizzazione di Andera Partners, che negli ultimi tre anni ha significativamente accelerato il proprio footprint europeo" conclude il team di Andera Expansion.

ANDERA PARTNERS

Fondato nel 2002 e con quasi 25 anni di track record nell'investimento in PME europee, Andera Partners è oggi uno dei principali gestori di private equity multi-strategia in Europa, con circa 6 miliardi di euro di asset under management.

La piattaforma si articola in sei strategie di investimento complementari: venture capital dedicato all'innovazione terapeutica e alle tecnologie mediche (Andera Life Sciences); capitale di sviluppo e growth equity nelle PME europee (Andera Expansion, Andera MidCap e Andera Co-Invest); finanziamento mezzanino sponsorless nel segmento small e mid-cap (Andera Acto); e investimenti in infrastrutture per la transizione ecologica (Andera Infra).

Con sede a Parigi e uffici operativi ad Anversa, Madrid, Milano e Monaco di Baviera, Andera Partners dispone di una piattaforma paneuropea di oltre 130 professionisti, di cui 80 dedicati alle attività di investimento e gestione del portafoglio.

CONTATTI MEDIA

- Ferdinando De Bellis – Barabino & Partners – f.debellis@barabino.it - +39 339 187 2266
- Agota Dozsa – Barabino & Partners – a.dozsa@barabino.it - +39 338 7424061
- Nicolas DELSERT – Andera Partners – n.delsert@anderapartners.com – +33 6 22 67 71 17